

Agremia

Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

REVISTA INFORMATIVA DE AGREMIA

Aeroterminia es ahorro para tu cliente y negocio para ti.

Y con BAXI, además, es confort.

La hora de la Aeroterminia ha llegado. Muy pronto, todos los hogares deberán pasarse a este sistema de climatización integral y sostenible que proporciona calefacción, refrigeración y agua caliente sanitaria todo en uno.

En los puntos de distribución oficial BAXI encontrarás los mejores sistemas de Aeroterminia, para tu cliente y también para ti. Porque son los más compactos del mercado y caben en el mismo espacio que ocupa un armario de cocina. Y porque cuentas con la garantía de calidad e innovación de BAXI, siempre a tu lado para ayudarte a hacer crecer tu negocio.

www.baxi.es

EL SISTEMA MÁS COMPACTO DEL MERCADO



BAXI
CLIMATIZACIÓN

APROVECHA EL PROGRAMA KIT DIGITAL

EN CLOUD GESTION
SOMOS SOCIOS
COLABORADORES DE

Agremia



www.cloudgestion.com

En Cloud Gestión estamos acreditados como Agentes Digitalizadores

Contrata ahora cualquiera de nuestros Kits con tu Bono Digital, según lo dispuesto en la Orden ETD/1498/2021.

Ofrecemos diferentes Kits en 2 Categorías:

- GESTIÓN DE PROCESOS
- SITIO WEB Y PRESENCIA EN INTERNET



GESTIÓN DE PROCESOS

Cloud Gestión es una *aplicación web* especialmente indicada para la gestión de Procesos, sobre todo aquellos relacionados con la *productividad y eficiencia empresarial*.



SITIO WEB Y PRESENCIA EN INTERNET

Diseñamos y desarrollamos sitios web que se adaptan a las necesidades de los proyectos o ideas de nuestros clientes

Consúltanos sin compromiso

925 89 62 29

 www.cloudgestion.com

 contacto@cloudgestion.com

PROGRAMA KIT DIGITAL FINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION (EU) DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA



Edita
AGREMIA
 C/ Antracita, 7 - 2ª plta. • 28045 Madrid (España)
 Tel.: 91 468 72 51
 agremia@agremia.com
 www.agremia.com

Redacción y Publicidad
 Departamento de Marketing de AGREMIA

Colaboradores
 Inmaculada Peiró, Víctor Pernía,
 Arancha Robredo y Miguel Ángel Sagredo

Fotografía
 ©AGREMIA
 ©Shutterstock, ©Freepik

Diseño y Maquetación
 JMR

Imprime
 PACPRINT PUBLICIDAD S.R.L.

Depósito Legal
 M-34197-1998

Reservados todos los derechos. Ni la totalidad, ni parte de esta publicación, pueden reproducirse o transmitirse por ningún tipo de procedimiento electrónico y mecánico, incluidos los de fotocopia, grabación magnética o cualquier almacenamiento de información y sistema de recuperación, sin autorización previa de la empresa editorial.

www.agremia.com • marketing@agremia.com

AGREMIA ES MIEMBRO DE



AGREMIA ES PATRONO DE



05 EDITORIAL

06 NOTICIAS AGREMIA

- 06** AGREMIA supera los 500 puntos en la marca Madrid Excelente
- 07** Entrevista: Amelia Marcos. Presidenta de Atecalsa
- 08** Acuerdo entre AGREMIA y Barter Energy
- 10** Anteproyecto de ley para eliminar el CAF de las empresas instaladoras
- 12** 41 Fiesta Patronal de AGREMIA
- 14** Nuevo servicio de AGREMIA para la tramitación de ayudas a energías renovables

16 NOTICIAS ESCUELA TÉCNICA

- 16** Publicada la nueva Ley de Formación Profesional (BOE 01-04-22)
- 18** Colaboración con los centros de referencia nacional de nuestro ámbito para inserción de profesionales en el sector
- 20** Entrevista: Marina Moreno. responsable de Formación de WOLF
- 22** Entrevista: Raul Serradilla. Director General de Viessmann

24 CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES

25 NUEVOS SOCIOS

26 SE VENDE

27 SOCIO COLABORADOR

- 27** Haier
- 28** Cloud Gestion
- 29** Leroy Merlin
- 30** Siber
- 31** Wigan Ibérica

32 NOTAS DE PRENSA

34 CUADRO DE HONOR

Servicio de cumplimentación Certificados de Instalaciones y Memorias Técnicas



Para las actividades de:

- Gas
- Fontanería
- Electricidad
- Instalaciones térmicas
- Instalaciones prod. petrolíferos líquidos

Agremia es Organismo de Intermediación de la Comunidad de Madrid en Electricidad (Baja Tensión)

El servicio incluye:

- Revisión documental según normativa
- Cumplimentación de la documentación
- Diligenciación documental (tramitación)

Envío por email de los datos de la instalación
Posibilidad de encargar la cumplimentación del Certificado/Memoria y/o la Tramitación



Tarifas y promociones:

- 60 € Memoria (*)
- 32 € Certificado y Memoria (Electricidad)
- Bono de 10 Memorias: General: 480 €
Electricidad: 290 €

(*) Para instalaciones de Fontanería, Gas, Térmicas y de prod. petrolíferos líquidos que no requieran proyecto IVA no incluido

Además:



- Registro de Instalaciones Industriales

Servicio de Atención y Asistencia al Asociado en el procedimiento de registro y legalización de Instalaciones Térmicas, de Suministro de Agua y PCI

Más info

Dpto. Técnico
91 468 72 51

tecnico@agremia.com
www.agremia.com



LA LEY DE MERCADO ABIERTO, UNA REALIDAD YA PRESENTE EN MADRID

La unidad de mercado afecta a las pymes y autónomos asociados a Agremia. Pero para conocer y entender bien qué significa este concepto, mercado abierto, y cómo afecta a las empresas y a su productividad, es necesario hablar primero de lo que creo es uno de los problemas en este país: la **hiper regulación**.

Todos sabemos los requisitos que un emprendedor debería cumplir si mañana quisiera constituir una empresa que se dedicara a la ejecución y/o al mantenimiento de instalaciones de aire acondicionado/bomba de calor, tomando en consideración exclusivamente las disposiciones generales de carácter nacional (Reglamento de Instalaciones Térmicas, ITE, Reglamento Electrotécnico de Baja Tensión, RD por el que se regula la comercialización y manipulación de gases fluorados, Ley de Residuos, etc.) así como las Declaraciones Responsables de cada Comunidad Autónoma.

Si la empresa, además, trabaja como contratista o subcontratista en obras de construcción - lo que es habitual en el sector- deberá cumplir con la Ley 32/2006, de 18 de octubre, reguladora de la subcontratación en el Sector de la Construcción, y estar inscrita en el Registro específico **-REA-**, excepto que se trate de un autónomo sin trabajadores. Estos son solo algunos de los requisitos y trámites a realizar relativos a la actividad específica de climatización, pero no olvidemos que, además, la empresa debe cumplir la normativa en materia de Prevención Riesgos Laborales, de Protección de Datos, de Protección de los derechos de los consumidores, etc.

Las Comunidades Autónomas, en el ejercicio de sus competencias, pueden adoptar normas que desarrollen las normas de rango nacional, o que incorporen requisitos y trámites adicionales para el ejercicio de la actividad de las empresas y los profesionales.

Para tratar de poner orden en todo lo anterior y garantizar la libre circulación de las empresas, se publicó la Ley 20/2013 de Garantía de Unidad de Mercado donde en su preámbulo establecía: la

Unidad de Mercado constituye un principio económico esencial para el funcionamiento competitivo de la economía española.

A pesar de la bondad de esta Ley del año 2013, a fecha de hoy, las empresas que representa Agremia, se encuentran con barreras fundamentalmente administrativas, derivadas de la implementación de legislaciones autonómicas o de interpretaciones inadecuadas de la normativa estatal por parte de diferentes administraciones autonómicas.

De ahí que desde Agremia apoyemos la Ley de Mercado Abierto, recientemente apoyada por la Comunidad de Madrid, con la que quiere facilitar la libre circulación de empresas en la región.

Consideramos que permitirá el establecimiento de un mayor número de empresas en nuestra Comunidad, cuando ya cumplan todos los requisitos exigidos en sus regiones de origen, dando un paso más en este compromiso con la libertad de establecimiento y ejercicio de cualquier actividad económica o profesional.

No obstante, sabemos que esta norma no viene a paliar los problemas que se producen cuando las empresas radicadas en Madrid salgan a trabajar fuera de la región. En este punto quiero poner en valor el papel tan importante que jugamos las asociaciones sectoriales como Agremia, ayudando y guiando a las empresas en la maraña burocrática en la que a veces se ven envueltas. Somos un actor clave ante las administraciones públicas, resolviendo, realizando trámites y agilizando cualquier cuestión burocrática y normativa.

Ello nos ha exigido tejer una red de alianzas con otras asociaciones provinciales afines a Agremia, de manera que una empresa de Madrid pueda obtener la ayuda, el amparo y la colaboración de la asociación del territorio donde vaya a ejercer la actividad, al igual que desde aquí la ofrecemos a las empresas ubicadas en otras Comunidades Autónomas que vienen a prestar servicios en nuestra Comunidad.



AGREMIAS

RENUEVA MARCA
MADRID EXCELENTE

MARCA DE GARANTÍA

AGREMIA SUPERA LOS 500 PUNTOS EN LA MARCA MADRID EXCELENTE

Desde que, en abril de 2014, Agremia obtuviera la marca **Madrid Excelente**, su mejora continua y su apuesta por la innovación, la responsabilidad social y la calidad en la prestación de sus servicios, han hecho que revalide este sello anualmente hasta superar los 500 puntos, umbral que se considera excelencia en la gestión empresarial.

Madrid Excelente es una **marca de garantía de la Comunidad de Madrid**, que otorga la Fundación Madrid por la Competitividad, en base a la evaluación de tres puntos fundamentales, interrelacionados entre sí: **la responsabilidad corporativa, la excelencia y la confianza de los consumidores o clientes**.

A través de este sello, se analiza la calidad global de la organización, la gestión y la atención de una entidad, reconociendo a aquellas instituciones, empresas y asociaciones, que, como Agremia, avanzan en su compromiso por la excelencia de los servicios prestados a los clientes y consumidores, y a su contribución activa al desarrollo económico y social de la región madrileña.

Por primera vez, la Fundación Madrid por la Competitividad ha certificado que la puntuación media obtenida por Agremia ha sido de **506 puntos**, superando los 498 conseguidos en 2021. Por áreas, el módulo de confianza de los consumidores es el que ha recabado mejor puntuación, seguido de los módulos de excelencia y de responsabilidad corporativa.

“La renovación de Madrid Excelente por séptimo año consecutivo y con 506 puntos es el fruto del trabajo desarrollado por la asociación en unos meses especialmente duros, en los que la pandemia nos obligó a adoptar nuevos modelos de trabajo”, explica **Inmaculada Peiró, directora General de Agremia**. “Además, se reconoce, por ser el módulo más valorado, la utilidad de la asociación en beneficio de los consumidores y de nuestros clientes, autónomos y pymes asociados”, añade.

Este reconocimiento incluye las actividades de formación que se organizan tanto en la sede de Agremia como en su **Escuela Técnica**, referente a nivel nacional.

ENTREVISTAMOS A

AMELIA MARCOS

PRESIDENTA DE ATECALSA

"NUESTRO LEMA ES SERVICIO, SERVICIO, SERVICIO"

Recientemente, la Comunidad de Madrid ha distinguido con su marca de calidad Madrid Excelente a 701 entidades, empresas y organizaciones en sus 20 años de andadura. De todas ellas, 13 lo han mantenido durante estas dos décadas, y por ello han obtenido el reconocimiento del Gobierno regional por su decidida y pionera apuesta por la calidad, la innovación, la responsabilidad social, el servicio al cliente y, en definitiva, por la excelencia. Entre ellas, destaca **Atecalsa**, compañía especializada en el servicio técnico de reparación y mantenimiento de aparatos de gas, fundada en 1978, e integrada en Agremia.

Con un equipo especializado de más de 70 profesionales, que gestionan entre 30.000 y 40.000 contratos de mantenimiento a un número impredecible de clientes, Atecalsa destaca por su atención personalizada. No en vano, realizan cerca de 100.000 intervenciones al año.

Gracias a su afán de mejora, que ha revalidado cada año, Atecalsa ha sido reconocida con el sello Madrid Excelente desde su pertenencia hace ahora dos décadas. Un reconocimiento que comparte con Agremia. Para conocer los retos que tiene a partir de ahora Atecalsa, entrevistamos a su presidenta **Amelia Marcos**.

¿Cómo valora haber recibido el premio a la excelencia empresarial en Madrid?

Significa un estímulo muy importante, porque hemos sido la primera empresa del sector en conseguirlo y trabajaremos por seguir en la misma línea del trabajo y la excelencia.

¿Cuáles cree que han sido los servicios que más han valorado de Atecalsa?

Hemos tratado de desempeñar nuestro trabajo cada vez mejor. Llevamos dos décadas en Madrid Excelente y hemos revalidado año tras año este importante reconocimiento.

¿Qué servicios le reporta Agremia en beneficio del desarrollo y la competitividad de su empresa?

Valoramos muy positivamente los servicios de Agremia, asociación en la que estamos integrados desde su fundación. Os tenemos como referente en el sector, aunque siempre reclamamos, por su importancia, más formación.

Tras este reconocimiento, ¿hacia dónde marcarán sus objetivos?

Siempre queremos ir hacia adelante. Tenemos una empresa instaladora y vamos a apostar también por la aerotermia y geotermia. Estamos en la punta de lanza del sector energético.



ACUERDO ENTRE AGREMIA Y BARTER ENERGY

LOS INSTALADORES PROMOVERÁN LA CREACIÓN DE COMUNIDADES QUE COMPARTAN LA ENERGÍA SOLAR

El autoconsumo de energía será clave para la descarbonización del parque inmobiliario, así como en otros retos de carácter más transversal, como la reactivación económica tras la crisis sanitaria de la COVID-19, la transición energética justa, el reto demográfico y la economía circular.

Para llevar el autoconsumo compartido a aquella parte de la población que, por la falta de recursos o de espacio, no puede tener autoconsumo individual, **Agremia** se ha unido con la empresa **Barter Energy** para la creación de comunidades solares que sean capaces de suministrar a los ciudadanos energía solar 100% renovable, generada de forma local, sin necesidad de tener tejado propio (en el hogar, pyme o local) ni invertir en la instalación.

Esta alianza energética se apoya en los instaladores para la implantación de instalaciones fotovoltaicas de autoconsumo colectivo que faciliten llevar energía cercana al consumidor final.

taicas de autoconsumo colectivo que faciliten llevar energía cercana al consumidor final. "Agremia nos ayudará a ampliar nuestra red de colaboradores a la vez que aporta a sus pymes y autónomos asociados la oportunidad de instalar y mantener instalaciones fotovoltaicas destinadas a dar energía a sus clientes y vecinos cercanos", explica **Isabel Reija, CEO y fundadora de Barter Energy**.

Para **Emiliano Bernardo, presidente de Agremia**, "el sector instalador es fundamental para impulsar la creación de las comunidades solares y el autoconsumo compartido en nuestro país. Por su amplia experiencia, el instalador profesional es un actor clave para facilitar el desarrollo de un sistema eléctrico más abierto y participativo".

El principal objetivo de esta unión entre Barter Energy y Agremia es convertir las comunidades solares en una nueva opción de generación y consumo de electricidad para conseguir un mayor ahorro para el consumidor final, proporcionando un marco de colaboración tanto en la tramitación como en las condiciones de instalación de este tipo de proyectos.

A través de este acuerdo, Barter Energy se convierte en el músculo financiero del sector instalador, haciéndose cargo de la inversión para la instalación de los paneles fotovoltaicos en las cubiertas de los edificios, pudiendo beneficiarse el consumidor final de la energía generada por otro tejado cercano, en caso de no disponer de uno propio.

De esta manera, con el consumo de energía renovable, además de contribuir a la reducción de la huella de carbono, el usuario podrá ahorrar en la factura de electricidad hasta un 20% de la tarifa eléctrica media residencial.





Saunier Duval
Siempre a tu lado

Nuevas calderas inteligentes

conectadas a los mejores servicios



Un nivel de ahorro y confort sin precedentes para clientes inconformistas

Descúbrelas en saunierduval.es/calderas-inteligentes



CONECTIVIDAD

Solución MiGo Link.
Sistema conectar y listo



DISEÑO

Nuevo control táctil.
Mismas dimensiones



AHORRO

Hasta 35% en calefacción
y 10% extra en ACS



TECNOLOGÍAS

FlameFit:
Ajuste dinámico de la combustión

IsoDyn3:
ACS inteligente: se anticipa a las necesidades del usuario

H-Condens:
La condensación llega al ACS

MicroFast 3.0:
Estabilidad en agua caliente

AquaFast:
Agua caliente más rápida y precisa

ANTEPROYECTO DE LEY PARA ELIMINAR EL CAF DE LAS EMPRESAS INSTALADORAS



ALBERTO DURO

Responsable dpto. financiero AGREMIA
contabilidad@agremia.com

El **Ministerio de Hacienda y Función Pública** ha elaborado un anteproyecto de Ley en el que, entre otras medidas, **pretende eliminar el CAF a los instaladores de nuestro sector** que, hasta ahora, se venían beneficiando de la figura del “revendedor” para no tener que adelantar el dinero correspondiente al Impuesto Sobre Gases Fluorados, siendo ellos los que repercutían el mismo al consumidor final, si se daban las circunstancias para ello (recordemos que la incorporación del gas a un aparato nuevo o las ventas entre revendedores estaban exentas del mismo).

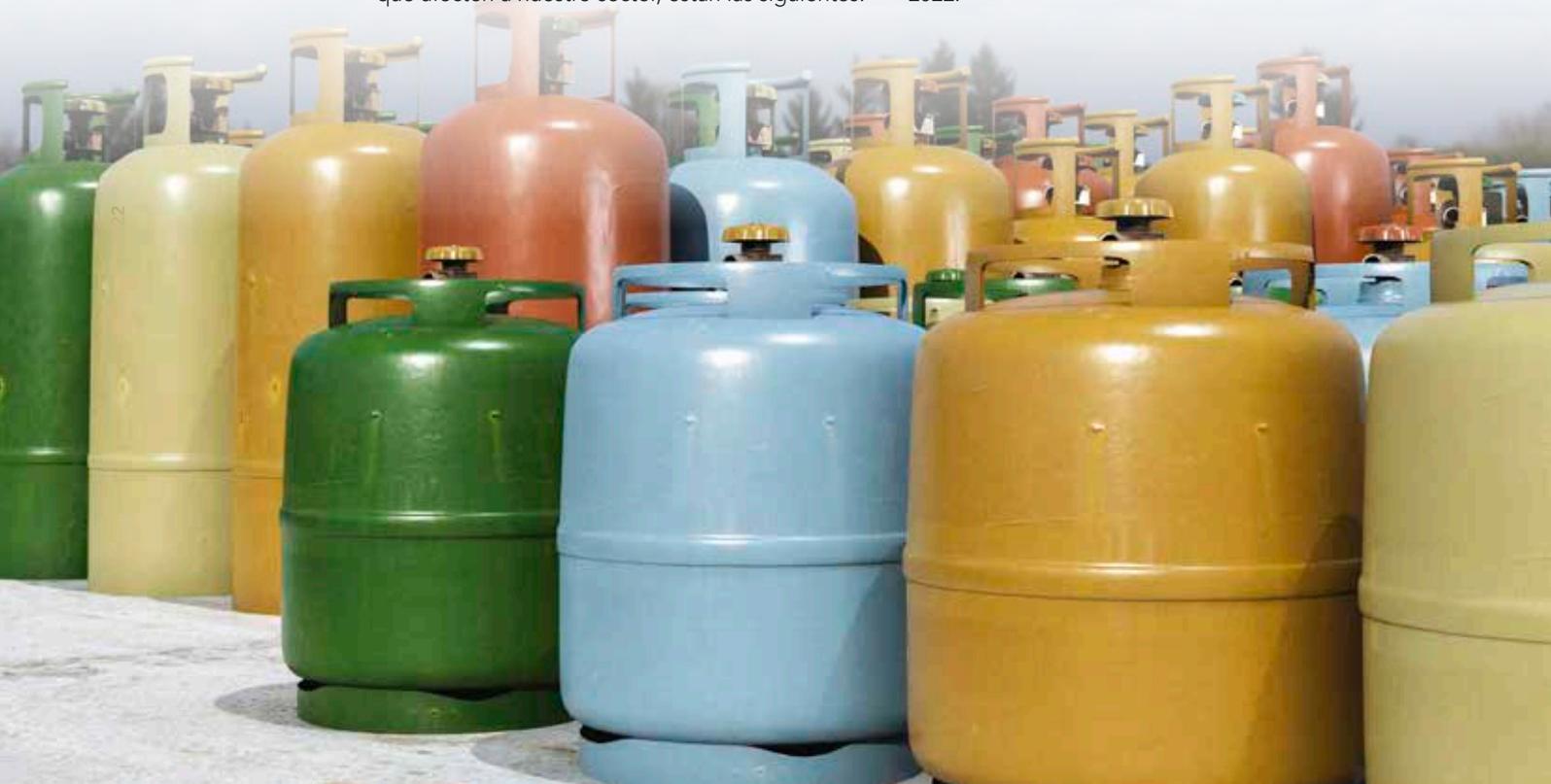
Según el Ministerio, el **objetivo de esta medida se introduce para** hacer la norma más sencilla y **simplificar** el cumplimiento de las obligaciones formales y, por ende, la **gestión** del mismo.

MEDIDAS A APROBAR

Como principales cambios y medidas a aprobar que afecten a nuestro sector, están las siguientes:

- Se grava directamente la fabricación, la importación (o adquisición intracomunitaria) y la tenencia irregular de los gases, en lugar de la venta o entrega al consumidor final.
- Se crea la figura de “almacenista de gases fluorados” para que los mismos puedan diferir el pago del impuesto. De este modo, si un “almacenista” adquiere gases fluorados a un fabricante o lo importa, se devengará el impuesto en el momento en el que este lo consuma o bien lo venda o entregue a quien no ostente dicha condición.
- A partir de la entrada en vigor de esta Ley**, los fabricantes y revendedores (entre los que se encuentran **las empresas instaladoras que dispongan del CAF**) indicarán a la **Agencia Tributaria**, en los **15 días siguientes**, el **volumen de gases del que dispongan y presentarán autoliquidación por el mismo**.

La presente Ley entrará en vigor el 1 de julio de 2022.





Eficiencia por encima de todo

Bombas de calor Supraeco

Frío, calor y agua caliente sanitaria con Aerotermia en un solo producto. Favoreciendo el ahorro energético y protegiendo el medio ambiente de manera natural.



A+++



A+++ → D



41. FIESTA PATRONAL DE AGREMIA

EL PRÓXIMO 24 DE JUNIO EN UZALACAIN LA FINCA



ANA HERMOSILLA

Responsable Dpto. Marketing AGREMIA
marketing@agremia.com

Tras dos años de pandemia, durante los que no hemos podido disfrutar de eventos presenciales, Agremia está ultimando, con la mayor de sus ilusiones, los detalles del acto social más reconocido en el sector, su tradicional Fiesta Patronal, que este año llega a su 41 edición.

Esta celebración, que tradicionalmente reúne a más de 400 personas de los distintos ámbitos del sector energético, entre autónomos y empresas asociadas y socios colaboradores, pretende ser el primer acto social de la temporada.

Coincidiendo con la festividad de San Juan, el 24 de junio, viernes, la noche más mágica del año, la Fiesta Patronal tendrá lugar en un espacio igualmente único y cautivador, **UZalacáin** La Finca, ubicado en Pozuelo de Alarcón, a tan solo 15 minutos de Madrid.

Como reza el eslogan de este recinto, que ya es un referente gastronómico, desde Agremia queremos daros la bienvenida a casa de nuevo, al hogar de los instaladores.

Gracias al apoyo de Baxi (sponsor platino) y de Saunier Duval y Tuvain (en calidad de plata), haremos de este evento una oportunidad única de encuentro e ilusión. La alegría y las risas, que estamos deseando recuperar, correrán a cargo del reconocido humorista **Toni Rodríguez**.

Desde Agremia estamos convencidos de que en este año tan especial, en el que además celebramos nuestro 45 Aniversario, serán muchas más las empresas que participarán en nuestra tradicional Fiesta Patronal, como ya hicieran años atrás.

45 AÑOS
Sumando energías

Como en anteriores ediciones, la cena de gala comenzará con un cóctel de bienvenida, donde entregaremos un obsequio a los asistentes. Una vez finalizado este ágape, los comensales pasarán a un espectacular salón, en el que se celebrará la Fiesta.

Tras la cena, el espectáculo humorístico de Toni Rodríguez, preparado para la ocasión, sacará lo mejor de los invitados, quienes posteriormente tendrán que probar suerte en el tradicional sorteo de viajes.

Y como la noche es larga, para los que se sientan con ganas de continuar la fiesta, la música y la barra libre serán el broche perfecto que cierre la cena.

Desde Agremia os invitamos a compartir la noche más especial del sector, una ocasión perfecta para saludar (y ya poder abrazar) a compañeros, clientes, proveedores y, sobre todo, a los amigos.

Dado que el aforo es limitado, te animamos a formalizar tu reserva con nuestros compañeros de Agremia:

SONIA PARRA

Tlf: 91 468 72 51 ext 112

administracion@agremia.com



Agremia
Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

LA CITA ANUAL IMPRESCINDIBLE DEL SECTOR ENERGÉTICO EMPRESARIAL

PROGRAMA

- 20:30 h. Recepción
- Cóctel de bienvenida
- Cena de Gala
- Espectáculo
- Sorteo de regalos
- Barra libre y DJ

45 AÑOS
Sumando energías

41ª FIESTA PATRONAL
24 DE JUNIO 2022

UZALACAIN
LA FINCA

Como Monaguillo/Hospitalario tenemos el monologuista **TONI RODRIGUEZ**

BAXI
CLIMATIZACIÓN

PRECIOS
Socio: 39,50 € (2 entradas por empresa)
No Socio: 60 € (iva incluido)

AFORO LIMITADO
Vestimenta formal
Imprescindible confirmación:
administracion@agremia.com
91 468 72 51

UZalacain la Finca. Urbanización La Finca. Paseo Club Deportivo, 4 Pozuelo de Alarcón, Madrid



NUEVO SERVICIO DE AGREMIA PARA LA TRAMITACIÓN DE AYUDAS PARA ENERGÍAS RENOVABLES

AGREMIA pone a disposición de sus asociados un nuevo servicio de gestión administrativa de solicitudes para el "PROGRAMA DE AYUDAS PARA RENOVABLES EN AUTOCONSUMO, ALMACENAMIENTO Y SISTEMAS TÉRMICOS" en la Comunidad de Madrid.

Se trata de un servicio exclusivo para los socios de AGREMIA y estará limitado a los Programas de ayudas de autoconsumo FOTOVOLTAICO, y sistemas térmicos RENOVABLES (PROGRAMA 6 aerotermia, geotermia, biomasa, solar térmica, etc.) para el sector residencial.

La gestión de la documentación y las comunicaciones se realizarán siempre de forma telemática

por medio de la dirección de correo electrónico renovables@agremia.com

Las condiciones del servicio vendrán recogidas en la Hoja del servicio de tramitación de subvenciones donde se definen las condiciones en las que se presta el servicio.



**SERVICIO GESTIÓN AYUDAS
ENERGÍAS RENOVABLES
TARIFA SERVICIO POR EXPEDIENTE
350 € (IVA NO INCLUIDO)
DEPARTAMENTO TÉCNICO
91 468 72 51 ext. 109 y 110
renovables@agremia.com**

**# POR QUÉ
ESPERAR**

cuando tus clientes pueden
ahorrar hasta un 60% en su
factura energética cuidando
del medio ambiente?



Nueva generación de climatización Vaillant

Tanto si tus clientes eligen una nueva caldera inteligente con la tecnología más innovadora o el más eficiente y sostenible sistema de aerotermia con refrigerante natural, **reducirán al mínimo las emisiones de CO₂ y también su factura energética.**

#Whywait #Porqueesperar?
Más información en vaillant.es

 **Vaillant**

Confort para mi hogar

PUBLICADA LA NUEVA LEY DE FORMACIÓN PROFESIONAL (BOE 01-04-22)



VICTOR PERNÍA
Director Escuela Técnica de AGREMIA
victor.p@agremia.com

LA EMPRESA ADQUIERE UN PAPEL FUNDAMENTAL EN LA FORMACIÓN DE LOS ALUMNOS

Ya está publicada en el BOE la Ley de Formación Profesional que estábamos esperando desde hace mucho tiempo y que viene a unificar los dos subsistemas que hasta ahora cohabitaban: la formación profesional del sistema educativo y la del empleo.

Esta Ley se configura como la gran esperanza para muchos sectores, como el nuestro, que están necesitados de buenos profesionales y de un relevo generacional, que empieza a ser inquietantemente urgente.

La ley establece 5 niveles o grados de formación profesional:

- ▶ **Grado A.** En este grado se encuentran las ofertas más básicas que garantizan la obtención de una acreditación parcial de competencia.
- ▶ **Grado B.** Certificado de Competencia Profesional. Este grado puede obtenerse superando dicha formación o mediante la acumulación de varios títulos del anterior nivel.
- ▶ **Grado C.** Certificado Profesional, que corresponde a varios módulos profesionales.
- ▶ **Grado D.** Ciclos Formativos (Grado Básico, Grado Medio y Grado Superior).
- ▶ **Grado E.** Cursos de especialización (título de especialista y Máster Profesional), con una duración de entre 300 y 800 horas.

FP DUAL EN TODOS LOS NIVELES:

Toda la **Formación Profesional** tendrá un carácter dual, el papel de la empresa como agente formativo es ahora fundamental, y estará dividida en dos tipos:

- ▶ La Formación Profesional Dual general, con un periodo de estancia en empresa de entre el 25% y el 35% de la duración total de la formación, y el compromiso de la empresa de asumir hasta un 20% de los contenidos y resultados de aprendizaje del currículo.
- ▶ La Formación Profesional Dual avanzada, con una formación en empresa entre el 35% y el 50% de la duración total de la formación, así como la impartición por parte del centro de

trabajo de hasta un 40% de los módulos profesionales del currículo.

Además, el contacto con la empresa tendrá lugar a partir del primer trimestre de formación y cada estudiante deberá disponer de un plan personalizado. Como novedad se incorpora la figura del tutor dual del centro y del tutor dual de empresa que llevarán a cabo, entre otras tareas, la evaluación de los aprendizajes del alumnado en cada uno de sus respectivos espacios, aunque la evaluación final será responsabilidad del centro educativo.

Se espera que para el próximo curso académico ya se aplique esta Ley. Os mantendremos informados.



COLABORACIÓN CON LOS CENTROS DE REFERENCIA NACIONAL DE NUESTRO ÁMBITO PARA LA INSERCIÓN DE PROFESIONALES EN EL SECTOR



VICTOR PERNÍA

Director Escuela Técnica de AGREMIA
victor.p@agremia.com

POSIBILIDAD DE OBTENER PROFESIONALES FORMADOS PARA NUESTRAS EMPRESAS

Actualmente colaboramos en materia formativa y otros proyectos con 4 de los Centros de referencia nacional de nuestro país: CRN Moratalaz, Paracuellos, Leganés y Guadalajara. Por lo que, si necesitáis contratar profesionales que han cursado en estos centros, muchos de ellos formados por nosotros, podéis contactar en los siguientes enlaces para solicitar candidatos:

- ▶ CRN Moratalaz (Frío Industrial, Climatización, Calefacción, Fontanería y Automatismos).
- ▶ CRN Paracuellos (Gas, Fontanería, Calefacción, Solar Térmica, Geotermia, Biomasa ...).

- ▶ CRN Leganés (Electricidad, Solar Fotovoltaica, Soldadura Acero, Electrodomésticos...).

Cada uno de ellos os llevará directamente al servicio de solicitud de perfiles y posteriormente un técnico de cada centro os contactará. Además, los que trabajéis en el Noreste de la Comunidad o el Corredor del Henares, podéis contactar también con:

- ▶ CRN Guadalajara (Gas, Fontanería, Electricidad, Calefacción...).

Email: crn-ceagu@jccm.es – Telf.: 949885248 (Preguntar aplicación MEETING POINT).

Be sure. **testo**

¡NUEVO!

testo

Llévate por tu compra, un parasol de regalo*.

testo
Juntos alcanzamos la excelencia

Domina tu trabajo eficientemente con la tecnología Testo.

*Con la compra de un equipo de campaña, llévate gratis un parasol Testo. Oferta válida a través de Testo y su Distribuidor habitual. Periodo de campaña del 01.04.2022 hasta el 30.09.2022

www.testo.com



ENTREVISTAMOS A

MARINA MORENO

RESPONSABLE DE FORMACIÓN DE WOLF

Como patrocinador de una zona práctica en la Escuela Técnica, ¿qué tipo de equipos cederán para una mejor formación práctica de sus alumnos?

Nuestra intención ha sido simular en la sala un Espacio Sostenible WOLF, es decir, un ambiente seguro, saludable y confortable que garantice eficiencia energética, ahorro y rentabilidad gracias a la combinación de diferentes soluciones de calefacción, ventilación y climatización. Como punto de partida, se ha instalado una solución de ventilación mecánica controlada con recuperación de calor, con la unidad CWL-2 de 325 m³/h de caudal máximo, que es capaz de analizar los contaminantes del ambiente para establecer un caudal adecuado de renovación de aire y que cuenta con un intercambiador de flujo cruzado para garantizar una recuperación de calor eficaz del aire viciado. Además, el sistema de distribución de aire cuenta con un tratamiento antibacteriano y antiestático que repele el polvo y evita la transferencia de ruidos entre las estancias, manteniendo así el confort acústico. Gracias al sistema de conductos que se ha instalado en el aula, los alumnos podrán comprobar la gran variedad de accesorios que existen para configurar cualquier sistema y que su instalación y puesta en marcha son sencillas debido a las conexiones rápidas que permiten ahorrar tiempo y costes.

Nuestro objetivo para el futuro es montar un Espacio Sostenible completamente funcional. Mientras tanto, acompañando a la solución de ventilación instalada, los alumnos podrán ver expuestos otros equipos que podrían combinarse con la solución de ventilación para lograr un sistema global e inteligente:

- ▶ **Condensación a gas:** dos calderas murales de condensación, los modelos CGB-2 y FGB, de gran fiabilidad, calidad y eficiencia energética. Ambas podrán desmontarse y utilizarse en la formación práctica de los alumnos de la Escuela Técnica, y servirán para conocer sus componentes y aprender a detectar el origen de posibles averías y solucionarlas con rapidez.
- ▶ **Aeroterminia:** se incluye la imagen y la ficha resumen de nuestras bombas de calor CHA, innovadora y adelantada a su tiempo con conexión 100% hidráulica y un refrigerante orientado al futuro, y BWL1S(B), calienta y refrigera la vivienda de forma respetuosa con el medio ambiente.
- ▶ **Solar térmica:** al igual que en el caso de la aeroterminia, se incluye la imagen de un captador plano TOPSON F3-1 de alto rendimiento para instalaciones solares de producción de ACS y apoyo a la calefacción.
- ▶ **Regulación y control:** en una pared se muestran todas las posibilidades de regulación, control y comunicación Wolf. La unidad de mando BM-2 permite gobernar todos los elementos que forman el sistema y con la interfaz Wolf Link Home se puede visualizar y manejar los equipos desde cualquier dispositivo con la aplicación Smartset.
- ▶ **Condensación a gasóleo:** cerramos la exposición con imágenes de dos calderas de condensación a gasóleo, TOB y TOB-TS, de alta eficiencia, con un rendimiento de hasta 105% sobre PCI y bajo consumo de energía gracias a la tecnología sin precalentamiento o vaporización de gasóleo.

¿Cuáles cree que son las soluciones fabricadas o comercializadas por su compañía que aportarán un conocimiento didáctico más experimentado a los alumnos de la Escuela?

En WOLF somos expertos en la fabricación de sistemas globales e inteligentes de calefacción, climatización, ventilación y ACS para crear ambientes interiores óptimos y eficientes. Esto aporta a los alumnos de la Escuela una visión global de las instalaciones, con la que pueden dar respuesta a cualquier necesidad de los usuarios. Las distintas tecnologías (calderas de condensación, bombas de calor aerotérmicas, colectores solares térmicos, ventilación con recuperación de calor...) pueden complementarse e hibridarse entre sí, de manera que es posible diseñar la solución más ventajosa para cada cliente. Los futuros instaladores tienen la oportunidad de conocer el funcionamiento de varios equipos en un sistema de regulación único, que les permite optimizar el funcionamiento y alcanzar la máxima eficiencia, confort, seguridad y vida útil, reduciendo además la emisión de contaminantes.

¿Cuáles son los sistemas o productos fabricados o comercializados por su empresa que requieren una formación práctica especializada?

En WOLF somos fabricantes de una gran variedad de equipos. La gran mayoría de nuestros productos requieren una formación práctica especializada para instalarlos, utilizarlos y mantenerlos correctamente, asegurando el confort ambiental y su larga vida útil. Nuestra gama de producto abarca desde calderas de condensación a gas y a gasóleo domésticas hasta calderas de 1000 kW. También incluimos equipos de ventilación, captadores solares térmicos y una gran variedad de bombas de calor. Todos ellos deben ser instalados y puestos en marcha por personal cualificado. Esta gran variedad de productos exige una alta preparación a la hora de ejecutar sistemas completos, controlados con una única unidad de mando que optimice su funcionamiento. Desde WOLF ofrecemos formación gratuita a los instaladores en todos los productos y sistemas que

comercializamos, porque nuestro objetivo es crecer juntos. Como fabricantes proporcionamos toda la información necesaria para su correcta instalación.

¿Consideran que los instaladores están cada vez mejor preparados para abordar la transformación energética que se espera en el sector de la edificación?

Sin ninguna duda. Las instalaciones en el sector de la edificación, hoy en día, tienen un alto grado de complejidad. No se busca solo alcanzar un alto grado de confort y bienestar de los ocupantes, sino que es necesario garantizar también su salud mediante una ventilación adecuada y lograr un alto grado de eficiencia energética minimizando el consumo. Este tipo de sistemas suponen un reto para los instaladores, que cada vez están mejor formados y tienen un amplio conocimiento en el sector. Son expertos en diferentes tecnologías y son capaces de ejecutar a la perfección instalaciones muy diversas.

Además de los cursos que se imparten en la Escuela Técnica, ¿qué tipo de formación o jornadas ofrecerán a los instaladores en el Aula?

Desde WOLF trabajaremos en conjunto con Aegre para organizar en los próximos meses eventos formativo sobre sistemas integrales de calefacción, climatización, ventilación y ACS.





ENTREVISTAMOS A

RAUL SERRADILLA

DIRECTOR GENERAL VISSMANN

Como patrocinador de una zona práctica en la Escuela Técnica, ¿qué tipo de equipos cederán para una mejor formación práctica de sus alumnos?

Nuestra intención es ceder aquellos equipos que tengan mayor demanda en cada momento. A día de hoy eso pasa por calderas de condensación compatible con H2 y conectividad integrada, bombas de calor capaces de controlar su integración con instalaciones de solar fotovoltaica y ventilación y, por supuesto, unidades de ventilación residencial. No obstante, estos equipos irán siendo adaptados a los cambios de mercado y lanzamiento de productos por nuestra parte.

¿Cuáles cree que son las soluciones fabricadas o comercializadas por su compañía que aportarán un conocimiento didáctico más experimentado a los alumnos de la Escuela?

Independientemente de los equipos, pensamos que uno de los temas más interesantes para los instaladores va a ser la conectividad y la integración de distintas instalaciones bajo un único control. Que los instaladores estén familiarizados con los nuevos procesos de puesta en marcha y gestión de los equipos es fundamental para que a su vez ellos sean capaces de poner en valor su trabajo y el asesoramiento al usuario final.

¿Cuáles son los sistemas o productos fabricados o comercializados por su empresa que requieren una formación práctica especializada?

Cada producto necesita de una formación práctica y es necesario que el instalador pueda practicar con ellos para que adquieran esa confianza que después le dará trabajar con nuestra marca.

¿Consideran que los instaladores están cada vez mejor preparados para abordar la transformación energética que se espera en el sector de la edificación?

La realidad en la que nos encontramos es que cada día la oferta formativa es mayor y de mejor calidad, pero el tiempo disponible por parte de los instaladores ya no es el mismo. Eso hace que haya algunas carencias de cualificación, especialmente en los niveles iniciales, que más tarde se ven parcialmente compensados por la experiencia en el día a día. Por eso la labor de los centros de formación como éste es tan importante, máxime con los cambios que se esperan en el corto y medio plazo debido a las novedades en políticas energéticas que se avecinan a nivel europeo.



Además de los cursos que se imparten en la Escuela Técnica, ¿qué tipo de formación o jornadas ofrecerán a los instaladores en el Aula?

Inmersión práctica de control, programación y montaje de los equipos instalados en el aula, así como identificación de averías de los mismos.



CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES



TOMÁS GÓMEZ
Responsable Dpto. Técnico AGREMI
tecnico@agremita.com

ACTIVIDAD: INSTALACIONES TÉRMICAS EN LOS EDIFICIOS.

Texto de la consulta:

¿En el registro de instalaciones térmicas donde el generador de calor funciona mediante un sistema frigorífico, cuándo se deberán presentar los documentos Memoria Técnica de la instalación frigorífica y Certificado de instalación frigorífica para instalaciones que incorporen equipos de R-410 A y de R-32, respectivamente?

Respuesta:

Para poder responder a esta consulta se deberá aplicar el artículo 2 del Reglamento de instalaciones frigoríficas, particularizado para los refrigerantes indicados.

La aplicación de este punto de la normativa permite diferenciar tres grupos de sistemas frigoríficos:

- A) Sistemas frigoríficos **excluidos** del ámbito de aplicación del Reglamento de instalaciones frigoríficas: Los sistemas de refrigeración compactos con carga de refrigerante inferior a 2,5 kg de refrigerante del grupo L1 (en este grupo está incluido el R-410 A) y sistemas que funcionan con refrigerante R-32 con carga inferior a 1,842 kg.
- B) Sistemas frigoríficos **incluidos** en el ámbito de aplicación de Reglamento de instalaciones frigoríficas, **siendo de aplicación única y exclusivamente lo establecido en el artículo**

21.6: Los sistemas de refrigeración **no compactos** con carga de refrigerante inferior a 2,5 kg de refrigerante del grupo L1 (en este grupo está incluido el R-410 A) y sistemas que funcionan con refrigerante R-32 con carga inferior a 1,842 kg.

- C) Sistemas frigoríficos **incluidos** en el ámbito de aplicación del Reglamento de instalaciones frigoríficas. Al resto de sistemas frigoríficos, es decir, a todos los sistemas no incluidos en los dos grupos anteriores, les aplicará en su totalidad el Reglamento de instalaciones frigoríficas.

Una vez clasificados los sistemas (equipos o instalaciones), se requerirá la presentación de la Memoria técnica de la instalación frigorífica y del Certificado de instalación frigorífica solamente cuando los sistemas estén incluidos en el grupo C), es decir, cuando los equipos instalados que funcionan con R-410 A (bien sean compactos o partidos) tienen una carga total de refrigerante superior a 2,5 kg, así como cuando se instalen equipos que funcionan con R-32 (compactos o partidos) con una carga de refrigerante total superior a 1,842 kg.

En instalaciones que incorporen varios equipos, se deberá tener en cuenta los criterios establecidos en el Reglamento de instalaciones frigoríficas, para la consideración de sistemas frigoríficos independientes. En el caso de que los equipos se puedan considerar como sistemas frigoríficos independientes, no deberán sumarse sus cargas de refrigerante.

NUEVOS SOCIOS EN AGREMIA

DAMOS LA BIENVENIDA... EN LOS MESES DE ENERO A MARZO

De las nuevas altas, el **45% son empresas** (Sociedades Limitadas, Sociedades Anónimas, etc.) y el **55% autónomos**

- ▶ ARCADI INGENIERIA E INST. INNOVADORAS S.L.
- ▶ BLANCO SOBERA, ADRIÁN
- ▶ CAMAÑO ORTIZ, MARIANO
- ▶ CAMPOS, ALFREDO JAVIER
- ▶ CANO RIOJA, MANUEL
- ▶ CLIMA TELLO S.L.
- ▶ CLIMATECNIA, I.A.A, S.L.
- ▶ CLIMATIZACIÓN Y ENERGÍAS INSTALPUL S.L.
- ▶ CONTROL IND. MATERIAL MOTOR S.L (ABISYSA-CIMM)
- ▶ CÓRDOBA VALDIVIESO, JESÚS JAVIER
- ▶ DIRKOM ENERGY IMPROVEMENT S.L.
- ▶ DOMINGO PELAEZ, JUAN
- ▶ DUDUMAN, LIVIU IULIAN
- ▶ ECOSANSE SOLAR S.L.U.
- ▶ FRITEC 1, S.L.
- ▶ GARCÍA AGUADO, ALBERTO (INSTALACIONES AGA)
- ▶ GARCÍA ARIAS, RAFAEL
- ▶ GARCÍA BENITEZ, JOSÉ MANUEL
- ▶ GARCÍA BENITEZ, MIGUEL ÁNGEL
- ▶ GARCÍA CARRIZOSA, JONATHAN
- ▶ GARCÍA SAN JUAN, JOSÉ ENRIQUE
- ▶ GARCÍA TORRES, JUAN LUIS
- ▶ GÓMEZ HERNÁNDEZ, EUGENIO (EGH)
- ▶ GÓMEZ HOUSES INVERCLIMA S.L.
- ▶ H2OGAR INSTALACIONES, S.L.
- ▶ HUNTER MANTENIMIENTOS S.L.
- ▶ IN AUSOL DESARROLLOS S.L.
- ▶ INSTALACIÓN, REFORMAS Y MTO. LA MONA, S.L.
- ▶ INSTALACIONES TÉCNICAS DOMINPER S.L.U.
- ▶ JARAMILLO RODRÍGUEZ, MARIANO
- ▶ LADICARSA INSTALACIONES S.L.
- ▶ LOIBA SOLAR S.L.
- ▶ MORATA SERRADILLA, RAUL
- ▶ NO SOLO GAS S.L.
- ▶ PÉREZ BERMEJO, JAVIER
- ▶ PÉREZ COMENDADOR, GONZALO JAVIER
- ▶ RODRÍGUEZ CUBERO, JOSE MARIA
- ▶ ROSADO SEGADO, IVÁN
- ▶ RULLO INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS S.L.
- ▶ SALAMANCA GÓMEZ, RUBEN
- ▶ SANEAMIENTOS SALGUERO E.S.P.J.
- ▶ SIACARA MAYTA, LEONARDO
- ▶ SOTO CALUSTRO, WILDER
- ▶ SUMINISTROS CLIMATIZACIÓN RECAMP S.L.
- ▶ VANDENBROUCKE, PASCAL ALBERT
- ▶ VERISATEC GESTIÓN S.L.
- ▶ VINUESA RUIZ, FELIPE

OFICINA DE TRANSMISIÓN DE NEGOCIO DE AGREMIA.

IMPORTANTE EMPRESA CON SÓLIDA IMPLANTACIÓN EN EL ÁREA DE MADRID Y RECONOCIDO PRESTIGIO EN EL ÁMBITO DEL GAS Y LA CALEFACCIÓN

CARACTERÍSTICAS (REF: V.001-21-05)

Conocida empresa del sector de la calefacción y la climatización orientada al sector doméstico, con cerca de 25 años de implantación y negocio bien consolidado. Ideal para nuevos emprendedores o empresas ya consolidadas, con ánimo de implantar nuevas metodologías y fórmulas de venta que permitan desarrollar todo el potencial del negocio y rentabilizar la imagen y el fondo de comercio generado durante estos 25 años. Amplia experiencia en la instalación de calderas, calentadores y equipos de climatización de marcas líderes en el sector.



PRECIO: ~~100.000 €~~

-25%

PRECIO: 75.000 €

CONTACTO

Miguel Ángel Sagredo
Responsable Dpto. Jurídico Agremia
91 4687251 ext 105
juridico@agremia.com

OPORTUNIDAD DE INVERSIÓN. EMPRESA DEDICADA A LA EJECUCIÓN, MANTENIMIENTO Y REPARACIÓN DE TODO TIPO DE INSTALACIONES

REF. V.001-20-01

Importante empresa dedicada a la ejecución y mantenimiento de todo tipo de instalaciones en edificios comerciales, industriales y residenciales. Empresa plenamente operativa, con dilatada experiencia en instalaciones de calefacción, climatización, fontanería, gas, electricidad, tratamiento de agua (legionela en depósitos y torres de refrigeración), además de actuar como

SAT de calderas, quemadores y grupos de presión, con importante implantación en el ámbito de la Comunidad de Madrid y provincias limítrofes. En el precio se incluyen vehículos, así como equipo y utillaje necesarios para el ejercicio de la actividad.

PRECIO: 100.000 €

EMPRESA DEDICADA AL MANTENIMIENTO, REPARACIÓN E INSTALACIÓN DE AIRE ACONDICIONADO Y CALEFACCIÓN

REF V.005-18-10

Empresa con dilatada experiencia en el sector de la climatización, SAT oficial de diversas marcas de equipos de refrigeración y climatización y con implantación en el ámbito de la Comunidad de Madrid. En el precio se incluye local en propiedad así como equipo y utillaje necesarios para el ejercicio de la actividad. (Se vende por jubilación)

PRECIO: 550.000 €

EMPRESA DEDICADA AL ALQUILER DE EQUIPOS DE REFRIGERACIÓN Y CLIMATIZACIÓN

REF V.004-18-9

Somos una empresa que nos dedicamos fundamentalmente al alquiler de maquinaria de climatización, refrigeración y frío industrial. Damos servicio en régimen de alquiler en ferias, eventos, carpas, empresas de mantenimiento, grandes superficies, empresas de catering así como a la industria en general. Llevamos en el mercado más de 45 años con una cartera de clientes consolidada. El motivo de la venta es por jubilación. En el precio se incluye maquinaria de refrigeración, cámaras frigoríficas, generadores portátiles de calor, máquinas de aire acondicionado de 70kw y 50 kw de potencia, maquinaria de alimentación, así como cartera de clientes.

PRECIO: ~~ANTES 750.000 €~~
AHORA 450.000 €

HAIER

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

Haier Climatización y confort es el líder mundial de soluciones de confort y climatización que continuamente ofrece tecnologías únicas y avanzadas, un diseño superior y experiencias a medida cuando se trata del aire que se respira.

El Grupo Haier fue fundado en 1984 en Qingdao por Zhang Ruimin, quien centró el negocio en torno a la filosofía RenDanHeYi. El respetado modelo, desarrollado y aplicado por el Sr. Ruimin, es revolucionario y ninguna otra empresa del sector opera de esta manera. RenDanHeYi da prioridad central a las necesidades del usuario, aplicando el modelo de "distancia cero" con nuestros clientes. Todos y cada uno de los empleados están capacitados para ofrecer compromiso y un valor extraordinario a nuestros socios y clientes finales, manteniéndolos en primera línea en todo momento.

Desde entonces, Haier ha evolucionado favorablemente, esforzándonos continuamente por ser los mejores en nuestro sector, y trabajando para desarrollar productos de primera calidad para los mercados globales con el Internet de las Cosas a la cabeza de toda la I+D y el desarrollo de productos. Durante dos años consecutivos, hemos encabezado la lista de las 100 marcas globales más valiosas de BrandZ, como la primera y única marca del ecosistema IoT del mundo. Haier también ha encabezado durante 13 años consecutivos los rankings globales de grandes marcas de electrodomésticos de Euromonitor International.

Nuestras operaciones europeas de Climatización llevan más de 30 años en activo. Ahora contamos con el apoyo de algunos de los equipos de ventas, marketing y técnicos más talentosos y dedicados repartidos por Italia, España, Portugal, Reino Unido, Francia, Europa Central y Alemania. Nuestros socios y distribuidores están igualmente repartidos por los principales mercados de Europa, lo que nos convierte en una verdadera organización paneuropea dedicada a la climatización.

El compromiso de Haier se reforzará aún más en 2022 cuando nos preparemos para lanzar nuestro nuevo centro de formación europeo de HVAC en Barcelona, donde esperamos dar la bienvenida a nuestros distribuidores, instaladores y diseñadores para que vengan a experimentar las soluciones de HVAC de Haier de primera mano.

Nuestra cartera incluye soluciones de climatización residenciales y comerciales, así como soluciones de agua caliente sanitaria y aerotermia, lo que nos da una oferta diversa para adaptarse a diversas aplicaciones, desde pequeñas residencias hasta grandes soluciones comerciales para hoteles y aplicaciones de venta al por menor.

En Haier Climatización y confort tenemos una capacidad de producción total de unos 27 millones de equipos al año. Esta capacidad está respaldada por 16 fábricas de aire acondicionado, 8 de las cuales se encuentran en mercados extranjeros.



EUROFRED

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



Eurofred, compañía líder que se ha consolidado como un partner para todos los profesionales que requieren de una solución integral a sus necesidades de climatización, aire industrial, calidad ambiental interior y refrigeración, ofrecerá sus productos y soluciones a las empresas de gas, calefacción, climatización, electricidad, mantenimiento, distribución, reformas, fontanería, saneamiento y afines asociadas. Además, la compañía proporcionará soluciones de climatización que ofrecen calefacción termosanitaria integrada y con una gran eficiencia energética.

*“Desde Eurofred queremos estar muy cerca de nuestros clientes. En todo momento y en cualquier situación”, afirma **Santiago Perera, Iberia Business Director de Eurofred.** “Formar parte de Agremia nos permitirá dar un paso más en este sentido, poniendo a disposición de sus asociados nuestro conocimiento del mercado, capacidad de escucha y amplitud de oferta. Más aún, nos convertiremos en su partner de confianza, acompañándolos en sus proyectos para ayudarles a ofrecer a sus clientes la mejor solución posible”.*

LA EFICIENCIA ES LA PRINCIPAL MARCA DE IDENTIDAD DE EUROFRED

Uno de los principales valores de Eurofred es la eficiencia. Con el objetivo de reducir el consumo de recursos naturales y minimizar el impacto medioambiental de sus equipos, la compañía está en búsqueda constante de la tecnología más avanzada. En este sentido, además de integrar en sus productos gases refrigerantes amables de última generación, recientemente la compañía ha presentado su nueva división de Energías Renovables, que

refleja la apuesta de la compañía por la aerotermia, una tecnología renovable que ofrece soluciones de climatización termosanitaria integrada de gran eficiencia energética. En concreto, el catálogo de Eurofred incluye una amplia selección de modelos de las marcas Fujitsu y Daitsu, que son capaces de satisfacer las distintas necesidades de los usuarios.

EUROFRED LIDERA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL DEL SECTOR

La estrategia de digitalización de la compañía sitúa a la tecnología y al dato en el centro y se articula en base a cuatro pilares: clientes, soluciones, personas y procesos. A partir de aquí, Eurofred ha implementado una serie de herramientas, procesos, almacenamiento, seguridad e intercambio de datos para cubrir distintas necesidades con la máxima eficiencia y el menor coste posible. Con su ejemplo ha contribuido a derribar las barreras que, hasta el momento, lastraban la digitalización del sector y ha acelerar su transformación.

UNA GRAN RED DE PROFESIONALES AL SERVICIO DE LOS INSTALADORES

Eurofred pone a disposición de sus clientes una gran red de profesionales y la última tecnología disponible. Eurofred está formado por 11 empresas y más de 750 trabajadores, tiene presencia en 8 países y cuenta con más de 130.000 m² de instalaciones propias. Dividido en seis líneas de negocio – climatización, industrial, energías renovables, recambios y servicios –, distribuye en exclusiva marcas como Fujitsu, General, Daitsu, Clint, Fuji Electric, Hiyasu y Montair.

LEROY MERLIN

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

LA COMPAÑÍA LÍDER EN ACONDICIONAMIENTO DEL HOGAR SE UNE A LA ASOCIACIÓN DE INSTALADORES DE MADRID

LEROY MERLIN se convierte en el nuevo socio colaborador de Agremia, la Asociación de instaladores más representativa de Madrid, que conforma una red de 2.000 empresas del sector energético y de instalaciones, que se dedican a ofrecer servicios de calefacción, gas, climatización, electricidad, mantenimiento, distribución, reformas, fontanería, saneamiento y afines.

LEROY MERLIN PRO, DE PROFESIONALES A PROFESIONALES

Además de pensar en ofrecer soluciones prácticas para la mejora de la casa de sus clientes, **LEROY MERLIN** busca también apoyar a los profesionales siendo su mejor aliado, adaptándose a sus necesidades y demandas, mejorando la oferta con todo lo esencial para sus reformas y ampliando la disponibilidad de producto.

Y es que ahora **LEROY MERLIN** es más PRO, porque trabaja por satisfacer las demandas más exigentes del cliente profesional, ¿cómo?:

- ▶ Habilitando y mejorando **espacios** en las tiendas donde atender todas sus necesidades, desde el asesoramiento personalizado y con la confianza de estar en manos de profesionales.

- ▶ Ofreciendo **servicios** como el transporte a pie de obra para ahorrarle desplazamientos, la recogida de escombros, facilidades de pago en sus compras, caja de pago exclusiva y, en función de la tienda consultada, horario ampliado con apertura desde las 7:00h. Y si se trata de un cliente 'super-pro', todavía encontrará más ventajas, como: asesor personal, preparación de pedidos exprés, servicio de visitas en obra gratuito, opción de pedidos por teléfono, whatsapp o email, y crédito personalizado.
- ▶ Ajustando los precios para ofrecerle **descuentos** en exclusiva y **bonificaciones** mensuales de hasta un 8% en función del consumo.
- ▶ Facilitando una **gama de productos** amplia, de stock permanente, y adecuada a sus necesidades, con todo lo que necesitan para sus obras y reformas.

Con **LEROY MERLIN PRO** encontrarán todo lo que necesiten para llevar a cabo sus proyectos en obras y reformas, sabiendo que cuentan con todos los servicios adecuados para profesionales como ellos. Tan solo tendrán que dirigirse al espacio PRO de su tienda más cercana para darse de alta, y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser un cliente PRO en LEROY MERLIN.





Siber provee un conjunto de soluciones de alta eficiencia energética en ventilación eólica y mecánicamente inteligente, mejorando la salud, higiene y confort de las personas, siendo respetuosos con el medio ambiente. La calidad del aire que las personas respiramos dentro de los edificios se sustenta con la aportación de los más modernos sistemas de ventilación para el hábitat unifamiliar, plurifamiliar y locales terciarios, eliminando así la presencia de una multitud de contaminantes peligrosos para la salud y reduciendo los efectos adversos de la producción de gases de efecto invernadero. A través de los diferentes sistemas de ventilación eficientes, se consigue dotar a la vivienda de un clima atemperado y una higrometría adaptada a lo largo de todo el año. Implementando soluciones inteligentes y eficientes se logra un ambiente saludable, una sensación de bienestar y un aire limpio y sin olores.

Salud

Por las constantes mejoras de la estanqueidad de las viviendas a nivel energético, los edificios ya no respiran y el aire viciado no se expulsa de forma natural. Nuestros sistemas de renovación de aire eliminan este efecto y gracias a la previa filtración atrapan las sustancias nocivas para las personas.

Versatilidad

Adaptables a cualquier necesidad dentro del ámbito doméstico (viviendas unifamiliares, adosadas, plurifamiliares, apartamento...), los sistemas Siber® se integran perfectamente a todos los estilos arquitectónicos tanto en edificación nueva como rehabilitación.

Confort

La ventilación de confort Siber® permite mantener una calidad del aire interior gra-

cias a la insuflación constante de aire limpio y la extracción del aire viciado, manteniendo durante todo el año un clima atemperado y una higrometría adaptada. Aparte de su sede central en Barcelona continúa reforzando su posición como líder en sistemas de ventilación inteligentes y sostenibles a través de sus diferentes delegaciones:

CENTRO LOGÍSTICO EN MADRID

En el caso de esta ampliación, se incrementa la capacidad de almacenaje que, junto a la flexibilidad de disponer de dos centros logísticos, permitirá reducir las distancias y los tiempos de respuesta en las entregas al mercado. Además, estas nuevas instalaciones de Madrid disponen de un showroom completo, una sala de formación, un laboratorio I+D+I, oficinas, salas de reuniones y un amplio centro logístico. Se aprovechará el espacio para formar a los distintos actores del sector, como son instaladores, constructores, arquitectos, ingenieros y promotores.

CENTRO DE INNOVACIÓN EN BARCELONA

Asimismo, Siber presenta su 'Innovation Center', un centro de innovación en Les Franqueses del Vallès (Barcelona) El nuevo centro de innovación, que contará con un espacio pionero destinado a la formación de profesionales del sector de la ventilación, promete ser un referente a nivel europeo. Este espacio materializa la visión, misión y valores proporcionando una propuesta de valor única entre los países de nuestro entorno como fabricante que apuesta firmemente por innovación y tecnologías sostenibles.

WIGAM IBÉRICA

NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

WIGAM IBÉRICA, FABRICANTE Y DISTRIBUIDOR AL POR MAYOR DE HERRAMIENTAS PARA EL MANTENIMIENTO DE SISTEMAS DE CLIMATIZACIÓN Y REFRIGERACIÓN, NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

WIGAM, con más de 25 años de presencia en el mercado español, es una marca de referencia en el sector, siendo reconocida principalmente por la calidad e innovación de sus herramientas, siempre respetuosas con las normativas más exigentes y en continua evolución con las demandas del mercado. Seguidamente les destacamos algunas de nuestras familias de herramientas más reconocidas en el mercado:

- ▶ Equipos de recuperación EASYREC y recuperación & reciclaje EASYREC-R o EASYREC-HP (alta capacidad).
- ▶ Analizadores digitales multifunción serie FOX y FOX ONE.
- ▶ Bombas de vacío profesionales serie RS, con mejor nivel de vacío final del mercado (7,5 micrones), con versiones certificadas ATEX para trabajar con Hidrocarburos, o versión para Amoníaco.
- ▶ Kit de vacío rápido IPERVAC, ahorran más del 50% del tiempo en alcanzar niveles de vacío óptimos.
- ▶ Equipos de vacío y carga multifunción con conectividad 4.0 serie iDO.
- ▶ Analizadores GRAN VISOR serie SPY.
- ▶ Detectores de fugas electrónicos serie VOYAGER (sensores péntodo calentado o infrarrojos).
- ▶ Sopletes y kits de soldadura MAP serie SPITFIRE y SPITFIRE FLEX.
- ▶ Elevadores de carga vertical serie WLC y tipo carretilla series W100-W200-W300-W400.

- ▶ Disponemos de una sección en catálogo dedicada a herramientas específicas para los refrigerantes naturales R744 (CO₂) y R290 (propano), con la gama más completa del mercado.

La venta de nuestros productos está canalizada a través de una amplia red de distribuidores ubicados por todo el territorio nacional, estando presente en todos los catálogos de los grandes distribuidores de climatización y refrigeración. Nuestro catálogo está disponible en: <https://www.wigam.es/content/aire-acondicionado-y-refrigeraci%C3%B3n>

Aunque la venta se canaliza a través de distribuidores, disponemos de un departamento técnico que estará encantado de asesorarles y solventarles todas las dudas que Vds. puedan tener, siempre tratando de recomendarles las herramientas que consideremos son más acordes en función de su dedicación y volumen de trabajo. Seguidamente les indicamos esos teléfonos de consulta y asesoramiento:

- ▶ 607 18 30 63-José Manuel Jiménez (Departamento Comercial)
- ▶ 605 99 64 81-Pablo Martín (Dirección Técnica)
- ▶ 607 69 15 09-Javier García (Dirección Comercial)

Con el acuerdo de colaboración recién firmado con Agremia, nuestro objetivo es trasladar directamente a los instaladores la información y novedades más destacadas, teniendo de este modo una comunicación más fluida y directa con los usuarios de nuestras herramientas, los instaladores. Nos gustaría que esta comunicación fuera bidireccional, y recibiéramos sus inquietudes, sugerencias y porque no, recomendaciones sobre todo lo relacionado con las herramientas que Vds. utilizan habitualmente, esto nos ayudará a estar siempre activos en la búsqueda de nuevas soluciones que ayuden a facilitar su trabajo y un mejor mantenimiento de las instalaciones frigoríficas.



BOSCH

LA BOMBA DE CALOR COMPRESS 5000 AW DE BOSCH, LA SOLUCIÓN MÁS VERSÁTIL PARA EDIFICIOS DE VIVIENDAS MULTIFAMILIARES

Bosch Comercial e Industrial ha actualizado su catálogo para incluir la aerotermia dentro de su oferta de soluciones innovadoras de la más alta calidad, eficiencia, alto rendimiento y con flexibilidad de aplicación.

La nueva bomba de calor **CS5000 AW de Bosch** destaca por ser silenciosa, compacta, potente y por su versatilidad al poder usarse **como generador individual o en combinación con un generador de calor a gas o gasóleo** con el fin de alcanzar el mayor rendimiento posible.



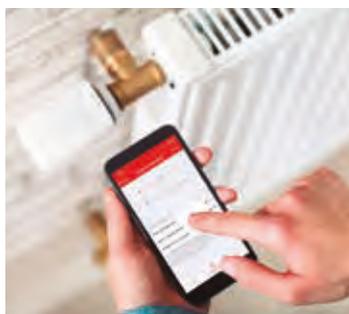
Además, el control bivalente de la instalación integrado en la bomba de calor, hacen posible sacar el máximo partido tanto al generador de calor tradicional, como a la bomba de calor en este tipo de sistemas híbridos.

Las elevadas potencias alcanzadas por la CS5000 AW, hasta 39kW a 65°C de temperatura de impulsión en el modelo CS5000 AW 17 O, y la posibilidad de conectar hasta 4 bombas en cascada para una potencia de hasta 150kW, permiten su aplicación en instalaciones centralizadas de viviendas multifamiliares. Gracias a las pasarelas de comunicación con protocolos ModBUs o KNX, es posible integrar la instalación en el sistema de gestión centralizada del edificio.

Para más información sobre la nueva gama de bombas de calor aire-agua **Compress 5000 AW** de Bosch, visite la página web de **Bosch Comercial e Industrial**.

DANFOSS

SIMPLIFICA TU TRABAJO: DANFOSS INSTALLER APP



Obtén herramientas digitales, guías y acceso sencillo a la información del producto, ahora en castellano.

Al trabajar con sistemas de calefacción, el tiempo es valioso.

Y con la actualización de la aplicación Installer App, puedes calcular rápidamente el preajuste del radiador, garantizar la salida de calor correcta del sistema con el cálculo del caudal o acceder a información detallada del producto, todo en una sola aplicación.

Al descargártela, accederás inmediatamente a excelentes herramientas que harán tu trabajo más fácil en un listado en constante expansión, está abierta a tus sugerencias, usa el formulario de comentarios de la aplicación para hacérselas llegar.

Descarga o actualiza a la última versión de la aplicación Installer App para acceder a la caja de herramientas digital actualizada, es gratis.

CASTOLIN

MINI AUTÓGENA COMPACTA (OXI-GAS\\PRO) DE CASTOLIN

Castolin pone a su disposición esta mini autógena compacta especial para soldadura fuerte ideal para sus aplicaciones de soldadura fuerte en fontanería, refrigeración, aire acondicionado.

Con la combinación de oxígeno y GAS\\Pro hace la llama más efectiva para todos los trabajos profesionales, alcanzando una temperatura comparable al uso de oxígeno/acetileno.

No se necesita contrato de gases para su utilización y alcanza una potencia térmica hasta 3.100°C aprox.

Este atractivo kit con tan solo un peso de 5 kg incluye:

- ▶ 1 botella de oxígeno de 930mL a 110 bar.
- ▶ 1 botella de GAS\\Pro de 1L.
- ▶ **2 manorreductores** (Ox:160 bar/ GAS\\Pro: 2.5 bar).
- ▶ 1 soplete equipado con llaves y **válvulas antirretorno – apaga llamas integrado**.
- ▶ **1 estrella** (4 boquillas de 63 - 100 - 250 - 315 L/h) + 1 boquilla 160 L/h en el soplete.
- ▶ **2 m de manguera muy ligeras y cómodas**.
- ▶ 1 gafas + encendedor + 1 llave de apriete.

No dude en consultarnos.

Para más información
Castolin Ibérica, S.L.U.
Castoliniberica@castolin.com
www.castolin.com



RETELEC

RETELEC SYSTEM AMPLÍA SU OFERTA DE SOLUCIONES EFICIENTES EN SU NUEVO CATÁLOGO GENERAL 2022



Entre las novedades a destacar, la nueva gama residencial de protección magnetotérmica y diferencial de Retelec viene acompañada con nuevos modelos de interruptores diferenciales de disparo instantáneo e interruptor automático magnetotérmico. También la gama industrial incorpora nuevos dispositivos con todos sus accesorios. Se presenta, asimismo, el Control Dinámico de Potencia (CDP), considerado un elemento esencial para la carga inteligente del vehículo eléctrico, ya que permite que el cargador ajuste automáticamente la potencia de carga contra la variación de la carga de potencia máxima y el consumo de energía instantáneo.

En el capítulo de Interruptores en caja moldeada, se incorporan la nueva serie SGM6 y SGM6E; y en el apartado de protección diferencial industrial se incluyen nuevos relés diferenciales con visualización de fugas. Los captadores toroidales rectangulares y arrancadores directos para motores con relé térmico incluido son otras de las muchas propuestas que los profesionales pueden encontrar en el nuevo catálogo, que refleja, una vez más, la importancia que la marca española concede al desarrollo y la innovación de sus sistemas, potenciando el rendimiento de los mismos y la fiabilidad para instalaciones energéticas. En suma, RETELEC SYSTEM ofrece, mediante una completa oferta de aparellaje y equipamiento de gestión y control Smart, la solución óptima en todas las instalaciones eléctricas residenciales, terciarias e industriales. Es el resultado de la voluntad de la empresa por invertir en sistemas que facilitan el trabajo profesional, al mismo tiempo que incrementan la seguridad, el ahorro y eficiencia energética.

Para más información contacta con:
Responsable de Marketing.
Retelec System
Cristina Rodríguez
Tel: +34 91 830 78 31
E-mail: c.rodriguez@retelec.com
www.retelec.com

GROHE

¡GROHE APOYA A LAS NUEVAS GENERACIONES DE INSTALADORES EN LAS ÚLTIMAS OLIMPIADAS SPAINSKILLS 2022!

El recinto de IFEMA Madrid ha sido el encargado de albergar Spainskills, las Olimpiadas de Formación Profesional, del 22 al 26 de marzo. GROHE ha sido uno de los patrocinadores oficiales del evento de la mano de CONAIF, afianzando su compromiso por apoyar la formación de las nuevas generaciones de instaladores.

En esta competición de estudiantes y recién graduados de FP, en la categoría de Fontanería-Calefacción, hubo un total de 12 participantes, procedentes de diferentes CCAA. Con una presencia destacada en dicha modalidad, GROHE ha mostrado su soporte a los participantes proporcionando productos de la marca para que pudieran realizar la instalación de un baño con lavabo, un sanitario y un plato de ducha.

Finalmente, el ganador fue Pol Dalmau, que representará a España dentro de esta misma categoría en las próximas competiciones internacionales como la europea Euroskills.

Como apuesta por la formación de los futuros profesionales, GROHE ha premiado también al alumno ganador con una visita a la fábrica de la firma en Albergaria, Oporto, así como a la escuela a la que representaba, el Institut Guindàvols de Lleida, a la que se integrará dentro del programa de formación de la marca, GIVE.

La compañía también estuvo presente en Spainskills con su impresionante GIVETruck, donde los asistentes pudieron disfrutar de una experiencia GROHE 360°, así como de varias sorpresas: la participación en una ruleta de premios o en un sorteo. Como no podía ser de otra forma, el GIVETruck de GROHE fue uno de los puntos más visitados del evento.



URSA

URSA LANZA LA EXCLUSIVA TECNOLOGÍA INCARE QUE MEJORA LA CALIDAD DEL AIRE INTERIOR



URSA ha lanzado al mercado español nuevos conductos de lana mineral URSA AIR con la nueva y exclusiva tecnología InCare, que mejora la calidad del aire en espacios cerrados. Esta innovación elimina de forma más rápida hasta el 99,99 % de las bacterias mediante una tecnología a base de iones de cobre aplicada a los paneles de lana mineral de los sistemas de climatización.

Conscientes de la importancia, cada vez mayor, de la calidad del aire interior y sus efectos sobre la salud de las personas, URSA añade un componente extra de seguridad y salubridad a su gama de conductos URSA AIR® y ayuda a sensibilizar a la sociedad de que la calidad del aire es un factor clave de su bienestar en los entornos cerrados.

Gracias a la exclusiva tecnología InCare se consiguen diversos beneficios como:

- ▶ **Inactivación microbiana**
El cobre de la tecnología InCare inhibe la reproducción bacteriana, por lo que ayuda a reducir el riesgo de alergias, enfermedades infecciosas y cuida la salud de las personas.
- ▶ **Durabilidad**
Las propiedades del cobre no se deterioran y perduran en el tiempo y durante toda la vida útil.
- ▶ **Material seguro**
El cobre es un material mineral natural respetuoso con la salud y el medioambiente.

Estudios realizados por un instituto de investigación independiente de acuerdo a la norma ISO 20743:2013 avalan que los nuevos paneles URSA AIR con tecnología InCare muestran una capacidad de reducción microbiana de hasta más del 99,99% en las paredes internas del conducto. A mayor rapidez biocida, mayor cuidado de la calidad del aire que circula por su interior.

SOCIOS COLABORADORES

| | | | |
|---|---|--|---|
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

| | | | |
|--|--|--|--|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

EMPRESA ADHERIDA

Nueva figura de colaboración de **AGREMIA**. Para más información contactar con el Dpto. de Marketing:
91 468 72 51 ext 103 o marketing@agremia.com

| | | | |
|--|--|--|--|
| | | | |
| | | | |

VENTAJAS SOCIO COLABORADOR

La primera y principal formar parte de una Entidad con representatividad en cerca del 85% del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. Pero además, una serie de ventajas concretas y tangibles como:

- 1 El logotipo de la Empresa colaboradora se sitúa en lugar preferente en la recepción de de nuestra Sede Social, por la que pasan alrededor de 3.000 profesionales al año.
- 2 Una jornada de presentación de productos/servicios de la Empresa colaboradora a realizar en nuestras instalaciones, o un encarte en la revista de **AGREMIA**.
- 3 Inserciones de noticias propias en la revista de **AGREMIA** (notas de prensa) y reproducción del logotipo o marca de la empresa tanto en revista como en www.agremia.com
- 4 Descuentos especiales en las inserciones de publicidad en la revista, página web de **AGREMIA** o cualquier otro medio de difusión.
- 5 Las mismas ventajas económicas que nuestros socios numerarios en cuanto a cursos de formación impartidos por nuestra Escuela Técnica.
- 6 Recepción de todas las circulares informativas que emite **AGREMIA** para sus socios numerarios (correo ordinario, mail, sms, etc).
- 7 Recepción de la **Revista NOTICIAS AGREMIA**.
- 8 Presencia de marca gratuita en los Congresos, Ferias, Eventos, etc en los que participe **AGREMIA**.

PARA SUSCRIBIRSE COMO SOCIO COLABORADOR DE
 AGREMIA, CONTACTE CON DEPARTAMENTO DE MARKETING:



PARA MÁS INFORMACIÓN

DPTO. DE MARKETING

Tel.: **91 468 72 51**

marketing@agremia.com

LA CITA ANUAL IMPRESCINDIBLE
DEL SECTOR ENERGÉTICO EMPRESARIAL

41^a
FIESTA
PATRONAL

24 DE JUNIO 2022



Con la actuación
DEL MONOLOGUISTA TONI RODRIGUEZ

ESPECTÁCULO PATROCINADO POR

BAXI
CLIMATIZACIÓN

