

# Agremia

Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

REVISTA INFORMATIVA DE AGREMIA

 Saunier Duval

Nuevas calderas inteligentes MiConnect®

conectadas a los mejores servicios



Nuevas calderas inteligentes con exclusiva tecnología de conectividad MiGo Link. Hasta un 35% más eficientes, se conectan al Servicio Técnico Oficial, aprenden de los hábitos de uso y ofrecen sugerencias de ahorro y control del consumo mediante APP de nueva generación.

Descúbrelas en [saunierduval.es/calderas-miconnect](https://saunierduval.es/calderas-miconnect)

**PACK**  
ROPA LABORAL  
❄️  
**INVIERNO**  
**49,95 €**

**OFERTA EXCLUSIVA SOCIOS**

**PANTALÓN**  
multibolsillos  
varios colores



**POLO**  
m/larga  
100% algodón  
varios colores



**CHALECO**  
multibolsillos  
acolchado.  
(Gris)



**BOTA/ZAPATO**  
seguridad  
piel, negro



(Precio IVA no incluido)



## Edita

### AGREMIA

C/ Antracita, 7 - 2ª plta. • 28045 Madrid (España)

Tel.: 91 468 72 51

agremia@agremia.com

www.agremia.com

## Redacción y Publicidad

Departamento de Marketing de AGREMIA

## Colaboradores

Inmaculada Peiró, Víctor Pernía,  
Arancha Robredo y Miguel Ángel Sagredo

## Fotografía

©AGREMIA

©Shutterstock, ©Freepik

## Diseño y Maquetación

JMR

## Imprime

PACPRINT PUBLICIDAD S.R.L.

## Depósito Legal

M-34197-1998

Reservados todos los derechos.

Ni la totalidad, ni parte de esta publicación, pueden reproducirse o transmitirse por ningún tipo de procedimiento electrónico y mecánico, incluidos los de fotocopia, grabación magnética o cualquier almacenamiento de información y sistema de recuperación, sin autorización previa de la empresa editorial.

www.agremia.com • marketing@agremia.com

## AGREMIA ES MIEMBRO DE



## 05 EDITORIAL

## 06 NOTICIAS AGREMIA

- 06 Finaliza con éxito la campaña "4 meses, 4 acciones" para reducir la siniestralidad laboral
- 07 AGREMIA se adhiere a la Oficina Verde del Ayuntamiento de Madrid para impulsar la rehabilitación energética
- 08 AGREMIA se suma al movimiento "Empresas que inspiran" para acercar el mundo profesional a los jóvenes
- 10 Novedades fiscales adoptadas por el RDL 18/2022, de 18 de octubre
- 12 Nueva TUR para comunidades de propietarios

## 16 NOTICIAS ESCUELA TÉCNICA

- 16 El Proyecto "Creando cantera" reescribe la oportunidad laboral que tiene el aprendizaje en el sector
- 20 Gran objetivo 2023-2024. Atraer nuevo talento al sector

## 22 CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES

## 23 NUEVOS SOCIOS

## 24 PRESENTACIÓN DE PRODUCTO

- 24 ORBIS presenta en su Webinar las nuevas exigencias en la infraestructura para la recarga de Vehículos Eléctricos y sus soluciones VIARIS
- 25 Éxito de la ponencia Giacomini sobre aerotermia y sistemas radiantes en AGREMIA

## 26 SOCIO COLABORADOR

- 26 Electrofil
- 30 Stel Order
- 30 Toyotomi
- 29 Alai Secure
- 30 Fondital

## 31 NOTAS DE PRENSA

## 34 CUADRO DE HONOR

# Servicio de cumplimentación Certificados de Instalaciones y Memorias Técnicas



Para las actividades de:

- Gas
- Fontanería
- Electricidad
- Instalaciones térmicas
- Instalaciones prod. petrolíferos líquidos

Agremia es Organismo de Intermediación de la Comunidad de Madrid en Electricidad (Baja Tensión)

El servicio incluye:

- Revisión documental según normativa
- Cumplimentación de la documentación
- Diligenciación documental (tramitación)

Envío por email de los datos de la instalación  
Posibilidad de encargar la cumplimentación del Certificado/Memoria y/o la Tramitación



Tarifas y promociones:

- 60 € Memoria (\*)
- 32 € Certificado y Memoria (Electricidad)
- Bono de 10 Memorias: General: 480 €  
Electricidad: 290 €

(\*) Para instalaciones de Fontanería, Gas, Térmicas y de prod. petrolíferos líquidos que no requieran proyecto  
IVA no incluido

Además:



- Registro de Instalaciones Industriales

Servicio de Atención y Asistencia al Asociado en el procedimiento de registro y legalización de Instalaciones Térmicas, de Suministro de Agua y PCI

Más info

Dpto. Técnico  
91 468 72 51

tecnico@agremia.com  
www.agremia.com



## EDITORIAL

# VOLVER A MIRAR AL FUTURO

Este año que dejamos, 2022, ha supuesto un punto de inflexión entre los años anteriores a la aparición de la pandemia y a los posteriores, caracterizados por su eclosión. Ahora, aunque tenemos el virus todavía presente en nuestra rutina, la actividad ha dado un giro positivo importante, sobre todo en la referida al sector de las instalaciones y la energía.

Nuestro ámbito profesional cotiza al alza. La reactivación de la construcción y el impulso de la rehabilitación energética de edificios y viviendas gracias a las ayudas procedentes de los Fondos Next Generation, están abriendo un amplio abanico de salidas profesionales para los jóvenes (instalación y mantenimiento de placas fotovoltaicas, aerotermia, geotermia, domótica...).

Hay trabajo y futuro. Los datos de Agremia lo constatan: ocho de cada 10 alumnos desempleados que realizaron alguno de los cursos en nuestra Escuela Técnica encuentran una oportunidad laboral al poco tiempo de finalizarlos. Es por ello que, con éxito, pusimos en marcha en 2022 el proyecto "Creando cantera", destinado a jóvenes desempleados menores de 30 años con prácticas en empresas y beca de 18 euros al día.

También, y con la participación de Fremap, creamos el I Observatorio de Salud Laboral que analiza por primera vez las principales causas de acciden-

tabilidad, el impacto sectorial y los costes asociados. A partir de una muestra de 9.350 centros de trabajo de la Comunidad de Madrid y 24.784 trabajadores tanto por cuenta ajena como propia, el primer informe, presentado en la CEIM, arroja como principales datos el número de accidentes (1.917 durante 2021) con un índice de incidencia medio de 7,75%, siendo 74.701 los días de baja. Fruto de ello, iniciamos en el mes de septiembre la campaña «4 meses, 4 acciones», con la que Agremia quiere fomentar la prevención de los accidentes laborales.

Hay trabajo y futuro. Los datos de Agremia lo constatan: ocho de cada 10 alumnos desempleados que realizaron alguno de los cursos en nuestra Escuela Técnica encuentran una oportunidad laboral al poco tiempo de finalizarlos

Estamos confiados en que 2023 vendrá cargado de nuevas perspectivas, motivaciones y, sobre todo, ilusión, para trabajar con ganas y entusiasmo. El futuro de las instalaciones y la energía se torna prometedor, como estamos viendo en las últimas semanas. De ahí que tengamos la certeza que el viaje que empezamos a recorrer hace tan solo un año traiga sus frutos. Volver a mirar al futuro.

# FINALIZA CON ÉXITO LA CAMPAÑA "4 MESES, 4 ACCIONES" PARA REDUCIR LA SINIESTRALIDAD LABORAL

El pasado mes de julio, Agremia presentó la campaña informativa "4 meses, 4 acciones" para prevenir y reducir los accidentes laborales.

Según el I Observatorio de Salud Laboral, creado por Agremia, con la participación de Fremap, que analiza por primera vez las principales causas de accidentabilidad en el sector de las instalaciones energéticas, el 35% de los accidentes de trabajo se debe a sobreesfuerzos físicos en el sistema músculo-esquelético.

También los golpes contra un objeto inmóvil, más concretamente en el manejo no adecuado de las escaleras manuales, provocaron el 28% de las bajas laborales en 2021. Mientras, los materiales punzantes y el uso de herramientas manuales ocasionaron el 14% y el 12%, respectivamente, de los accidentes en el sector de las instalaciones energéticas.

Agremia recuerda que cada accidente laboral en el sector tiene un impacto en el sistema de 2.000 euros, de los cuales casi 750 corresponden a la empresa, por lo que es muy importante tomar medidas.

Con el fin de evitar estas lesiones por parte de los técnicos, Agremia impulsó, con éxito de seguimiento, la campaña informativa "4 meses, 4 acciones" con materiales de consulta, que se pueden encontrar en la web de agremia [www.agremia.com](http://www.agremia.com)

Esta campaña de concienciación forma parte de los objetivos estratégicos de Agremia en 2022, como patronal que vela por la salud de los instaladores y el cuidado de la empresa, al tiempo que desarrolla una política de Responsabilidad Social Corporativa basada en mejorar la competitividad de las compañías asociadas.



# AGREMIA SE ADHIERE A LA OFICINA VERDE DEL AYUNTAMIENTO DE MADRID PARA IMPULSAR LA REHABILITACIÓN ENERGÉTICA

LA OFICINA VERDE TIENE COMO FUNCIÓN PRINCIPAL INVESTIGAR, ASESORAR Y COLABORAR EN ESTUDIOS Y ACTIVIDADES ENFOCADAS A LA REHABILITACIÓN DE EDIFICIOS Y VIVIENDAS.

DESDE 2020 AGREMIA ES ENTIDAD COLABORADORA PARA LA GESTIÓN DE LAS AYUDAS DEL PLAN CAMBIA 360 DEL CONSISTORIO.

En su compromiso por avanzar en la descarbonización del parque edificado y completar la transición energética, Agremia participará y colaborará activamente en la Oficina Verde, un centro pionero del Ayuntamiento de Madrid.

El Consistorio ha aprobado la solicitud de adhesión de Agremia, que se integra de manera indefinida en esta Oficina, conjuntamente con otras asociaciones de empresas y entidades sin ánimo de lucro del sector de la eficiencia energética, las reformas y la fabricación de elementos de eficiencia energética, así como entidades destinadas a la administración de fincas y colegios profesionales relacionados igualmente con dicho sector.

La **Oficina Verde** tiene como función principal investigar, asesorar y colaborar en estudios y actividades enfocadas especialmente a la renovación de edificios y viviendas, constituyendo un punto de encuentro entre los vecinos y los profesionales del sector de la edificación y las instalaciones energéticas para informarse adecuadamente de cuantos programas de ayudas públicas a la rehabilitación y regeneración urbana se convoquen.

“Nuestra Asociación colaborará con la Oficina Verde aportando conocimiento e información sobre aquellos aspectos relacionados con las instalaciones de energía, como son las calderas, placas solares, aerotermia, puntos de recarga para el vehículo eléctrico... que preocupan especialmente al ciudadano, siendo la combinación de estas tecnologías fundamental para reducir el consumo de energía en los hogares madrileños y, en consecuencia, la factura energética y las emisiones contaminantes a la atmósfera”, explica **Inmaculada Peiró, directora General de Agremia.**

La colaboración público-privada entre esta Asociación y el Ayuntamiento de Madrid no es nueva. Desde 2020 Agremia es entidad colaboradora para la gestión de las ayudas del Plan Cambia 360 del Consistorio, a través del cual ha posibilitado la erradicación de las calderas de carbón en los edificios de la capital y su sustitución por otros equipos más eficientes.



# AGREMIA SE SUMA AL MOVIMIENTO “EMPRESAS QUE INSPIRAN” PARA ACERCAR EL MUNDO PROFESIONAL A LOS JÓVENES



En su compromiso por acercar el mundo profesional y educativo a los jóvenes, fundamentalmente a través de su Escuela Técnica que es centro acreditado para la impartición de Formación Profesional (FP) AGREMIA participará activamente en el movimiento “Empresas que inspiran”, impulsado por la Fundación Bertelsmann para ampliar las oportunidades de orientación de los estudiantes.

Según este movimiento, al que ya se han sumado más de 50 entidades, entre empresas, asociaciones y organismos públicos, “la implicación de empresas y profesionales en la orientación es clave para que los estudiantes puedan conocer profesiones emergentes, sectores con proyección de futuro y tener experiencias en entornos reales de trabajo que les ayuden a conocer sus habilidades y talentos, y despertar intereses y vocaciones”.

Desde Agremia, su directora General, **Inmaculada Peiró**, destaca que “nuestra Asociación, desde sus inicios, está volcada en formar a los jóvenes en un sector con grandes oportunidades de futuro,

como es el de las instalaciones y la energía, dado el modelo de transformación energético de nuestro país. Es por ello que sumarnos a esta iniciativa de la Fundación Bertelsmann, “Empresas que inspiran”, es un acto que responde a nuestra filosofía por ser una de las asociaciones más representativas en posibilitar la formación, educación y las prácticas laborales a los estudiantes en un entorno de trabajo empresarial”.

“Empresas que inspiran” es una iniciativa que busca impulsar actividades de orientación a los jóvenes a través del contacto directo con los profesionales, ya sea a través de visitas a empresas, charlas con expertos.... En este contexto el movimiento lleva a cabo distintas acciones para relaciones a alumnos/as en el entorno profesional: estancias educativas en empresas de varios días, visitas a las instalaciones de compañías, conversaciones y coloquios con profesionales voluntarios/as para explicar su trayectoria académica a un grupo de estudiantes.

El curso pasado más de 12.000 alumnos de 4º de la ESO de centros educativos de Madrid y Cataluña participaron en actividades de orientación profesional en formato presencial o virtual. Estas acciones incluyeron más de 160 visitas a empresas, charlas con profesionales o estancias educativas, y actividades online a través de la serie de vídeos ‘Profesionales Que Inspiran’. 65 compañías, asociaciones sectoriales, ayuntamientos y otras entidades de ambas comunidades y más de 400 profesionales voluntarios participaron de este movimiento educativo.

# # POR QUÉ # ESPERAR

NOVEDAD

## cuando puedes ofrecer a tus clientes las calderas más inteligentes?



**NOVEDAD**  
Nuevo servicio  
de mantenimiento  
conectado  
**Serviplus  
Connect**

**SMART** 

### **ecoTEC plus y ecoTEC exclusive Calderas conectadas con tecnología myVaillant**

Las calderas ecoTEC plus y ecoTEC exclusive SMART, equipadas con la última tecnología, proporcionan el confort más inteligente ahorrando hasta un 35% en calefacción. Además ahora se conectan de forma remota con el Servicio Técnico Oficial y tus clientes pueden gestionarlas desde cualquier lugar y en cualquier momento.

Climatización renovable. Hogares inteligentes  
Descúbrelas en [vaillant.es](http://vaillant.es)



 **Vaillant**

Confort para mi hogar

# NOVEDADES FISCALES ADOPTADAS POR EL RDL 18/2022, DE 18 DE OCTUBRE



ALBERTO DURO

Responsable dpto. financiero AGREMIA  
contabilidad@agremia.com

El Real Decreto Ley 18/2022, de 18 de octubre, aprobó medidas de refuerzo de protección para los consumidores de energía y para la reducción del consumo del gas natural en aplicación del "Plan + seguridad para tu energía (+SE)".

Y con efecto desde el 1 de enero de 2023, cabe destacar las siguientes medidas fiscales:

**1.1 IRPF:** se extienden los plazos de deducción en el IRPF para contribuyentes que realicen obras de mejora de eficiencia energética en viviendas edificios predominantemente residenciales. Os recordamos en que consistían las deducciones:

## En viviendas

**Plazos de deducción:** hasta el 31 de diciembre de 2023 para vivienda habitual y si fuese destinada al

alquiler, siempre que se alquile antes del 31 de diciembre de 2024.

Deducción del 20% en obras que redujesen la demanda de calefacción y refrigeración en al menos un 7%, con un máximo de 5.000 €.

Deducción del 40% por obras que redujesen el consumo de energía primaria no renovable en al menos un 30% o que consiguieran una calificación energética de «A» o «B», con un máximo de 7.500 €.

## En edificios

**Plazos de deducción:** hasta el 31 de diciembre de 2024.

Deducción del 60% por obras de rehabilitación energética que redujesen el consumo de energía primaria no renovable en al menos un 30% o que consiguieran una calificación energética de «A» o «B», con un máximo de 5.000 €.



**1.2 Impuesto sobre Sociedades:** Libertad de amortización para empresas que realicen inversiones en energías renovables, entendiéndose como tales, la energía eólica, geotérmica, biomasa, entre otras.

La libertad de amortización será para inversiones que comiencen o concluyan en 2023, aunque han de entrar en funcionamiento en este año.

**Requisitos:**

El funcionamiento de las instalaciones en las que se haya realizado la inversión ha de producirse en 2023.

Se deberá mantener la plantilla media durante 24 meses siguientes a la fecha del periodo impositivo que se puso en funcionamiento la inversión. La plantilla media de referencia será la que se hubiese mantenido durante 12 meses anteriores.

**Importe máximo de la inversión:** 500.000 €

**Incumplimiento del requisito de mantenimiento de plantilla:**

Ingresar la cantidad deducida en exceso más los intereses de demora correspondientes.

El ingreso se realizará con una autoliquidación en el periodo impositivo en el que se haya incumplido la obligación

**Formas de acreditar dichas inversiones:**

▶ En el caso de generación de energía eléctrica: la Autorización de Explotación.



- ▶ Sistemas de producción de gases renovables (biogás, biometano, hidrógeno renovable): acreditación de inscripción en el Registro de instalaciones de producción de gas procedente de fuentes renovables regulado en el artículo 19 del Real Decreto 376/2022.
- ▶ Sistemas de generación de energía renovable térmica (calor y frío) industrial o de proceso: acreditación de la inscripción en registro o informe del órgano competente en la CCAA.
- ▶ Para climatización o generación de agua caliente sanitaria: certificado de eficiencia energética expedido por el técnico competente después de la realización de las inversiones, que indique la incorporación de estos sistemas respecto del certificado expedido antes del inicio de estas.





# NUEVA TUR PARA COMUNIDADES DE PROPIETARIOS

REAL DECRETO-LEY 18/2022, DE 18 DE OCTUBRE



TOMÁS GÓMEZ

Responsable Dpto. Técnico AGREMIA  
tecnico@agremia.com

Con fecha 19 de Octubre se publicó en el BOE el Real Decreto-ley 18/2022, de 18 de octubre, por el que se aprobaron medidas de refuerzo de la protección de los consumidores de energía y de contribución a la reducción del consumo de gas natural en aplicación del «Plan + seguridad para tu energía (+SE)», así como medidas en materia de retribuciones del personal al servicio del sector público y de protección de las personas trabajadoras agrarias eventuales afectadas por la sequía.

El artículo 2 de la citada norma, regula la nueva tarifa de último recurso (TUR) de gas natural, aplicable temporalmente a las comunidades de propietarios de hogares.

## ARTÍCULO 2. NUEVA TARIFA DE ÚLTIMO RECURSO DE GAS NATURAL APLICABLE TEMPORALMENTE A LAS COMUNIDADES DE PROPIETARIOS DE HOGARES

1. Durante el **periodo comprendido entre la entrada en vigor de este real decreto-ley y hasta el 1 de diciembre de 2023**, se habilita temporalmente a las **comunidades de propietarios de viviendas de uso residencial o agrupaciones de comunidades de propietarios de viviendas de uso residencial**, constituidas conforme los artículos 5 y 24 de la Ley 49/1960, de 21 de julio, de la propiedad horizontal, **con un consumo anual superior a 50.000 kWh**, así como a las empresas de servicios energéticos que les presten servicio,

Be sure. **testo**



# Testo lanza el binomio perfecto para la instalación y mantenimiento de sistemas de calefacción.

Cuando se trata de sistemas de calefacción y bombas de calor, el nuevo testo 300 Longlife “NEXT LEVEL” y los detectores serie testo 316 ofrecen la máxima eficiencia.

a acogerse a la nueva tarifa de último recurso de gas natural, siempre y cuando cumplan las condiciones y requisitos establecidos en este artículo.

Las empresas de servicios energéticos que se acogan a esta tarifa deberán trasladar de manera íntegra el ahorro obtenido en el coste de adquisición del gas natural al precio unitario aplicado por el servicio prestado de calefacción y agua caliente sanitaria.

**2. Para acogerse a la nueva tarifa de último recurso, las comunidades de propietarios o agrupaciones de comunidades de propietarios deberán cumplir las siguientes condiciones:**

- a) La comunidad deberá **estar al corriente del pago de todas las obligaciones económicas contraídas con su actual comercializadora**, excluyendo aquellas cantidades que estén sujetas a reclamación o discrepancia.
- b) Las viviendas deberán **disponer a 30 de septiembre de 2023 de contadores individuales de calefacción o repartidores de costes siempre que las instalaciones térmicas no se encuentren eximidas de esta obligación por inviabilidad técnica** en los términos establecidos en el punto a) del anexo I del Real Decreto 736/2020, de 4 de agosto, por el que se regula la contabilización de consumos individuales en instalaciones térmicas de edificios. Además, deberán aplicar un coste unitario calculado en base a la tarifa aplicada para el agua caliente sanitaria y de calefacción a partir del momento en que dispongan de dichos contadores individuales o repartidores de coste.
- c) Deberán **haber realizado en plazo la inspección de eficiencia energética con resultado positivo, conforme el artículo 31 del Real**

**Decreto 1027/2007, de 20 de julio, por el que se aprueba el Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios.**

**3. La solicitud de la nueva tarifa último recurso** deberá ir acompañada de una declaración responsable en la que certifique el cumplimiento de las condiciones y requisitos establecidos en este artículo, incluyendo el informe de la inspección de eficiencia energética y, en su caso, el de inviabilidad técnica, o en su caso, de un acuerdo de la Junta de propietarios en virtud del cual se haya aprobado la instalación de los citados contadores o repartidores de costes antes del 30 de septiembre de 2023.

**4. La solicitud de la nueva tarifa de último recurso se deberá dirigir a la comercializadora de último recurso (CUR) conforme al siguiente orden:**

- a) En primer lugar, se deberá dirigir a la CUR que pertenezca al grupo empresarial de la comercializadora que actualmente llevaba a cabo el suministro.
- b) En su defecto, a la CUR del grupo empresarial de la distribuidora propietaria de la red a la que están conectados.
- c) En último lugar a la CUR de mayor cuota de mercado de la comunidad autónoma en la que se ubique la comunidad de propietarios.

**La tarifa (...) únicamente se aplicará al consumo facturado que sea menor o igual a la media del mismo periodo de facturación durante los últimos cinco años o los años disponibles si su historial de consumo fuera menor. Al resto del consumo se le aplicará el término variable calculado conforme este apartado incrementado en un 25%.** Las empresas distribuidoras comunicarán a las empresas comercializadoras, junto con la lec-

tura correspondiente al periodo de facturación, el consumo medio del mismo periodo de facturación durante los últimos cinco años o los años disponibles si su historial de consumo fuera menor.

**8.** A las comunidades de propietarios o agrupaciones de comunidades de propietarios que hubiesen solicitado la tarifa de último recurso y, no encontrándose en una situación de inviabilidad técnica debidamente acreditada, no hubiesen remitido a la CUR, antes del 1 de octubre de 2023, certificado de instalación por parte del instalador

de los contadores individuales de calefacción/repartidores de coste, se le aplicará el término variable calculado conforme al apartado 6 incrementado en un 25%, a todo su consumo y desde el momento en que la CUR comenzó a suministrar a la comunidad de propietarios.

**12.** Las tarifas, antes de impuestos, de aplicación desde la entrada en vigor de este real decreto-ley hasta el 31 de diciembre de 2022 para los escalones de peajes de red local RL4 a RL8, serán las siguientes:

	Término Fijo (€/cliente)/mes	Término variable (cts/kWh)	
		Aplicado al consumo al consumo menor o igual al promedio histórico	Aplicado al consumo superior al promedio histórico
Consumo superior a 50.000 kWh/año e inferior o igual a 300.000 kWh/año	58,48	8,210413	10,263017
Consumo superior a 300.000 kWh/año e inferior o igual a 1.500.000 kWh/año	164,82	8,114849	10,1435,62
Consumo superior a 1.500.000 kWh/año e inferior o igual a 5.000.000 kWh/año	1.143,93	7,420087	9,275109
Consumo superior a 5.000.000 kWh/año e inferior o igual a 15.000.000 kWh/año	3.189,46	7,084196	8,855245
Consumo superior a 15.000.000 kWh/año e inferior o igual a 50.000.000 kWh/año	6.937,62	7,057774	8,822218
Consumo superior a 50.000.000 kWh/año e inferior o igual a 150.000.000 kWh/año	10.990,99	7,039553	8,799442
Consumo superior a 150.000.000 kWh/año e inferior o igual a 500.000.000 kWh/año	27.292,74	7,031758	8,789698
Consumo superior a 500.000.000 kWh/año	258.779,70	7,002400	8,753000

- a) Coste de la materia prima aplicado: 6,7543173 cts/kWh.
- b) Coste de la materia prima conforme la fórmula del artículo 8 de la Orden ITC/1660/2009, de 22 de junio: 11,883288 cts/kWh.



# EL PROYECTO "CREANDO CANTERA" REESCRIBE LA OPORTUNIDAD LABORAL QUE TIENE EL APRENDIZ EN EL SECTOR

Hace ahora casi un año, Agremia puso en marcha el proyecto "Creando Cantera" para atraer la motivación de los jóvenes desempleados y promover su incorporación al mundo laboral en un sector, el de las instalaciones y la energía que cotiza al alza.

"Con esta iniciativa queremos captar la atención de los jóvenes sobre distintos oficios y recuperar,

con ello, la figura del aprendiz, basada en una vuelta a los orígenes, con una formación cercana y desde abajo", argumenta **Víctor Pernía, director de la Escuela Técnica de Agremia**, centro donde se está desarrollando este proyecto.

Este proyecto consiste en una primera convocatoria de tres cursos gratuitos, a la que le seguirán

otros tres, destinada a **jóvenes desempleados menores de 30 años con prácticas en empresas y beca de 18 euros al día.**

El objetivo de "Creando cantera" es ayudar a los jóvenes a encontrar un camino laboral sólido y con futuro. Las cifras avalan que el 76% de los alumnos que se han formado en alguno de los cursos de Agremia encuentra trabajo en seis meses, lo cual demuestra la eficacia de una oferta educativa basada en la especialización.

Esta formación, que se imparte de manera íntegramente presencial en grupos reducidos, se completan con las prácticas en algunas de las más de 2.000 empresas asociadas a Agremia.

Transcurrido casi un año, es interesante volver la vista atrás y comprobar cómo las empresas, los alumnos y los tutores han creado un vínculo que les permite afrontar el futuro laboral con éxito.

Esta es la primera entrevista de una serie que se completará en próximos números:

### **JAVIER CASTILLA DE GAS CONFORT MADRID, S.L.**

**¿Consideráis que los alumnos han venido lo suficientemente preparados del Curso para emprender el periodo de prácticas?**

Teniendo en cuenta que su experiencia en el sector previamente al curso era nula, al menos salen con una base para iniciar el periodo de prácticas, lo cual es importante, pues no partimos desde cero. Quizás se podría reforzar el desarrollo de instalaciones en la parte práctica del curso.

**Del alumno que has "acogido" en prácticas, ¿Qué valoras más?**

De Eduardo en particular nos ha gustado su compromiso con el trabajo, nos ha demostrado tener



iniciativa, ganas de aprender y formarse como profesional.

### ¿Tiene futuro en tu empresa? ¿Y en otras del mismo sector?

Pensamos que sí, de hecho, se le va a incorporar a plantilla para continuar con su formación y poder disponer más pronto que tarde de otro profesional cualificado para el sector.

### ¿Cómo enfocarías, dada que es una primera experiencia, las próximas prácticas no laborales de este tipo de modalidad de cursos?

Dada la demanda existente de personal cualificado que hay en el sector, es necesario que haya continuidad en este tipo de proyectos, siendo imprescindible la ayuda gubernamental tanto

a la hora de impulsar dichos cursos como a la hora de dar facilidades a las empresas para la posterior contratación y continuar con dicha formación.

### JAVIER MARTÍN, TUTOR DE LA EMPRESA DE GAS CONFORT MADRID, S.L.

### ¿Creéis que los jóvenes que han accedido a este primer proyecto pueden impulsar el sector de las instalaciones y la energía y cubrir la demanda de trabajadores cualificados?

Este tipo de proyectos nos parecen una magnífica iniciativa, dada la cantidad de demanda de trabajadores que hay en el sector. Pero es muy importante la simbiosis entre la entidad formativa, administración y empresas del sector. Consideramos que son las tres patas imprescindibles para que lleguen a ser profesionales cualificados.



► Eduardo Landa (Certificado de Gas en Gas Confort Madrid,) junto a Javier Martínez (Tutor de la Empresa de Gas Confort Madrid).

### ¿Qué es lo que más valoráis de ellos, en cuanto a actitud, aptitud y compromiso?

Nos ha gustado su compromiso, facilidad a la hora de adaptarse a la metodología de trabajo de la empresa, buena actitud de cara a los compañeros y su comportamiento con los clientes.

### **EDUARDO LANDA. CERTIFICADO DE GAS EN GAS CONFORT MADRID, S.L.**

### ¿Cómo valoras esta primera edición del proyecto "Creando Cantera"? ¿Ha respondido a tus expectativas?

Del uno al diez lo valoraría con un 9. Estoy muy contento, de hecho se lo he recomendado a un amigo que ahora está cursando la segunda convocatoria. Ha respondido a mis expectativas con creces ya que he sido contratado por la empresa en la que he hecho las prácticas y en la que me siento muy a gusto con todos mis compañeros.

### ¿Qué certificado has estudiado?

El certificado de nivel 2 llamado MONTAJE, PUESTA EN SERVICIO, MANTENIMIENTO, INSPECCIÓN Y REVISIÓN DE INSTALACIONES RECEPTORAS Y APARATOS DE GAS.

### ¿Cómo conociste el certificado y por qué decidiste acceder al mismo?

El sector energético y sus oportunidades me venía llamando la atención y fue un amigo quien me lo comentó así que pensé que sería un buen complemento a mis estudios en Administración y Dirección de empresa ya que al finalizarlo tendría un perfil profesional polivalente y poco usual que me permitiría distinguirme en el sector y aunque, aún es pronto y me falta mucho por aprender, creo que no me he equivocado porque en las prácticas en empresa he visto "un mundo" de posibilidades dentro del sector.

### Las prácticas en empresas están enfocadas a poner en práctica y conocer la realidad de un sector del que ampliamente has tenido conocimientos en el Curso, ¿en qué sentido ha cambiado tu percepción del mismo?

Mi percepción ha cambiado por completo, a pesar de que durante la formación en la Escuela hemos visto la normativa y contenidos prácticos es en el día a día en empresa donde te enfrentas a retos que te enriquecen y te hacen aprender.



▲ Eduardo Landa (Certificado de Gas en Gas Confort Madrid,) junto a Javier Castilla (Tutor de la Empresa de Gas Confort Madrid)

# GRAN OBJETIVO 2023- 2024. ATRAER NUEVO TALENTO AL SECTOR

## RECURRIMOS A LAS EMPRESAS DE AGREMIA PARA RECLUTAR TALENTO



VICTOR PERNÍA

Director Escuela Técnica de AGREMIA  
victor.p@agremia.com

Los principios de año suelen ser el momento de los buenos propósitos. En nuestro caso este buen propósito es conseguir, de una vez por todas, atraer a nuevos profesionales a nuestro sector y en número suficiente, ya que cada vez nos cuesta más encontrar nuevo personal para que nuestras empresas puedan desarrollarse con plenitud y aprovechar las posibilidades que ofrece el mercado actual.

Para ello tenemos un completo Plan estratégico a desarrollar en dos años, 2023-2024, que consideramos importantísimos para conseguir revertir la situación actual y conseguir un relevo paulatino y natural de los profesionales con más años de trabajo, que están llegando al final de su carrera profesional y ven cercano su merecido descanso.

Para estos dos años tenemos ya adjudicados oficialmente más de **120 cursos de formación con fondos públicos** para formar a unos **1.800 alumnos nuevos** partiendo de cero, en la mayoría de los casos certificados de profesionalidad completos entre 4 y 9 meses de formación en la Escuela más un periodo de prácticas no laborales en nuestras empresas asociadas.

Lo más importante es conseguir que los 1.800 alumnos que participen en estos cursos estén motivados y conozcan perfectamente nuestro sector y las posibilidades que les puede ofrecer en su futuro profesional y personal. A este respecto lo que mejor nos ha funcionado siempre es que los alumnos vengan referenciados por las propias empresas del sector (son casos de

éxito en un altísimo porcentaje), que difunden la información entre sus círculos sociales de contactos y nos envían candidatos informados y concienciados con las oportunidades que ofrece el sector.

Actualmente somos más de 2.000 empresas en nuestra Asociación, por lo que si cada empresa nos manda un buen candidato en estos dos años tendremos todos el éxito asegurado. Os pedimos que la información que os facilitaremos a continuación la difundáis, como una mancha de aceite, entre vuestros trabajadores y colaboradores más cercanos.

Desde este año, con la nueva Ley de FP, todos estos títulos son considerados de Formación Profesional reglada, como los hasta ahora tradicionales de nivel básico, medio o superior de cada rama o especialidad. Por lo que, a los futuros candidatos o interesados se les puede informar que van a realizar una formación profesional oficial muy especializada en los oficios y trabajos propios de nuestro sector que les va a posibilitar una inserción laboral directa en nuestras empresas.

Para acceder a estos cursos no existen requisitos especiales ni insalvables, lo más importante es la motivación personal. Pueden ser realizados por cualquier persona independientemente de su situación laboral (desempleados, trabajadores por cuenta ajena o autónomos), su edad y, por supuesto, su sexo (damos prioridad al colectivo femenino por estar subrepresentado y por dar magníficos resultados de formación e inserción).



Por ello, os pedimos encarecidamente que difundáis este completo programa de formación y la posibilidad de inserción que ofrece nuestro sector entre vuestros círculos sociales y ellos entre los suyos formando una cadena de información que posibilite llegar hasta los verdaderos y buenos interesados.

Cualquier interesado puede llamarnos a nuestra Escuela entre las 8:00 horas y las 19:00 horas todos los días laborales y decimos que se ha enterado de este programa de cursos por empresas o profesionales de nuestra Asociación. Allí les informarán, orientarán y asesorarán de cada programa formativo, encauzándoles al más idóneo según su perfil personal.

Los cursos que vamos a hacer son de todas nuestras especialidades y son totalmente **GRATUITOS** (subvencionados por alguna administración pública), concretamente son:

- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE ELECTRICIDAD** (840 horas + 80 de prácticas): acredita como Instalador Electricista en todas las especialidades.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE GAS** (460 horas + 80 de prácticas): acredita como instalador de Gas en categoría B + APMR + AD.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE CLIMATIZACIÓN** (380 horas + 120 de prácticas): se obtiene, junto el certificado de Caloríficas, el carné RITE.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE CALEFACCIÓN** (380 horas + 120 de prácticas): se obtiene, junto el certificado de Climatización, el carné RITE.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE FRÍO INDUSTRIAL** (420 horas + 120 de prácticas): acredita como Instalador/mantenedor de Frío Industrial.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE FONTANERÍA** (320 horas + 160 de prácticas): no existe acreditación oficial pero los alumnos obtienen un magnífico aprendizaje práctico de materiales de instalación.

- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE REDES DE GAS** (370 horas + 80 de prácticas): acredita como Soldador de Polietileno sin limitación e indefinido.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE SOLDADOR DE ELECTRODO Y TIG** (640 horas + 40 de prácticas): Se obtiene la homologación de soldadura en estructura de acero.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE SOLDADOR OXIGAS Y MIG-MAG** (560 Horas + 40 de prácticas): Se obtiene la homologación de soldadura en estructura de acero.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE ENERGÍA SOLAR TÉRMICA** (420 horas + 160 de prácticas): No existe acreditación específica, pero los alumnos de instalaciones térmicas obtienen una especialización a este tipo de instalaciones eficientes.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE SISTEMAS DOMÓTICOS BÁSICOS** (360 horas + 120 de prácticas): Se obtiene la acreditación de lenguaje KNX nivel Básico.
- ▶ **CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD DE SISTEMAS DOMÓTICOS AVANZADOS** (430 horas + 120 de prácticas): Se obtiene la acreditación de lenguaje KNX nivel Avanzado.

**Más información: T. 91/792.35.58**

# CONSULTAS TÉCNICAS MÁS FRECUENTES



TOMÁS GÓMEZ  
Responsable Dpto. Técnico AGREMIA  
tecnico@agremia.com

## CONSULTA 1. ACTIVIDAD: INSTALACIONES TÉRMICAS EN LOS EDIFICIOS

En una vivienda unifamiliar se pretende sustituir una caldera existente que funciona con gasóleo por una nueva caldera de pelets (biomasa), pero manteniendo el circuito de distribución hidráulico, así como los emisores existentes, que no se sustituyen. ¿Sería necesario realizar un nuevo registro de la instalación térmica de la vivienda?

### Respuesta:

La actuación realizada en la instalación térmica de la vivienda es una reforma por cambio del tipo de energía y requiere de un nuevo registro como "reforma de instalación térmica".

Para limitar la responsabilidad de la empresa instaladora, **se deberá circunscribir el registro a la parte de la instalación reformada**, pero incluirá la verificación del correcto funcionamiento del sistema completo, una vez integrados los componentes nuevos en la instalación.

En todo caso, se deberán tener en cuenta los criterios indicados en la Nota interpretativa sobre reformas que emitió el órgano competente de Industria de la Comunidad de Madrid en el año 2010.

## CONSULTA 1. ACTIVIDAD: INSTALACIONES TÉRMICAS EN EDIFICIOS

¿En una instalación térmica con producción a través de sistema frigorífico que, por sus características, le aplica al circuito primario de producción el Reglamento de instalaciones frigoríficas, es necesario aportar información sobre la instalación eléctrica de la que se alimenta el sistema frigorífico? ¿En caso de tratarse de una reforma, también sería obligatorio aportar esta información?

### Respuesta:

En caso de que al circuito primario de la instalación térmica le aplique el Reglamento de instalaciones frigoríficas, sería necesario cumplimentar el Bloque 7 del "Modelo 3.1.5, denominado "Datos de la empresa instaladora en baja tensión", que permita identificar a la empresa responsable del trámite de registro de la instalación eléctrica de la que se alimenta la instalación de climatización realizada.

Asimismo, habría que indicar en los marcadores de la página 2 del Modelo 3.1.5 que se aporta "Copia del certificado de instalación eléctrica suscrito por instalador en baja tensión debidamente diligenciada o informe técnico por empresa instaladora habilitada en baja tensión", entregando dicho documento en el momento del registro de la instalación térmica.

La información del bloque 7 es obligatoria siempre que al circuito primario de la instalación térmica le aplique el Reglamento de instalaciones frigoríficas, ya sea una instalación "nueva" o una "reforma".

## NUEVOS SOCIOS EN AGREMIA

# DAMOS LA BIENVENIDA... EN LOS MESES DE OCTUBRE A DICIEMBRE

De las nuevas altas, el **71% son empresas** (Sociedades Limitadas, Sociedades Anónimas, etc.) y el **29% autónomos**

- ▶ BUI TEC GESTIÓN Y SERVICIO S.L.
- ▶ CHICO GALÁN, RAÚL
- ▶ DANCIOIU, CONSTANTIN
- ▶ EFICIENCIA BIOENERGÉTICA S.L.
- ▶ EFICIENCIA ENERGETICA ECOGAS S.L.
- ▶ GALLEGO GONZÁLEZ, SANTIAGO ALFREDO
- ▶ GESTIÓN ENERGÉTICA Y DOMÓTICA INTEG. S.L.(GENERKA)
- ▶ GLO SOLUCIONES ENERGÉTICAS S.L.
- ▶ GUZMÁN DE PABLO, S.L.U.
- ▶ GUZMÁN TORRICO, RICHARD ALFREDO
- ▶ HERRERA GARCÍA, VICTORIA CONSUELO
- ▶ INSTALACIONES MORALCLIMA S.C.
- ▶ JAGH SISTEMAS S.L.
- ▶ JG CONDUCCIMOS EL AGUA S.L.U.
- ▶ MARTÍN RONCERO, JOSÉ CARLOS
- ▶ MONTAJES ELÉCTRICOS EMECE, S.A.
- ▶ PEARSON QUALITY S.L.
- ▶ PULIDO PÉREZ, RAÚL
- ▶ RENOVAE INSTALACIONES Y MANTENIMIENTO S.L.
- ▶ SÁNCHEZ RODRÍGUEZ, RAÚL
- ▶ SERGAL REFORMAS Y MANTENIMIENTOS S.L.
- ▶ SERINVIA REFORMALIA, S.L.
- ▶ SERVEO SERVICIOS, S.A.
- ▶ SOLUCIONES ENERGÉTICAS ERENA S.L.
- ▶ SOLUCIONES INTEGRALES DE CLIMATIZACIÓN, S.L.U.
- ▶ TECNOSOLFRI, S.L.
- ▶ THERMIA SIGLO XXI S.L.U.
- ▶ VIELLA INSTALACIONES S.L.

# ORBIS PRESENTA EN SU WEBINAR LAS NUEVAS EXIGENCIAS EN LA INFRAESTRUCTURA PARA LA RECARGA DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS Y SUS SOLUCIONES VIARIS

Como ya es habitual, **ORBIS** continúa ofreciendo su ciclo de Webinar sobre movilidad eléctrica y puntos de recarga, a todos los asociados de **AGREMIA** interesados en estos temas de tanta actualidad.

En esta ocasión, Lauren Teba, Responsable Nacional de Gestión, Formación e Implantación de Cargadores de V.E. ha impartido una interesante Jornada Técnica sobre las **Nuevas exigencias en la infraestructura para la recarga de Vehículos Eléctricos y soluciones VIARIS**.

En esta Jornada Online celebrada hace unos meses, nuestro ponente dio a conocer y explicó detalladamente los Reales Decretos que afectan actualmente a la movilidad eléctrica y que es conveniente conocer:

- ▶ RD 29/2021 por el que se adoptan medidas urgentes en el ámbito energético para el fomento de la movilidad eléctrica, el autoconsumo y el despliegue de energías renovables.
- ▶ RD 450/2022 de 14 de junio / Modificación de CTE. DB HE6: Dotaciones mínimas para la recarga de vehículos eléctricos en los edificios.

A su vez, presentó las **Soluciones VIARIS de Infraestructura para la recarga de Vehículos Eléctricos** que ORBIS pone a la disposición de todos aquellos instaladores que necesiten ampliar sus conocimientos sobre esta gama de productos, ya que la tendencia del sector de la Movilidad Eléctrica en España sigue en alza de cara a los próximos años y hay que mejorar su infraestructura.



**PARA MÁS INFORMACIÓN**  
[viarisorbis.com](http://viarisorbis.com)



PRESENTACIÓN DE PRODUCTO

# ÉXITO DE LA PONENCIA GIACOMINI SOBRE AEROTERMIA Y SISTEMAS RADIANTES EN AGREMIA

MÁS DE CIENTO PROFESIONALES ASISTIERON AL EVENTO PRESENCIAL Y EL STREAMING ONLINE DE LA PONENCIA

El jueves 17 de noviembre se celebró en la sede de AGREMIA, en Madrid, la ponencia "5 errores a evitar combinando suelo radiante con aerotermia" impartida por Sergio Espiñeira (Director Técnico) junto con el resto de representantes de Giacomini España: Eloi Pi (Director), Higinio Caro (Brand Systems Prescriber) y Alberto Peláez (Área Manager zona centro).

La ponencia se pudo seguir también vía streaming gracias a un link de seguimiento para todos los usuarios que se registraron en la convocatoria. En total, sumando participantes presenciales y online,

hasta **un total de 116 profesionales** pudieron conocer de primera mano la experiencia Giacomini en este tipo de instalaciones.

Durante la exposición, no solamente se expusieron los errores más comunes, sino que también se profundizó en las ventajas que permiten la combinación de aerotermia y suelo radiante. Para todo el equipo de Giacomini se trata de una labor formativa con el fin de **promover sistemas de climatización más eficientes en consumo**, una filosofía que el fabricante hace bandera con sus soluciones integradas 'Smart Comfort'.



**GIACOMINI**  
WATER E-MOTION

**HPM**  
Aerotermia tipo MONOBLOCK  
(sin instalación frigorífica)

para producción de energía renovable según CTE

# ELECTROFIL

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



### ELECTROFIL, TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN AL SERVICIO DEL PROFESIONAL ELÉCTRICO

Electrofil es una distribuidora de material eléctrico, industrial y eficiencia energética que actualmente dispone de 12 delegaciones ubicadas en enclaves estratégicos en la zona Oeste de la Península Ibérica, con más de 20.000 referencias en stock de material eléctrico y soluciones para la eficiencia energética a disposición del profesional eléctrico. Su premisa es ofrecer soluciones generadoras de negocio a sus clientes, los cuáles se ubican en el mercado residencial, terciario e industrial.

Tener un claro enfoque a la atención al cliente, ofrecer solo productos de primeras marcas y disponer de un departamento compuesto por un equipo multidisciplinar altamente cualificado son los puntos fuertes de la organización y los que afirman han sido la clave para evolucionar en un sector tan competitivo como el eléctrico. La empresa está centrada en apostar por proyectos innovadores, los cuales consideran son la clave para avanzar en un mercado cada vez más profesionalizado.

En su caso, SUMA y sus 3 divisiones son la muestra de ello: automatización y control, energías renovables (autoconsumo fotovoltaico y bombeo solar) y eficiencia energética; los cuales permiten ofrecerle al instalador soluciones reales y eficientes, apoyadas por su equipo técnico en la parte del proyecto que éste lo requiera.

Recientemente han anunciado también su nuevo plan estratégico y cambios en su organigrama: ser líderes en todas sus áreas de actuación, la mejora del balance y el modelo logístico de la empresa, el refuerzo de las unidades de valor añadido con un alto componente de servicio técnico, y potenciar la estructura directiva y los sistemas de gestión globales son las premisas del mismo.

Con respecto a su forma organizativa, Ricardo Gómez asume la figura de CEO, pasando Javier Gómez a ser presidente ejecutivo del grupo familiar.

El reto de la corporación para los próximos años es la transmisión de la cultura de la empresa a las nuevas incorporaciones, así como la atracción de talento en todas las áreas apoyado por un plan de formación continuo, no solo desde un enfoque técnico, sino con una vertiente más personal y humana.



# STEL ORDER

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

### ENTREVISTA A JESÚS MORA CEO DE STEL ORDER

#### ¿Por qué es importante la digitalización de las empresas?

El digitalizar sirve para facilitar procesos que se están haciendo de manera más manual, más rudimentaria. En definitiva, la digitalización en las empresas lo que aporta es ventajas en términos de optimización de procesos, de ahorro de costes, de eliminación de errores, y en traducir procesos que se hacen de forma más manual a una forma más automática.

#### De forma resumida, ¿de qué manera puede ayudar STEL Order a estos negocios?

STEL Order está diseñado para hacer el negocio y la vida más fácil de pequeños empresarios. Es muy fácil de poner en marcha, de utilizar y muy potente, en el sentido de que dispone de muchas funcionalidades.

#### ¿Qué tipo de funcionalidades ofrece el software a una empresa del sector de las instalaciones y energía?

Es un software ideal para empresas de servicio técnico, instalaciones, mantenimiento, obras, SAT... y dentro de ese mundo, que es súper amplio, es más ideal todavía, para empresas que tienen que ver con la climatización, los aires acondicionados, las calderas, la energía... Precisamente algunos de los asociados de Agremia ¿Funcionalidades concretas? Por ejemplo, dispone de un catálogo para que gestionen los conjuntos de equipos de productos o servicios que puedas vender. Ese catálogo es

a la vez tu almacén. También puedes hacer un presupuesto, una factura, controlar tu stockaje... Pero si tuviera que destacar una funcionalidad, la que más ayuda a empresas de este sector, es, sin duda, la movilidad total que ofrece STEL Order.

#### Las empresas están sujetas a diferentes cambios legislativos, ¿cómo ayuda su empresa a la adaptación de estas nuevas obligaciones legales?

Lo hacemos de forma totalmente transparente. Recientemente se ha hecho obligatorio el sistema de TicketBAI para empresas y autónomos del País Vasco y lo hemos incorporado para que nuestros clientes pudieran facturar cumpliendo a la ley. Lo mismo ocurrió con la facturación electrónica. También con el tema del control horario. En ese sentido desarrollamos STEL Tempo, que es una funcionalidad que permite fácilmente gestionar los fichajes, las entradas, las salidas, las pausas, las vacaciones, las bajas,...

#### ¿Se requiere una formación especializada para poder manejar su software?

No, en absoluto, de hecho la mayoría de nuestros clientes no son en absoluto nativos digitales y de forma súper fácil se hacen con el software.

#### ¿Qué razones le motivaron a colaborar con Agremia?

Queremos potenciar más nuestra relación con asociaciones empresariales, precisamente para hacer que las bondades del software de STEL Order lleguen cada vez más a pequeños autónomos y pequeñas empresas que lo necesiten.



# TOYOTOMI

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



### Dpto. marketing Toyotomi

TOYOTOMI, con central en Nagoya (Japón), se estableció en 1949 realizando la fabricación de las piezas de carrocería para TOYOTA MOTOR COMPANY (TOYOTOMI KIKO). En 1950, TOYOTOMI inició la fabricación de productos de climatización y de las famosas estufas de parafina ZIBRO. Actualmente es el 1er fabricante a nivel mundial de estufas de parafina y está presente más de 100 países. La compañía japonesa TOYOTOMI, presenta su gama de aire acondicionado en exclusiva para el canal profesional.

Toyotomi Europe distribuye con éxito su amplia gama de climatización (residencial, aeroterminia, profesional y sistemas VRV) en diferentes países europeos desde sus propias filiales siendo una marca muy reconocida en Italia y en Grecia, con una cuota en el mercado griego del 25% (=N.º 1 en el tercer mercado más grande de la UE).

Toyotomi nos sorprende con su gama de aire acondicionado doméstico con modelos ultra silenciosos que integran tecnología Wi-Fi compatible con Google Home y Alexa. Toda la gama tiene una alta eficien-

cia energética llegando hasta un SEER de 8,5 y un valor SCOP de 5,4.

La gama Multi Split puede conectar hasta 7 unidades exteriores de potencias diferentes, en combinación con 5 tipos diferentes de unidades interiores. En total 208 combinaciones posibles, que van desde 4,1 kW hasta 12,0 kW, con la ventaja de un ahorro máximo en su coste de instalación y mantenimiento.

El sistema profesional de conductos tiene un diseño optimizado que permite mejorar el rendimiento y reducir el nivel sonoro. Las unidades interiores son extremadamente compactas y sin pérdida de presión estática, los modelos 35 y 53 sólo tienen 200 mm de altura, incorporan desagüe para condensados por gravedad en ambos lados y bomba de drenaje con elevación de hasta 1 metro. Instalación versátil con doble posición de entrada de aire mediante un panel desmontable que permite la entrada trasera o inferior, en función de la instalación.

Actualmente, Javier Pompa Barrios ha sido nombrado Key Account Manager de TOYOTOMI en España para la división de aire acondicionado. De este modo, Javier Pompa, se hace cargo de los nuevos proyectos en la importante y estratégica área de aire acondicionado para TOYOTOMI e impulsará la marca coincidiendo con la introducción de las últimas novedades en todos los segmentos: Residencial, Multi, Comercial, VRV y Aeroterminia.

Desde 2016 ha liderado en TOYOTOMI la gestión en el servicio postventa. Gracias a su formación, experiencia y trayectoria profesional, TOYOTOMI confía en su talento para el desarrollo de sus nuevas funciones junto a la red de ventas de la Compañía.



# ALAI SECURE

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

### CONECTIVIDAD M2M/IOT SEGURA PARA EL SECTOR ENERGÉTICO

Alai Secure, filial de Grupo Ingenium Tecnología, con sede central en España y presencia en Colombia, Chile y Perú, presenta su nueva oferta de comunicaciones M2M/IoT en Seguridad Telco especial para empresas e instaladores del sector de la energía.

La compañía presenta, en primicia, para las empresas instaladoras que conforman Agremia su nueva oferta de comunicaciones entre la que destaca su nueva SIM Global, una tarjeta especial para comunicaciones máquina a máquina y para el Internet de las cosas, multi-cobertura, multi-operador y multi-IMS.

La Seguridad en las comunicaciones ha sido siempre el valor diferencial de la oferta de Alai Secure. Su pertenencia a Grupo Ingenium -holding de empresas de Telecomunicaciones con sede en España- y su apuesta firme y decidida en I+D le permiten disponer, en cada momento, de la tecnología más innovadora y segura del mercado, y diferenciarse de ofertas más generalistas por su claro enfoque en Seguridad Telco, lo que le convierte en el Operador M2M/IoT con la oferta más completa del mercado.

La nueva tarjeta SIM Global de Alai Secure ha sido pensada desde y por la seguridad, que facilita enormemente la labor de los instaladores al conectarse, durante su instalación, a la mejor cobertura disponible en ese lugar y en ese momento.

Otra de sus ventajas diferenciadoras es que, en caso de contingencia en la red

móvil, realiza un balanceo automático conectándose a la mejor cobertura móvil en ese preciso momento sin que se vea perjudicada en ningún momento la continuidad del servicio.

De esta manera, los instaladores sólo necesitan llevar una única tarjeta SIM, lo que facilita enormemente la logística y la gestión de las SIMs.

Alai Secure pone a disposición de las empresas instaladoras su Plataforma digital de Autogestión para la gestión y administración en tiempo real de su parque de tarjetas SIMs desplegadas y operativas. Un entorno totalmente digital para poder operar y controlar en remoto todo el ciclo de vida del servicio. El objetivo principal es el de facilitar y agilizar el trabajo a sus clientes proporcionándoles todas las herramientas necesarias para el control, operación y mantenimiento del servicio en remoto de todo su ciclo de vida, en definitiva, para que puedan ser más competitivos.



# FONDITAL

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



### Dpto. marketing Fondital

#### FONDITAL: SOLUCIONES PARA EL CONFORT DESDE HACE MÁS DE 50 AÑOS

Fondital es una empresa italiana que produce calderas, radiadores, sistemas de calefacción y componentes para el sector de la automoción. La empresa se fundó en 1970 para la producción de radiadores en aluminio inyectado, producto del cual Fondital es el primer productor al mundo con 39 patentes internacionales. Desde hace más de 50 años Fondital se compromete en ofrecer soluciones para el confort a 360° con productos de alta calidad capaces de satisfacer las exigencias de los usuarios y garantizar la máxima eficiencia de la instalación de calefacción. Poder destacar como primer productor a nivel mundial de radiadores de aluminio es el resultado de la rigurosa orientación a la innovación a través de inversiones en Investigación y Desarrollo, renovación de las plantas productivas y el constante estudio de nuevos productos y nuevas tecnologías.

#### UNA OFERTA COMPLETA Y SINÉRGICA

A día de hoy Fondital es capaz de ofrecer soluciones completas para la demanda térmica de las viviendas, gracias a las gamas de calderas, radiadores y bombas de calor. A lo largo de los años de hecho Fondital ha ampliado y diferenciado su oferta: en 2009 arrancó la producción de calderas con modelos de condensación, tradicionales y alta potencia. En la constante búsqueda de productos más innovadores y sostenibles en 2021 se ha introducido la nueva gama de bombas

de calor y sistemas híbridos, soluciones de tendencia en la época actual y que cumplen con las directrices del "Green Deal" europeo. Además de los productos mencionados completa la oferta la gama de radiadores decorativos y toalleros de adorno baño, disponibles en una amplia paleta de colores y acabados. La característica fundamental es la materia primera utilizada: todos los radiadores Fondital se fabrican en aluminio, un material que permite alcanzar un rendimiento térmico excepcional gracias a su baja inercia térmica, además de poderse reciclar infinitas veces sin perder sus propiedades y poderse considerar por lo tanto un material sostenible.

#### MÁS ALLÁ DE LA GAMA: ASISTENCIA A 360°

La oferta de Fondital no termina con la calidad de las materias primas y de los productos: para ofrecer al cliente un servicio de asistencia completa Fondital garantiza también su apoyo a instaladores y clientes particulares integrando servicios pre-venta y post-venta. A tal fin Fondital invierte en la formación de sus empleados especializados y en las herramientas adecuadas para ofrecer asesoramiento y actualizaciones continuas, apoyando sea a profesionales que clientes particulares en encontrar la mejor solución a sus exigencias. El resultado es la creación de una relación de partnership estratégico que va más allá de la simple relación cliente-proveedor, basado en compartir un proyecto de crecimiento conjunto a largo plazo. Con más de 70 mercados activos, Fondital está presente en el mercado español con una red de venta *in situ*, partner históricos y una red post-venta oficial disponible en la página [www.fondital.com](http://www.fondital.com)

## GEBERIT

### EL BAÑO INTELIGENTE SE MANEJA DESDE EL SMARTPHONE

La app Geberit Home permite ajustar las funciones de los productos Geberit desde una única aplicación. Está disponible para IOS y Android y su descarga es gratuita.

En el baño existen productos cuyas funciones se pueden configurar cómodamente desde el smartphone. Para facilitar su control al usuario, Geberit, ha integrado en una sola app el manejo de las funciones de sus productos 'smart'. Geberit Home es compatible con:

- ▶ La gama de inodoros bidé Geberit AquaClean: Mera, Sela (a partir 2019) y Tuma.
- ▶ El módulo de eliminación de olores Geberit DuoFresh.
- ▶ El armario con espejo Geberit ONE con ComfortLight.

Geberit Home facilita, asimismo, las sencillas tareas de mantenimiento ya que indica, por ejemplo, cuándo hay que realizar un cambio de filtro o iniciar la función de descalcificación del inodoro bidé.

#### VENTAJAS DE LA APP GEBERIT HOME:

- ▶ Configuración de ajustes básicos de productos Geberit.
- ▶ Ejecución de trabajos de mantenimiento (p. ej. descalcificación).
- ▶ Ejecución de actualizaciones de firmware.
- ▶ Acceso a información del dispositivo (p. ej. manuales de uso, números de artículo o de serie, etc).



## WOLF

### WOLF PROPORCIONA LA NORMA HIGIÉNICA VDI 6022 A SUS UNIDADES DE TRATAMIENTO DE AIRE



Para garantizar un cumplimiento de los requisitos higiénicos más elevados, los equipos de climatización WOLF se planifican estrictamente conforme a lo indicado en la norma higiénica VDI 6022. De esta manera, se fabrican garantizando a ingenierías y jefes de obra un dimensionamiento preciso y un funcionamiento seguro para hospitales, salas blancas y otras áreas que exigen un mantenimiento regular.

Con la norma VDI 6022 WOLF garantiza el intercambio de aire higiénico en el interior de los edificios, por cuanto este documento está centrado en la calidad del aire interior donde se establecen los requisitos de los sistemas de las unidades de ventilación y climatización.

WOLF puede ofrecer todas sus unidades KG Top, KG Flex, CKL, CRL, CFL de acuerdo con la VDI 6022, por cuanto pueden ser planificadas y fabricadas conforme a los requisitos de esta norma y gracias a la colaboración estrecha entre ingenieros, arquitectos, mantenedores y fabricantes.

Entre los requisitos que exige la norma y que cumplen todos los equipos de WOLF destacan sus superficies interiores lisas, planas y fáciles de limpiar, secciones con acceso para un mantenimiento fácil, juntas de puertas extraíbles, baterías de calor y frío accesibles por ambos lados para inspección visual y limpieza, silenciadores desmontables y baterías de frío con bandeja inclinadas, entre otros.

## FERROLI

### ALFONSO FERNÁNDEZ CASTRO, NUEVO DIRECTOR NACIONAL DE VENTAS EN FERROLI PROFESIONAL

Alfonso Fernández, actual Director Nacional de Ventas en Ferrolí Industrial, ha sido nombrado adicionalmente Director Nacional de Ventas en Ferrolí Profesional, por lo que pasa a tener el cargo de Director Nacional de Ventas de Ferrolí Profesional e industrial.

Entre sus principales retos se encuentran potenciar las gamas basadas en energías renovables, principalmente la aerotermia, así como mejorar la atención a nuestros clientes en el entorno de mercado actual.



Alfonso goza de una amplia trayectoria profesional en Ferrolí España donde ha ocupado distintos cargos de responsabilidad y cuenta con una dilatada experiencia en el mercado español.

## CHINT

### CLUB DE INSTALADORES CHINT- LANZAMIENTO DE PLAN



Chint Electric presenta su nuevo club de instaladores. En el que podrás disfrutar de una experiencia única y exclusiva con CHINT para todo aquel que sea instalador de material eléctrico.

Para apoyar su difusión, están con una campaña de lanzamiento, en el que los 300 primeros en apuntarse al club, tendrán regalo asegurado. Por lo que, no puedes tardar en apuntarte al club.

Al formar parte del club y estar registrado en la distinguida lista de instaladores afines a la marca, podrás disfrutar de una serie de privilegios como son:

1. ACCESO AL SERVICIO UNIFILAR
2. DESCUENTOS Y PROMOCIONES ESPECIALES
3. FORMACIONES EXCLUSIVAS
4. ESTUDIOS FOTOVOLTAICOS
5. LANZAMIENTOS DE PRODUCTO EN PRIMICIA
6. VISITAS SHOWROOM Y CHINTVAN #ROADSHOW

Además de estas ventajas, contarás con invitaciones a ferias a las que asistirán tales como, MATELEC o GENERA 2023.

## RETELEC

### YA ESTÁ DISPONIBLE EL CATÁLOGO DE RETELEC SYSTEM 2023/2024, CON NUEVO FORMATO DE BÚSQUEDA

Retelec System, el especialista en soluciones eficientes para la gestión de la energía, presenta su nuevo catálogo y tarifa de precios 2023/2024. Buscando simplificar la tarea del profesional, el fabricante madrileño ha reunido en una única publicación, bajo el título de "CATÁLOGO 2023/24", todos sus catálogos de producto, poniendo al alcance del usuario e instalador numerosas soluciones diseñadas para el profesional, con la intención de dar una continuidad más duradera y estable a su portafolio.

También con este objetivo, el documento presenta un nuevo formato de búsqueda, más simplificado y ágil, que permite localizar los productos de forma rápida y fácil. Los precios de cada producto, que se incorporaban en anteriores catálogos, se recogen ahora en una tarifa independiente, en formato Excel, que también está lista para su consulta desde la web.



### SOLUCIONES INNOVADORAS Y NUEVOS PRODUCTOS

El catálogo incorpora las soluciones más completas y avanzadas en el campo de la gestión energética, en consonancia con la apuesta de la compañía con la eficiencia y sostenibilidad.

Entre los últimos lanzamientos cabe resaltar la serie CROCI de armarios componibles asociados. Son armarios funcionales hasta 4.000 A y para montaje en pavimento.

## GIACOMINI

### ACTUALIZANDO LOS COLECTORES R553FP: AHORA MÁS VERSÁTILES

Continuando con las mejoras y el crecimiento de la gama de colectores de Giacomini, se acaba de realizar una actualización en los códigos de los modelos del colector R553FP (premontados con caudalímetro y fabricados en tecnopolímero).

Este cambio se debe a la modificación del soporte del colector: se facilita así el cambio de conexión principal del lado izquierdo (como se suministra de fábrica) al lado derecho, siendo así posible conectarlo cómodamente por ambos lados.

Todos los modelos R553FP siguen siendo compatibles con las cajas R500-1, R500-2 y R501, al igual que con el soporte utilizado hasta ahora.

### R553FP: COLECTOR PARA SUELOS RADIANTES

Realizado en tecnopolímero, el R553FP está formado por un colector de impulsión con caudalímetros con función de regulación/corte de fluido y un colector de retorno que dispone de válvulas de corte accionadas por volante manual.

También dispone de dos válvulas multifunción R269T en latón, con conexión de 1" (impulsión y retorno), estanqueidad con doble junta en EPDM y permite instalar cabezales electrotérmicos en él.

Sus prestaciones permiten un rango de temperatura de entre 5° y 60° grados, pudiendo llegar a 100° en breves periodos de tiempo.



## BAXI

### NUEVAS FUNCIONALIDADES EN SU WEB PARA ORIENTAR A LOS USUARIOS EN LA BÚSQUEDA DE UN EQUIPO DE AEROTERMIA

BAXI ha incorporado en su web nuevas funcionalidades, dentro de su estrategia de dar a conocer los beneficios de la aerotermita al cliente final.

Las búsquedas online sobre aerotermita han crecido en los últimos años un 320% en los buscadores, debido al creciente mercado de la bomba de calor. Los usuarios encuentran estos equipos cuando acceden a la vivienda de obra nueva o se plantean el cambio buscando una tecnología más sostenible que la tradicional caldera de gas o gasoil. En este contexto, BAXI ha reforzado sus herramientas interactivas y ofrece en su web [www.baxi.es/aerotermita](http://www.baxi.es/aerotermita) nuevas funcionalidades con las que orientar a usuarios y profesionales en el conocimiento de este producto.



### ¿CUÁNTO VOY A AHORRAR CON UN EQUIPO DE AEROTERMIA?

Esta es una de las preguntas que se hace el usuario al plantearse introducir un equipo de aerotermita en una vivienda. Por eso, BAXI ha diseñado una innovadora funcionalidad en su web mediante la que el usuario, a través de ir contestando varias preguntas sobre el tipo de vivienda, su antigüedad, los usos de calefacción y agua caliente sanitaria, entre otras cosas, obtiene un cálculo estimado de cuánto ahorrará en su factura energética, además de una recomendación sobre cuál es el equipo ideal para su proyecto. Esta herramienta, sin llegar a realizar un estudio de climatización profesional sobre la vivienda, también puede ayudar a los instaladores a orientar a sus clientes sobre la solución que más se adapta a su hogar.

## TECNA

### AMPLIACIÓN CENTRO LOGÍSTICO DE TECNA EN 17.000 M<sup>2</sup>



TECNA ha realizado una ampliación de su actual centro logístico de Darganzo (Madrid) en 8.000 m<sup>2</sup>, lo que añadido a los actuales 9.000 m<sup>2</sup>, suma un total de 17.000 m<sup>2</sup> que potenciarán las actividades logísticas para España y Portugal.

Este nuevo hito asegura a TECNA un futuro crecimiento eficiente, desde el punto de vista logístico, de "servicio Excelente con sus clientes" y "stock para entrega inmediata", unido al ambicioso Business Plan que TECNA desarrollará estos próximos años, en sus diferentes líneas de negocio.

## COINTRA

### COINTRA PRESENTA SU NUEVA GENERACIÓN DE CALENTADORES A GAS ESTANCOS CETI

Los calentadores de última generación CETI han sido diseñados para proporcionar el más elevado nivel de confort con el máximo ahorro. Gracias a su tecnología Inverter, un rango de modulación de hasta 1:8, y un diseño innovador con su panel digital de gran formato, son capaces de proporcionar un elevado nivel de confort así como ahorros de hasta el 25% de gas y hasta el 35% de agua.

Además, gracias a su avanzada tecnología, su nivel de emisiones está muy por debajo de las exigencias europeas.

Entre sus características diferenciales podemos destacar:

- Exterior elegante con gran panel digital.
- Máximo ahorro de gas (25%) y agua (35%).
- Confort XL: temperatura del agua siempre estable.
- Nuevo quemador Lean-Rich con ventilador en aspiración.
- Muy silenciosos.
- Mínimas emisiones, máxima sostenibilidad.
- Nuevo sistema de Salida de Gases.



# SOCIOS COLABORADORES


## EMPRESA ADHERIDA

Nueva figura de colaboración de **AGREMIA**. Para más información contactar con el Dpto. de Marketing: **91 468 72 51 ext 103** o [marketing@agremia.com](mailto:marketing@agremia.com)


## VENTAJAS SOCIO COLABORADOR

La primera y principal formar parte de una Entidad con representatividad en cerca del 85% del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. Pero además, una serie de ventajas concretas y tangibles como:

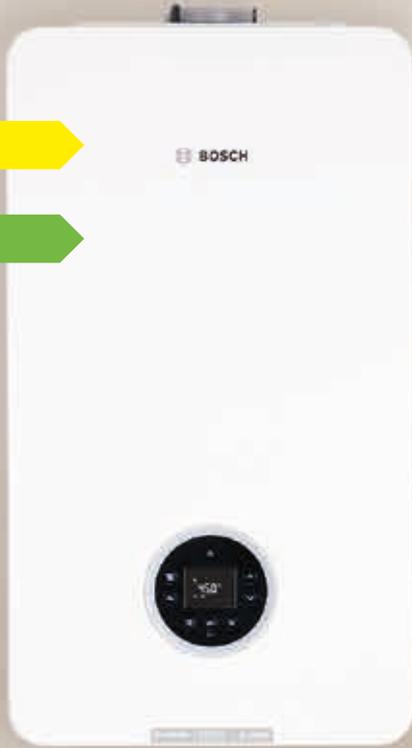
- 1 El logotipo de la Empresa colaboradora se sitúa en lugar preferente en la recepción de de nuestra Sede Social, por la que pasan alrededor de 3.000 profesionales al año.
- 2 Una jornada de presentación de productos/servicios de la Empresa colaboradora a realizar en nuestras instalaciones, o un encarte en la revista de **AGREMIA**.
- 3 Inserciones de noticias propias en la revista de **AGREMIA** (notas de prensa) y reproducción del logotipo o marca de la empresa tanto en revista como en [www.agremia.com](http://www.agremia.com)
- 4 Descuentos especiales en las inserciones de publicidad en la revista, página web de **AGREMIA** o cualquier otro medio de difusión.

- 5 Las mismas ventajas económicas que nuestros socios numerarios en cuanto a cursos de formación impartidos por nuestra Escuela Técnica.
- 7 Recepción de todas las circulares informativas que emite **AGREMIA** para sus socios numerarios (correo ordinario, mail, sms, etc).
- 8 Recepción de la **Revista NOTICIAS AGREMIA**.
- 9 Presencia de marca gratuita en los Congresos, Ferias, Eventos, etc en los que participe **AGREMIA**.

PARA SUSCRIBIRSE COMO SOCIO COLABORADOR DE **AGREMIA**, CONTACTE CON DEPARTAMENTO DE MARKETING:



**PARA MÁS INFORMACIÓN**  
DPTO. DE MARKETING  
Tel.: **91 468 72 51**  
[marketing@agremia.com](mailto:marketing@agremia.com)

A<sup>+++</sup> → DA<sup>+</sup> → F

Lo último en tecnología de calor ya es de la familia.

**Lo último de Junkers ya es Bosch.**

Lo último es hacer tu vida aún más sencilla, y conectar más contigo. **Nuevas calderas Condens 8700i W, 4300i W y 5300i WT de Bosch**, ahora con espectacular diseño, conectividad WiFi y más fácil de instalar.

**Ahora ya es Bosch.**

