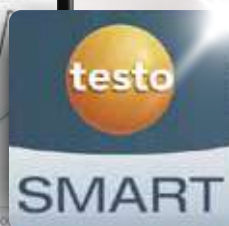


# Agremia

Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía

REVISTA INFORMATIVA DE AGREMIA



Be sure. **testo**

**App testo Smart. Ideada para manejar todas las herramientas HVAC/R.**

[www.testo.com](http://www.testo.com)

**PACK**  
ROPA LABORAL  
❄️  
**INVIERNO**  
**49,95 €**

**OFERTA EXCLUSIVA SOCIOS**

**PANTALÓN**  
multibolsillos  
varios colores



**POLO**  
m/larga  
100% algodón  
varios colores



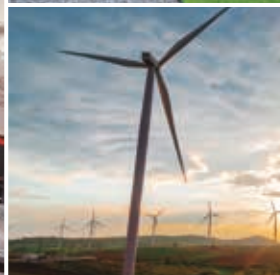
**CHALECO**  
multibolsillos  
acolchado.  
(Gris)



**BOTA/ZAPATO**  
seguridad  
piel, negro



(Precio IVA no incluido)



## Edita

### AGREMIA

C/ Antracita, 7 - 2ª plta. • 28045 Madrid (España)

Tel.: 91 468 72 51

agremia@agremia.com

www.agremia.com

## Redacción y Publicidad

Departamento de Marketing de AGREMIA

## Colaboradores

Inmaculada Peiró, Víctor Pernía,  
Arancha Robredo y Miguel Ángel Sagredo

## Fotografía

©AGREMIA

©Shutterstock, ©Freepik

## Diseño y Maquetación

JMR

## Imprime

PACPRINT PUBLICIDAD S.R.L.

## Depósito Legal

M-34197-1998

Reservados todos los derechos.

Ni la totalidad, ni parte de esta publicación, pueden reproducirse o transmitirse por ningún tipo de procedimiento electrónico y mecánico, incluidos los de fotocopia, grabación magnética o cualquier almacenamiento de información y sistema de recuperación, sin autorización previa de la empresa editorial.

www.agremia.com • marketing@agremia.com

## AGREMIA ES MIEMBRO DE



## 05 EDITORIAL

## 06 NOTICIAS AGREMIA

06 El Ayuntamiento de Madrid destina 2 millones de euros en 2023 para eliminar calderas de gasóleo y otros 750.000 euros para la instalación de puntos de recarga para vehículo eléctrico

09 Jornada sobre los fondos Next Generation organizada por AGREMIA, Instaladores 2.0 e Irehabitaee

## 14 NOTICIAS ESCUELA TÉCNICA

14 El proyecto "Creando cantera" reescribe la oportunidad laboral que tiene el aprendizaje en el sector

18 Viessmann inaugura sala práctica en la Escuela Técnica de AGREMIA

## 20 NUEVOS SOCIOS

## 22 PUBLIRREPORTAJE

22 El gas natural abre el camino a un futuro verde

## 25 PRESENTACIÓN DE PRODUCTO

25 Jornada RETELEC SYSTEM en AGREMIA sobre innovación en autoconsumo fotovoltaico

26 Jornada de EUROFRED en AGREMIA sobre las claves para una climatización eficiente y sostenible que facilite el ahorro al usuario

27 SAUNIER DUVAL presentó en AGREMIA sus sistemas eficientes en bomba de calor

28 STEL ORDER presentó sus soluciones digitales a las empresas asociadas a AGREMIA

## 29 SOCIO COLABORADOR

29 Frigicoll

30 Pramac

31 Guarconsa

## 32 NOTAS DE PRENSA

## 34 CUADRO DE HONOR

# Servicio de cumplimentación Certificados de Instalaciones y Memorias Técnicas



Para las actividades de:

- Gas
- Fontanería
- Electricidad
- Instalaciones térmicas
- Instalaciones prod. petrolíferos líquidos

Agremia es Organismo de Intermediación de la Comunidad de Madrid en Electricidad (Baja Tensión)

El servicio incluye:

- Revisión documental según normativa
- Cumplimentación de la documentación
- Diligenciación documental (tramitación)

Envío por email de los datos de la instalación  
Posibilidad de encargar la cumplimentación del Certificado/Memoria y/o la Tramitación



Tarifas y promociones:

- 60 € Memoria (\*)
- 32 € Certificado y Memoria (Electricidad)
- Bono de 10 Memorias: General: 480 €  
Electricidad: 290 €

(\*) Para instalaciones de Fontanería, Gas, Térmicas y de prod. petrolíferos líquidos que no requieran proyecto  
IVA no incluido

Además:



- Registro de Instalaciones Industriales

Servicio de Atención y Asistencia al Asociado en el procedimiento de registro y legalización de Instalaciones Térmicas, de Suministro de Agua y PCI

Más info

Dpto. Técnico  
91 468 72 51

tecnico@agremia.com  
www.agremia.com



# AGREMIA CREA UNA NUEVA ÁREA DE PROYECTOS Y AYUDAS PÚBLICAS PARA AGILIZAR LOS TRÁMITES Y CONCESIÓN DE SUBVENCIONES

El Plan estratégico de Agremia 2021-2024 contempla entre sus objetivos impulsar las alianzas con las Administraciones Públicas, así como poner en valor la labor que realizan las empresas instaladoras. En línea con este Plan, la Junta Directiva aprobó el pasado mes de enero la creación de una nueva área de Proyectos y Ayudas Públicas, que potencie la figura de Agremia como entidad colaboradora de la Administración, asesore y acompañe a las más de 2.000 empresas en materia de ayudas públicas y el desarrollo de nuevos proyectos e iniciativas.

Con la creación de este nuevo departamento, se pretende ofrecer a los socios un soporte técnico que les sirva de ayuda y orientación a la hora de conocer las ayudas disponibles en cada caso, su tramitación, la documentación a aportar, así como cualquier otra cuestión relevante de cara a ofrecer a sus clientes la posibilidad de beneficiarse de las subvenciones en vigor.

Como entidad colaboradora de la Administración e impulsando la colaboración público-privada, Agremia gestionará directamente diferentes programas de ayuda, con transparencia, eficacia y agilidad, informando a todos los actores (bene-

ficiarios y empresas instaladoras) de las características y requisitos para poder beneficiarse de las mismas de manera clara y concisa, y en el menor tiempo posible.

Desde sus inicios, Agremia ha establecido colaboraciones con múltiples administraciones, así como con asociaciones, empresas, etc., tanto de carácter local, regional o nacional, ya que las empresas asociadas a Agremia operan en todo el territorio, por lo que el ámbito en el que se moverá este departamento será tanto a nivel regional como estatal.

Actualmente el área de Proyectos y Ayudas públicas está integrada por Pilar García, como directora del mismo, e Iván Vaquero, como Responsable Técnico. Ambas personas atesoran una amplia experiencia en el sector de la energía y en la gestión de planes de ayudas públicas.

No obstante, Agremia no está formada por áreas estancas sino que el organigrama de la Asociación facilita que las áreas que lo componen colaboren y se integren en función de los proyectos y de los servicios a ofrecer, siempre en beneficio de las empresas instaladoras.

# EL AYUNTAMIENTO DE MADRID DESTINA 2 MILLONES DE EUROS EN 2023 PARA ELIMINAR CALDERAS DE GASÓLEO Y OTROS 750.000 EUROS PARA LA INSTALACIÓN DE PUNTOS DE RECARGA PARA VEHÍCULO ELÉCTRICO

EL CONSISTORIO HA PUBLICADO EN EL BOLETÍN OFICIAL AMBAS CONVOCATORIAS DE AYUDAS, PUDIÉNDOSE OPTAR A LAS SUBVENCIONES PRESENTANDO LAS SOLICITUDES HASTA EL 24 DE NOVIEMBRE. AGREMIA GESTIONARÁ, TRAMITARÁ Y PAGARÁ LAS AYUDAS COMO ENTIDAD COLABORADORA DEL AYUNTAMIENTO PORTALES DONDE TRAMITAR LAS AYUDAS: [CAMBIA360.ES](http://CAMBIA360.ES) , [CALDERASYCLIMA.ES](http://CALDERASYCLIMA.ES) Y [RECARGAMADRID.ES](http://RECARGAMADRID.ES)

El Ayuntamiento de Madrid publicó el pasado 15 de marzo en el Boletín Oficial la convocatoria pública de subvenciones para la renovación de instalaciones térmicas de calefacción y climatización, que este 2023 está dotada con **2 millones**

**de euros**, de los cuales 1,8 están destinados a la eliminación de calderas de gasóleo que todavía funcionan en Madrid. Se prevé, no obstante, la posibilidad de ampliar la dotación del Plan en un millón de euros adicional si se supera el crédito inicialmente aprobado.

Podrán acogerse a esta convocatoria de ayudas todas las **transformaciones** de instalaciones térmicas **realizadas entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2023**.

Un año más, la gestión de esta línea de ayudas, que afecta tanto a las calderas de gasóleo, como a las instalaciones de calefacción y agua caliente y a las





terrazas sin emisiones, se realizará a través de AGREMIA, Entidad Colaboradora del consistorio desde 2021.

Con este programa de ayudas, que busca la neutralidad en carbono en el horizonte 2050, el **Ayuntamiento pretende eliminar las calderas de gasóleo** que todavía operan en el municipio de Madrid.

Si bien desde el 1 de enero de 2022 las calderas de carbón están prohibidas en la ciudad, en el caso de las calderas de gasóleo, el objetivo que se marcó el Ayuntamiento con la Estrategia de Sostenibilidad Madrid 360 era reducir a la mitad las calderas de gasóleo existentes en la capital.

La convocatoria 2023 destina 100.000 euros a los titulares de establecimientos de hostelería que decidan eliminar las estufas de calefacción por combustión empleados en terrazas o quioscos de hostelería y restauración, situados en la vía pública o en terrenos de titularidad privada y uso público, mediante instalaciones o aparatos que funcionen con energía eléctrica, que produzcan el calor sin emisiones locales.

La misma dotación de 100.000 euros irá destinada a la línea de calefacción y agua caliente sin emisiones, para la reforma de instalaciones térmicas individuales en viviendas o edificios residenciales que dispongan de generadores de calor de combustible fósil y se sustituyan por bombas de calor de accionamiento eléctrico que hagan uso de emisores de calor radiante (suelo radiante o radiadores) para el servicio de calefacción.

Así mismo, con fecha 24 de marzo de 2023, también se publicó en el Boletín Oficial la convocatoria de subvenciones destinadas a la **instalación de infraestructura de recarga para vehículos eléctricos**, correspondiente a la anualidad 2023, dotada para este ejercicio con **750.000 euros**.

Estas ayudas están dirigidas tanto a empresas y profesionales, como a comunidades de propietarios de edificios residenciales, y aparcamientos públicos de residentes (P.A.R.), para la instalación de puntos de recarga de vehículo eléctrico, y se articulan en los siguientes ámbitos o líneas:

1.1. Recarga flotas: destinadas a vehículos de profesionales autónomos, flotas privadas y de servi-



cio público, dedicados a la distribución urbana de mercancías, los servicios de taxi y de arrendamiento de vehículos con conductor, las plataformas y sistemas de vehículos compartidos.

1.2. Recarga acceso público: en sector no residencial (aparcamientos de uso público rotacional, hoteles, centros comerciales, universidades, hospitales, polígonos industriales, centros deportivos, etc.).

1.3. Recarga acceso privado empresas: en zonas de estacionamiento de empresas privadas, para dar servicio a sus trabajadores y clientes.

2.1. Preinstalaciones o instalaciones de infraestructura de recarga de baterías de vehículos eléctricos, en el caso de aparcamientos o estacionamientos colectivos en edificios existentes de régimen de propiedad horizontal en comunidad de propietarios, o comunidades de bienes.

2.2. Preinstalaciones o instalaciones de infraestructura de recarga de baterías de vehículos eléctricos, en el caso de aparcamientos públicos para de residentes de titularidad municipal (PAR).

Podrán acogerse a este Plan de Ayudas todas las **actuaciones realizadas entre el 1 de enero de 2023 y el 29 de abril de 2024**.

Las **solicitudes** deberán presentarse a través de empresas instaladoras adheridas mediante la aplicación ubicada en la web [www.recargamadrid.com](http://www.recargamadrid.com) y, como en el caso de las ayudas para calderas y aerotermia, hasta el **24 de noviembre de 2023**.

Agremia participará en el desarrollo de las actuaciones previstas, en el proceso de recepción y tramitación de las solicitudes de los interesados y en la distribución de los fondos a los beneficiarios que cumplan los requisitos establecidos en las bases.



# JORNADA SOBRE LOS FONDOS NEXT GENERATION ORGANIZADA POR AGREMIA, INSTALADORES 2.0 E IREHABITAE

EL DIRECTOR GENERAL DE VIVIENDA Y SUELO DEL MINISTERIO DE TRANSPORTES, MOVILIDAD Y AGENDA URBANA (MITMA), FRANCISCO JAVIER MARTÍN RAMIRO, SUBRAYA DURANTE LA JORNADA SOBRE LOS FONDOS NEXT GENERATION ORGANIZADA POR AGREMIA, INSTALADORES 2.0 E IREHABITAE, LA EXCEPCIONALIDAD QUE SUPONEN LAS AYUDAS ECONÓMICAS EN LA ACTUALIDAD.

La sesión tuvo lugar durante la tarde del pasado 28 de marzo, en la sede de Agremia, ante más de 60 invitados presenciales y cientos que la siguieron a través de la retransmisión online. El evento ofreció un enorme número de argumentos para que las empresas instaladoras puedan beneficiarse de las ayudas, subvenciones y fondos. Por parte de la Administración, intervinieron expertos del MITMA, del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), Comunidad de Madrid y Ayuntamiento de Madrid. En un segundo debate, el protagonismo fue para los actores del mercado, diversas marcas fabricantes de material eléctrico y de climatización, como Ledvance, Schneider Electric o Thermor, así como la multinacional distribuidora de material Sonepar, y también la distribuidora de energía, Nedgia, compartieron mesa para ofrecer su visión particular sobre las ayudas y sus posibilidades para acompañar en el proceso de su consecución a las empresas instaladoras.

Francisco Javier Martín Ramiro, del MITMA, explicó que nos encontramos en un momento “excepcional por la cantidad de ayudas distintas y las posibilidades que ofrecen” y que lo importante es

“poder transmitírselo al mercado y persuadir a los usuarios de las posibilidades que ofrecen”. En su intervención, afirmó que “ahora mismo estamos entre todos trabajando para que las solicitudes de ayudas se traduzcan en una masa de resoluciones de ayudas y esto se traduzca en obras, para que el proceso cunda y los ciudadanos comprueben que la ayuda llega y que cuando se rehabilita se consigue un confort y también una revalorización de su vivienda, que muchos expertos tasan entre un 15 y un 25 %”.

Martín Ramiro invitó a todos los profesionales y a todo el sector “a hacer esa labor de información entre todos, instaladores, proveedores, lo que tenéis que hacer es salir y contárselo al mercado, porque al final estamos en un entorno que no se va a repetir, aunque es verdad que sabemos que las ayudas van a continuar y va a haber líneas de ayudas nuevas por parte de la Comisión Europea, pero es cierto que nos encontramos en un momento excepcional por el volumen actual. No es necesario ni siquiera vender, sino simplemente informar al mercado sobre las ayudas y subvenciones existentes. Este papel crucial puede desempeñarlo el instalador”.



# ALIANZA PARA UN GRAN FUTURO



calordom



Blue Pearl  
ENERGY SERVICES

**CALORDOM**,  
especialista en  
calefacción y  
biomasa en el  
mercado español,  
se **ASOCIA** con  
**BLUE PEARL**

La **UNIÓN** hace la **FUERZA**



**MISIÓN:** continuar con lo que mejor se nos da y llevamos años haciendo, formando parte de un gran **Grupo** empresarial. **Blue Pearl Energy** se beneficia del apoyo de PEIF III, tercer fondo europeo de infraestructura de **DWS**. Filial de gestión de activos de **Deutsche Bank**, que tiene más de 833.000 millones de euros en activos bajo gestión al 30 de junio de 2022.



**OBJETIVO:** con esta alianza, mantenemos los valores que nos definen como **Proximidad, Agilidad** y una alta **Calidad de Servicios** en todos nuestros proyectos, convirtiéndonos en la principal empresa de servicios energéticos de España. Con una facturación de 280 millones de euros y con más de 1.125 compañeros.



**BENEFICIOS:** esta sinergia con Blue Pearl Energy permitirá a los clientes de Calordom beneficiarse de un **Servicio Global Unificado**, un **Apoyo Financiero** reforzado que facilita la financiación de sus instalaciones y de **más Servicios**, especialmente en el campo del rendimiento energético.

# PLAN +PRAAST RENOVE +360 SALAS DE CALDERAS



**Profesionales**  
de la Energía

Síguenos en



**CAMBIA** ahora de **GASÓLEO**  
a **BIOMASA** o **GAS** y **DISFRUTA**  
de todas las **VENTAJAS**  
que te ofrecemos en  
**CALORDOM**

**¡TE**  
**AYUDAMOS**  
con el **CAMBIO** de  
tu **CALDERA!**

1. **Estudio** Energético
2. Financiación **Flexible**
3. **Cambio Total** sala calderas
4. **Garantía** de Mantenimiento
5. Suministro de **Combustible Certificado**
6. Servicio de **Telegestión** de salas de calderas
7. Gestión subvenciones: **Plan 360 /Programa PRAAST/Plan Renove**

¡Solicita ya tu  
**PRESUPUESTO!**

# 91 382 13 13

[peticioncomercial@calordom.com](mailto:peticioncomercial@calordom.com)



Todas las claves para acceder a las ayudas de la Unión Europea y otras subvenciones para profesionales

## Panel de Expertos: Fondos Next Generation

> Jornada para empresas del sector de las instalaciones  
> Madrid, 28 de marzo: Sede de Agremia (18 h – 19:30 h)

Con el patrocinio de:



Un encuentro organizado por:   

Con la colaboración de:  

Por su parte, Carmen López Ocón, Jefa del Departamento de Hidroeléctrico, Geotermia y Energía del Ambiente del IDAE, Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía, explicó las diferentes ayudas que gestiona este organismo, junto al Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, “dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, en el marco de las ayudas Next Generation, contempla 212 medidas: 110 inversiones y 102 reformas”, una apuesta inédita en transición ecológica y digitalización.

### ACTUACIONES DE LA COMUNIDAD DE MADRID

Por parte de la Comunidad de Madrid interviniereon Pilar Alonso García del Busto, subdirectora de Arquitectura de la Dirección General de Vivienda y Rehabilitación, que explicó el “Programa de Rehabilitación para la Recuperación Económica y Social en Entornos Residenciales” y subrayó que “la Comunidad de Madrid tiene como objetivo llegar a 22.411 viviendas rehabilitadas, con concesiones antes del 30 de noviembre de 2023 y actuaciones finalizadas antes de 30 de junio de 2026”. Se refirió también al plan para la construcción de viviendas eficientes en alquiler social, y otros seis programas de ayudas existentes y los fondos disponibles para cada una de ellas, sobre los que comentó que se trata de “actuaciones de rehabilitación a nivel de barrio, apoyo a las oficinas de rehabilitación, actuaciones de rehabilitación a nivel de edificio, actuaciones de mejora de eficiencia en viviendas, elaboración de libro edificio existente y proyectos rehabilitación y construcción de vivienda en alquiler social”.

En el caso del Ayuntamiento de Madrid, Fernando del Valle, Jefe del Departamento de Tecnologías Limpias, hizo hincapié en las ayudas para movilidad sostenible, regeneración urbana y eficiencia energética. Explicó la hoja de ruta sobre la Estrategia Madrid 360, que trata de renovar equipos por otros más eficientes, especialmente en el ámbito de la calefacción, así como la búsqueda de una climatización más eficiente, además de incorporar líneas de ayuda para la rehabilitación de edificios, con el objetivo de lograr “una mayor penetración en nuestro ámbito de competencia de la bomba de calor y también por la renovación de las calderas de gas natural”. Del Valle se refirió también al Plan Estratégico Subvenciones 2021-2023, hacia la regeneración urbana y la eficiencia energética, que también supone una oportunidad para las empresas instaladoras.

Por su parte, Inmaculada Peiró recordó que las empresas instaladoras son el último eslabón en la cadena, prescribiendo y aconsejando sobre la mejor instalación energética a consumidores, CCPP, empresas o industrias, convirtiéndose en esenciales para acometer la transformación energética del país. Y ello implica informar, asesorar e incluso tramitar las ayudas públicas.

La directora de Agremia desgranó la problemática actual existente en el acceso a las ayudas derivadas de los Fondos Next Generation, dispersión de las mismas, incompatibilidad entre ellas, “pesadilla burocrática” a la hora del trámite, etc. y solicitó a la Administraciones que redactan las bases una mayor simplicidad eliminado requisitos innecesarios.

Asimismo, puso en valor la colaboración público-privada a través de la figura de la Entidad Colaboradora de la Administración, para la gestión de ayudas, como herramienta para dotar de agilidad, transparencia, y asesoramiento experto a los beneficiarios. Y puso como ejemplo el caso de éxito del Ayuntamiento de Madrid contando con Agremia como Entidad Colaboradora para la gestión de las Ayudas Cambia360.

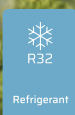
**WOLF**

# FHA Monoblock



## Descubre los beneficios de nuestra bomba de calor aire/agua

- Perfecta integración con Sistemas WOLF, incluidos en Sistemas híbridos
- Tecnología con altas prestaciones
- Respetuosa con el medioambiente gracias al uso del refrigerante R-32
- Presenta una fácil instalación
- Larga vida útil y gran fiabilidad de funcionamiento
- Gran versatilidad y ámbitos de aplicación



Conoce nuestra  
FHA Monoblock



# EL PROYECTO "CREANDO CANTERA" REESCRIBE LA OPORTUNIDAD LABORAL QUE TIENE EL APRENDIZ EN EL SECTOR

CONTINUAMOS CON LAS ENTREVISTAS A LAS EMPRESAS, LOS ALUMNOS Y LOS TUTORES QUE HAN PARTICIPADO EN EL PROYECTO "CREANDO CANTERA" REALIZADO EN LA ESCUELA TÉCNICA DE AGREMIA. EN ESTA OCASIÓN CONTAMOS CON LA EXPERIENCIA DE LA EMPRESA ASOCIADA **ASI SERVICIOS ENERGÉTICOS**

## **ALBERTO MARTOS DE ASI SERVICIOS ENERGÉTICOS**

**¿Consideráis que los alumnos han venido lo suficientemente preparados del Curso para emprender el periodo de prácticas?**

Hemos quedado gratamente sorprendidos con el nivel de conocimientos técnicos desarrollado por los alumnos, haciendo mención especial a la parte

de normativa de instalaciones poniendo al día incluso a algún técnico con más experiencia.

**De la alumna que has "acogido" en prácticas, ¿qué valoras más?**

De Carla podría destacar muchas virtudes, pero la más importante es la predisposición a desarrollar su trabajo y las ganas de aprender.



**¿Tiene futuro en tu empresa? ¿Y en otras del mismo sector?**

Si tiene futuro o no dependerá de ella, nosotros la hemos incorporado a nuestra plantilla como técnico y los límites los marcará día a día con su trabajo.

**¿Cómo enfocarías, dada que es una primera experiencia, las próximas prácticas no laborales de este tipo de modalidad de cursos?**

Desde el punto de vista de la empresa ha sido una experiencia muy positiva, poniendo en contacto a empresas que buscan trabajadores con jóvenes que buscan trabajo, todo ello con el seguimiento de Agremia facilitando a las empresas en todo momento el apoyo necesario.

**ANTONIO HITA  
TUTOR DE EMPRESA EN ASI SERVICIOS  
ENERGÉTICOS, S.L.**

**¿Creéis que los jóvenes que han accedido a este primer proyecto pueden impulsar el sector de las instalaciones y la energía y cubrir la demanda de trabajadores cualificados?**

El proyecto es un soplo de aire fresco, ya que las

plantillas van envejeciendo y con la llegada de jóvenes cualificados le dará el impulso necesario a nuestro sector cubriendo la alta demanda que genera.

**¿Qué es lo que más valoráis de ellos, en cuanto a actitud, aptitud y compromiso?**

La verdad que cada uno aporta su granito de arena dependiendo de su perfil, pero el denominador común son las ganas de incorporarse al mercado laboral como trabajadores cualificados y en un sector en el que tienen posibilidad de desarrollarse en el ámbito profesional.

**CARLA MARQUEZ  
CERTIFICADO DE GAS EN ASI SERVICIOS  
ENERGÉTICOS, S.L.**

**¿Cómo valoras esta primera edición del proyecto "Creando Canteras"? ¿Ha respondido a tus expectativas?**

La valoro muy positivamente. Sin lugar a dudas ha respondido a mis expectativas a pesar de que cuando comencé lo hice sin estar del todo convencida ya que es un sector con muy poca presencia femenina. Creo que hay mucho desconocimiento y se debería publicitar que nosotras podemos formarnos y trabajar en el sector energético perfectamente. Las tareas de mantenimiento, reparación e inspección no requieren especialmente fuerza que, igual ese, podría ser el único inconveniente. Durante mis prácticas he estado muy contenta con mis compañeros, los clientes a los que visitábamos se sorprendían gratamente de que fuese una chica para hacerles las reparaciones así que desde aquí animo a todas las chicas que nos lean a que se formen en este sector.

**¿Qué certificado has estudiado?**

El certificado de nivel 2 llamado MONTAJE, PUESTA EN SERVICIO, MANTENIMIENTO, INSPECCIÓN Y REVISIÓN DE INSTALACIONES RECEPTORAS Y APARATOS DE GAS.

**¿Cómo conociste el certificado y por qué decidiste acceder al mismo?**

Conocí el curso por mi tío que es amigo de una empleada de Agremia que le comentó que era un certificado becado y con prácticas extendidas en empresa. En ese momento, yo no sabía muy bien qué hacer así que el hecho de que estuviese becado me animó. Para sorpresa mía, desde el primer día me gustaron mucho los contenidos y las prácticas, la forma de explicar del profesor y la buena conexión que tuve con el resto de los compañeros. Ahora, casi un año después estoy super orgullosa, con un empleo que me gusta y en el que tengo muchas posibilidades.

**Las prácticas en empresas están enfocadas a poner en práctica y conocer la realidad de un sector del que ampliamente has tenido conocimientos en el Curso, ¿en qué sentido ha cambiado tu percepción del mismo?**

Mi percepción ha cambiado totalmente porque a pesar de que hemos visto toda la normativa y todos los conceptos teóricos necesarios es en la empresa donde te das cuenta que en la Escuela te han dado el hilo del que tirar pero que luego la madeja es enorme y aún nos queda muchísimo por aprender para llegar a ser una buena técnica del sector.







# Saunier Duval



## Soluciones de climatización

## eficientes y sostenibles

## Un nivel de ahorro y

## confort sin precedentes



### H2 Ready

20% HIDRÓGENO



### Sistemas de aerotermia Genia

Aerotermia multitarea con tecnología partida o compacta con refrigerante natural. Rendimiento excepcional capaz de alcanzar hasta 75°C de impulsión; cero emisiones de CO<sub>2</sub>, cero ruidos (el más bajo nivel sonoro del mercado) y 225 más sostenibles.

### Nuevas calderas MiConnect®

Calderas inteligentes hasta un 35% más eficientes que se conectan al Servicio Técnico Oficial, aprenden de los hábitos de uso y ofrecen sugerencias de ahorro y control del consumo mediante APPs de nueva generación.

Descubre más en [saunierduval.es](https://saunierduval.es)

# VISSMANN INAUGURA SALA PRÁCTICA EN LA ESCUELA TÉCNICA DE AGREMIA

DPTO. MARKETING VISSMANN

El pasado martes 28 de febrero, Viessmann inauguró la Sala práctica de formación y especialización de instaladores en sistemas de calefacción y climatización en la Escuela Técnica de Agremia en la Avda. de Córdoba, 21 Madrid. Esta sala ha sido equipada con la nueva gama de calderas de condensación Vitodens y la gama de Aerotermita Vito-cal así como interacumuladores de agua caliente Vitocell y una unidad de ventilación Vitoair.

El acto se abrió con unas palabras del Presidente de Agremia D. Emiliano Bernardo Muñoz y el director General de Viessmann Raúl Serradilla Beja-

rano. Tomaron a continuación la palabra para presentar con más detalle los equipos instalados en la sala y su funcionamiento. Los Responsables de Producto de Calderas y Aerotermita de Viessmann, Eduardo Elejabeitia y Luis Fernando Sánchez, respectivamente.

Es un honor para Viessmann poder inaugurar una sala en colaboración con Agremia para formar a sus alumnos, la futura generación de instaladores tanto como a sus socios e instaladores que trabajan con nosotros, para que puedan practicar con los equipos Viessmann.





### **ESTOS SON ALGUNO DE LOS EQUIPOS QUE SE PODRÁN VER EN EL TALLER:**

**Gama de calderas de condensación a gas Vitodens modelo 050-W, 100/111-W y 200-W. Todos los modelos con H2 Ready y WiFi integrado**

La gama de productos Vitodens combina las ventajas de la calefacción a gas, con una eficacia probada de la última tecnología de condensación. Son altamente eficientes desde el punto de vista energético. A largo plazo, esto no sólo reduce los costes energéticos, sino que también es beneficioso para el medio ambiente. Los distintos modelos ofrecen una comodidad excepcional para la climatización de habitaciones y la producción de ACS.

**Gama de bombas de calor aerotérmicas Vitocal, modelos monobloc 100-A, split 100-S y compacta 252-A**

Las bombas de calor inteligentes Vitocal aprovechan la energía del aire exterior de forma especialmente eficaz para calefacción, refrigeración y ACS. A diferencia de otros sistemas de calefacción, no es necesario quemar combustibles como gasóleo o gas. Fiable, compacta y respetuosa con el medio

ambiente como nunca antes, ahorra recursos, y también reduce las emisiones de dióxido de carbono.

**Gama de ventilación residencia Vitovent**

Bajo los nuevos estándares de diseño de la edificación es necesario llegar a un compromiso entre eficiencia energética y renovación de aire que hace que los sistemas de ventilación mecánica con recuperación de calor estén cobrando cada vez más importancia. Viessmann ofrece una solución especialmente diseñada para la ventilación de edificios que se basa en avances técnicos, fiabilidad y seguridad de funcionamiento.

**Conectividad, sistema completo para gestionar la climatización, confort y ahorro**

Los componentes ViCare Smart Climate de Viessmann constituyen la última generación de dispositivos para un cómodo control individual de las habitaciones. Con ellos se pueden ahorrar costes energéticos y aumentar el confort de la vivienda. El funcionamiento es especialmente simple. Una vez instalados, lo único que se necesita es la aplicación ViCare, para ajustar la temperatura adecuada en cada habitación.

## DAMOS LA BIENVENIDA... EN LOS MESES DE ENERO A MARZO

De las nuevas altas, el **55% son empresas** (Sociedades Limitadas, Sociedades Anónimas, etc..) y el **45% autónomos**

- ▶ A1 SERV. INT. INDUSTRIA E INST., S.L.
- ▶ AGUILERA BAYON, ANTONIO
- ▶ ALBARRAN GÓMEZ, VÍCTOR
- ▶ ALIANZA TECNOLOGÍA, INSTRUMENTOS Y MÁQUINAS, S.L
- ▶ APARTAMENTOS EMBAJADORES, S.L
- ▶ ARESDON NEGOCIOS, S.L.
- ▶ ATC SERVITERMIC, S.L
- ▶ BIOTERS, S.L.
- ▶ CALDERAS GASYHOGAR, S.L.
- ▶ CLIMACAL ASESORES, S.L.
- ▶ CLIMALEC GDS, S.L.U.
- ▶ DAY LIGHT INSTALACIONES ELÉCTRICAS, S.L.
- ▶ DE MORA MORENO, LUIS
- ▶ DELGADO LÓPEZ, JUAN
- ▶ DOPISAN OBRAS Y REPARACIONES, S.L.
- ▶ EGEA PIZARROSO, JOSÉ LUIS
- ▶ EL AHMADI, ABDELLAH
- ▶ ENERGY BALANCE SOLUCIONES TÉRMICAS, S.L.
- ▶ FERNÁNDEZ JIMÉNEZ, DAVID
- ▶ FONTANERÍA ÓSCAR GARCÍA, S.L.
- ▶ GARCÍA DÍEZ, ÓSCAR
- ▶ GONZÁLEZ MÁRQUEZ, MANUEL
- ▶ GRUPO CLIMAGAS, C.B.
- ▶ GRUPO IEG SOLUCIONES, S.L.
- ▶ HVAC INSTALACIONES Y REFORMAS, S.L.
- ▶ INSTALACIONES CARRASCO MANTENIMIENTO, S.L.
- ▶ INSTALACIONES CLIMAS LARA, S.L.
- ▶ INSTALIBERICA 2008. S.L.U
- ▶ KALT INSTALACIONES. S.L.
- ▶ LANZA QUIROGA, MARTÍN ALEJANDRO
- ▶ LÓPEZ GALLEGO, ÓSCAR
- ▶ LÓPEZ MUELAS, ANTONIO
- ▶ MELLADO ALMEIDA, ANDRÉS
- ▶ MENESES MARTÍNEZ, AICARDO
- ▶ MERIDA VALPARAISO, ROBERTO
- ▶ MICROCLIMA, S.L.
- ▶ MORAGA MARTÍNEZ, JUAN FRANCISCO
- ▶ MURILLO GONZÁLEZ, MARIANO
- ▶ PEREZ ALDAYA, JOSÉ LUIS
- ▶ PIEDRA RUIZ, JOSÉ LUIS
- ▶ REFORMAS INTEGRALES COCA, S.L.
- ▶ REPARMADRID ASITENCIA. TÉCNICA REPARACIÓN, S.L.
- ▶ RUIZ MEDINA, FRANCISCO MANUEL
- ▶ SANEAMIENTOS ADAN, S.L
- ▶ SELECAL INSTALACIONES Y SERVICIOS, S.L
- ▶ SERVICIO TÉCNICO ARECE, S.L.
- ▶ TUSTON PICO, VÍCTOR HUGO
- ▶ VALENCIA BAHAMONDE, JOHAN
- ▶ VICLA ECOENERGY INSTALACIONES, S.L.

# # POR QUÉ # ESPERAR

cuando puedes  
ofrecer a tus  
clientes las  
calderas más  
eficientes e  
inteligentes?



## ecoTEC plus y ecoTEC exclusive SMART. Calderas conectadas. Calderas inteligentes.

Preparadas para el futuro. Equipadas con la última tecnología, proporcionan hasta un 35% más de ahorro y gracias a la tecnología de conectividad myVAILLANT, la caldera está monitorizada en todo momento por el Servicio Técnico Oficial. ¿Por qué esperar?

[www.vaillant.es](http://www.vaillant.es)  
Calefacción. Energías renovables. Hogares inteligentes.



 **Vaillant**

Confort para mi hogar

# EL GAS NATURAL ABRE EL CAMINO A UN FUTURO VERDE



LOS PROYECTOS PARA EL USO DE HIDRÓGENO VERDE, TANTO PARA EL SUMINISTRO DE CALEFACCIÓN Y AGUA CALIENTE SANITARIA COMO PARA LA MOVILIDAD URBANA, SITÚAN AL GAS NATURAL COMO SOLUCIÓN IDEAL PARA LA DESCARBONIZACIÓN Y LA TRANSICIÓN HACIA CIUDADES MÁS SOSTENIBLES

En pocos años, el debate público sobre las fuentes de energía y su impacto en la economía han pasado a ocupar una posición prioritaria para todos los ciudadanos. Si, tiempo atrás, el interés por adoptar sistemas más sostenibles había dejado de ser una novedad para convertirse en una necesidad, los cambios experimentados por la factura energética como consecuencia de la inestabilidad internacional han llevado a que los usuarios sean mucho más sensibles a los precios y exijan soluciones que permitan equilibrar lo que parecen extremos de un mismo problema: eficiencia y sostenibilidad. En este sentido, la opción del gas natural como apuesta fiable y de transición hacia alternativas que respondan a ambas inquietudes ha ganado enteros en los últimos años.

Si bien existe la percepción de que solo ciertas fuentes de energía son realmente sostenibles, también ha calado la idea de que la apuesta por soluciones respetuosas con el medioambiente implica abordar instalaciones costosas y asumir que

su rentabilidad solo se consiga a largo plazo. Sin embargo, la sostenibilidad debería entenderse como aquella capaz de equilibrar la reducción de emisiones con la economía doméstica. Frente a esta disyuntiva, el gas natural se perfila como solución de transición con la que disfrutar de un servicio fiable, accesible y eficaz, al mismo tiempo que se cuenta con una infraestructura capaz de canalizar fuentes 100% renovables como son el biogás y, sobre todo, el llamado hidrógeno verde (H2). Este no solo empieza a ser una alternativa para los hogares, sino que representa una realidad en el caso de la movilidad urbana.

## HIDRÓGENO VERDE: DE LA TEORÍA A LA REALIDAD

Las redes de distribución del gas natural están preparadas para transportar y suministrar tanto biogás como H2 verde de una forma eficaz, sin necesidad de tener que alterar los sistemas de sumi-

nistro. El biogás es un gas renovable que procede de la transformación de diferentes residuos orgánicos, como los que proceden de la depuración del agua, de la actividad de granjas animales o del tratamiento de basuras. Por su parte, el H2 verde es una de las principales apuestas de futuro para la descarbonización de las ciudades y de la actividad económica.

Como carburante, el H2 verde tiene la enorme ventaja de que no supone la emisión de partículas contaminantes, siendo el agua el único residuo que genera. Sin embargo, es necesaria energía para separarlo de otros elementos. Así, para que sea hidrógeno verde, es necesario utilizar el sistema de la electrólisis (la ruptura de las moléculas de agua mediante energía eléctrica) y emplear, para ello, electricidad procedente solo de fuentes renovables.

Hace pocos años, la aplicación de la electrólisis para la generación de H2 se veía todavía como una utopía y la producción mundial apenas representaba un mínimo porcentaje de lo necesario para transicionar hacia una verdadera descarbonización. Hoy, en la Comunidad de Madrid ya es posible ver iniciativas que demuestran que estamos mucho más cerca de lo que creíamos para contar con esta fuente verde en nuestros hogares.

## PROYECTOS DE H2 EN LA COMUNIDAD DE MADRID

Un ejemplo de ello es el proyecto pionero que Madrileña Red de Gas, la empresa de distribución de gas natural en la Comunidad de Madrid, está llevando a cabo con la promotora y constructora inmobiliaria Pryconsa en Valdemoro. Allí, se están desarrollando las instalaciones necesarias para suministrar H2 verde en casi un centenar de viviendas de nueva construcción, con el que se sustituirá, de forma limpia, el gas natural. Para ello, Madrileña Red de Gas se encarga de habilitar los sistemas de generación, transporte, almacenamiento y distribución, así como de disponer de un hidroducto dedicado que facilite energía tanto para agua caliente sanitaria como para calefacción. En los edificios, se están instalando, a su vez, calderas preparadas para el uso de H2.

En el proyecto de Valdemoro es clave la iniciativa Inspira Madrid, un proyecto que va a acercar el H2 verde a todos los madrileños con el propósito de mejorar la calidad del aire en la región gracias a la descarbonización de la movilidad urbana, tanto pesada como ligera. La iniciativa cuenta con el impulso de Grupo Ruiz, Madrileña Red de Gas y Fotowatio Renewable Ventures (FRV).



Inspira Madrid ejecutará una instalación de electrólisis de 5 MW, con la posibilidad de ampliar su capacidad a otros 5 MW. Para el suministro de energía eléctrica, se contará con una planta fotovoltaica de 10 MW que, junto a contratos de compraventa de energía verde con suministradores especializados, garantiza que todo el proceso de generación del H2 sea renovable de principio a fin, sin que se produzca emisión contaminante alguna.

Gracias a este proyecto, tanto los autobuses de Grupo Ruiz, que funcionarán con H2 verde, como los vehículos de la Federación Profesional del Taxi podrán beneficiarse del suministro de una fuente renovable, libre de emisiones de CO<sub>2</sub> y de partículas de NOx, reduciendo el impacto en el medioambiente, elevando la calidad del aire y la salud de los madrileños y, además, haciéndolo de forma eficiente, sin que suponga pérdida en el nivel de servicio o un incremento de costes.

## EFICIENCIA Y RENTABILIDAD DEL GAS NATURAL

En el camino hacia este futuro renovable, el gas natural continúa siendo algo más que una alternativa más del mix energético. De hecho, se posiciona como un complemento de otros modelos, como la aerotermia y, en menor medida, se integra con otros sistemas renovables como la energía solar térmica.

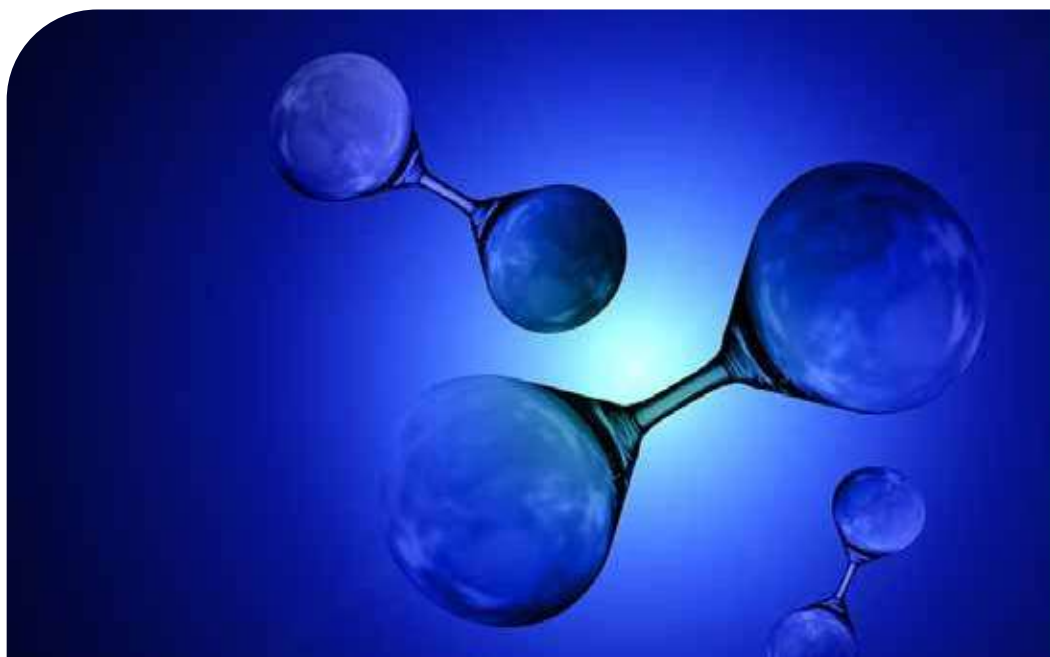
Además de su papel hacia la descarbonización, las instalaciones de gas natural presentan una serie

de ventajas que las hacen altamente competitivas. No solo estamos hablando de una solución energética fiable y consolidada, presente en la vida de los ciudadanos desde hace décadas, sino que responde a las necesidades de los usuarios por su rendimiento y su fiabilidad.

En lo que se refiere a prestaciones, los equipos de gas natural son ideales para su empleo en zonas como la Comunidad de Madrid, donde se pueden registrar variaciones de temperatura extremas en invierno y en verano. De hecho, gracias a su suministro continuo, las calderas de gas natural pueden proporcionar agua caliente y calefacción en todo momento y con gran eficiencia, incluso en situaciones de muy bajas temperaturas.

Asimismo, el gas natural cuenta con un largo ciclo de vida y es una tecnología madura con bajos costes de mantenimiento. Su coste de instalación es bajo y no exige la modificación de la potencia eléctrica, que sí se puede dar en el caso de la aerotermia. Al ser una tecnología tan asentada, permite, además, cubrir las carencias de los sistemas basados en la captación de aire.

A la sobrada eficiencia y conocidas ventajas del gas natural se une, ahora, la transición hacia soluciones libres de emisiones con las que no es necesario reformar ni cambiar las infraestructuras ni las instalaciones de cada usuario. De esta forma, el camino hacia la descarbonización no solo será viable, sino que también será rentable y verde y, por lo tanto, auténticamente sostenible.







# JORNADA RETELEC SYSTEM EN AGREMIA SOBRE INNOVACIÓN EN AUTOCONSUMO FOTOVOLTAICO

LA MARCA MADRILEÑA APUESTA POR LA FORMACIÓN EN LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO QUE REPRESENTAN LAS ENERGÍAS RENOVABLES PARA EL COLECTIVO INSTALADOR.

**RETELEC System**, el especialista en soluciones eficientes para la gestión de la energía, organizó en Agremia, una jornada técnica centrada en el Autoconsumo Fotovoltaico. La acción formativa fue un éxito al congregarse a numerosos instaladores profesionales, interesados en conocer cómo presupuestar instalaciones fotovoltaicas, tipología y tecnología disponible como inversores, conectores, cuadros de protección, tipos de placas solares, además de las ayudas públicas que fomentan el autoconsumo, comunidades energéticas, etc.

La jornada confirma la tendencia positiva que viven actualmente las energías renovables, y más concretamente el autoconsumo fotovoltaico, impulsado por un contexto económico actual donde los costes de la energía se han disparado.

Cristian Gallego, responsable del departamento de fotovoltaica de RETELEC, destacó al finalizar la jornada la buena acogida de estas temáticas entre los profesionales de Agremia: "El colectivo de instaladores busca actualizar sus conocimientos técnicos, combinando la teoría y la práctica, con el soporte técnico-comercial de marcas de confianza como la nuestra. Sólo así hacemos fácil el trabajo

para el profesional impulsando el autoconsumo en los clientes finales".

La marca madrileña dispone de un amplio catálogo de soluciones para la gestión energética y el autoconsumo fotovoltaico, con un portfolio renovado que subraya el carácter innovador de RETELEC en el sector de las instalaciones técnicas. Equipos como los inversores fotovoltaicos híbridos de amplio rango, los kits para autoconsumo, así como las baterías de litio para almacenamiento energético, sin olvidar el aparellaje de protección fotovoltaica hasta 5000VDC de tensión.

Formaciones como la realizada en Agremia refuerzan el compromiso del fabricante español con el presente y el futuro de los instaladores, en un año clave para RETELEC que cumple en 2023 más de 10 años con un catálogo concebido para la transición energética, desde la generación renovable hasta el consumo eléctrico eficiente.



# JORNADA DE EUROFRED EN AGREMIA SOBRE LAS CLAVES PARA UNA CLIMATIZACIÓN EFICIENTE Y SOSTENIBLE QUE FACILITE EL AHORRO AL USUARIO

DPTO. TÉCNICO EUROFRED

En un mercado que prioriza los sistemas de climatización ecoeficientes, ser capaces de ofrecer este tipo de soluciones supone toda una ventaja competitiva para el colectivo de la instalación. Con el objetivo de facilitarlas y asegurar el éxito en cada proyecto, Eurofred sigue acompañando a través de la formación y un asesoramiento integral, como la ponencia que ofreció reciente para los profesionales de Agremia.

Entre sus recomendaciones, la compañía destaca tres pilares a tener en cuenta: el planteamiento del proyecto, los refrigerantes a utilizar y la especialización del producto. La primera se refiere a los criterios de dimensionado de las instalaciones. Algo fundamental, principalmente en sistemas basados en la aerotermia, es que existe una relación directa entre la potencia y el caudal, y otra inversamente proporcional entre la pérdida de carga en las tuberías y el diámetro de estas. Por tanto, se deben cuidar especialmente ambos aspectos para conseguir que el equipo ofrezca la máxima eficiencia y rendimiento.

En lo que se refiere a los refrigerantes, el R290 ofrece más ventajas con respecto al R410a, permiti-

tiendo una temperatura de descarga y presiones de trabajo más bajas, así como una menor carga debido a su densidad. Además, tiene excelentes propiedades termodinámicas, mejor eficiencia, una envolvente de trabajo mucho más amplia y un PCA muy por debajo del R32.

Sin embargo, esta alternativa no está exenta de retos, como su inflamabilidad. Debido a la inadecuada ubicación de equipos que utilizan R290, la falta de cumplimiento de los requisitos de emplazamiento y de las distancias de seguridad o protección, pueden identificarse afectaciones en su rendimiento. Para asegurar un funcionamiento óptimo, Eurofred recomienda seguir la normativa IF-20 del RSIF, que recoge todos estos requisitos, y contar con accesorios en el planteamiento del proyecto, como la instalación de un sifón seco siempre que la conducción de condensados vaya directamente a desagüe.

Si nos adentramos en las gamas de productos, debemos conocer bien las características de cada equipo. Para aquellos proyectos que requieren elevadas producciones de agua caliente sanitaria (ACS), las bombas de calor de alta temperatura son especialmente adecuadas, sin embargo, cada modelo destaca en atributos distintos. Buen ejemplo de ello serían la Monobloc AT y la HT 10-100, ambas de Daitsu. La primera es ideal para reformas y Planes Renove de calderas en los que es necesario llegar a los 70°C de impulsión para los radiadores con una elevada eficiencia, mientras que la segunda está diseñada para producir ACS hasta 90°C permitiendo ahorrar hasta un 70% en la factura eléctrica.



# SAUNIER DUVAL PRESENTÓ EN AGREMIA SUS SISTEMAS EFICIENTES EN BOMBA DE CALOR

DPTO. MARKETING SAUNIER DUVAL

Durante los últimos años hemos sido testigos de una importante transformación tecnológica en la industria de la climatización, motivada entre otros aspectos por el compromiso de proteger el medio ambiente a través de la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero. La evolución de los refrigerantes nos conduce a la búsqueda de alternativas con un impacto ambiental lo más bajo posible, observándose una tendencia clara hacia refrigerantes naturales de impacto mínimo.

En Saunier Duval llevamos más de 40 años desarrollando tecnología de bomba de calor, contando a día de hoy con una amplia gama de soluciones, entre las que destaca la innovadora Genia Air Max, pionera en el uso de refrigerante natural R290 con un bajísimo PCA de tan solo 3 unidades, siendo la solución de aerotermia con menores emisiones de CO<sub>2</sub> del mercado.

Pero en un entorno en el que los usuarios son cada vez más exigentes con el confort de sus hogares no cabe conformarse únicamente con disponer de la bomba de calor más sostenible, además habrá que ofrecer argumentos diferenciadores que la hagan destacar frente al resto de equipos del mercado, para que cumpla con las expectativas del público más exigente. Para lograr este objetivo, en Saunier Duval hemos diseñado una máquina que se distingue por su calidad, fiabilidad, prestaciones y rendimiento. Entre otras características de la Genia Air Max despiden su rendimiento estacional SCOP de hasta 6,48, su versatilidad para todo tipo de instalaciones gracias a alcanzar temperaturas de impulsión de 75 °C en un amplio rango de operación, un bajísimo nivel sonoro que la convierte en la bomba de calor más silenciosa del mercado y un sistema de control que permite



al usuario gestionar y optimizar el confort de su vivienda de manera fácil e intuitiva.

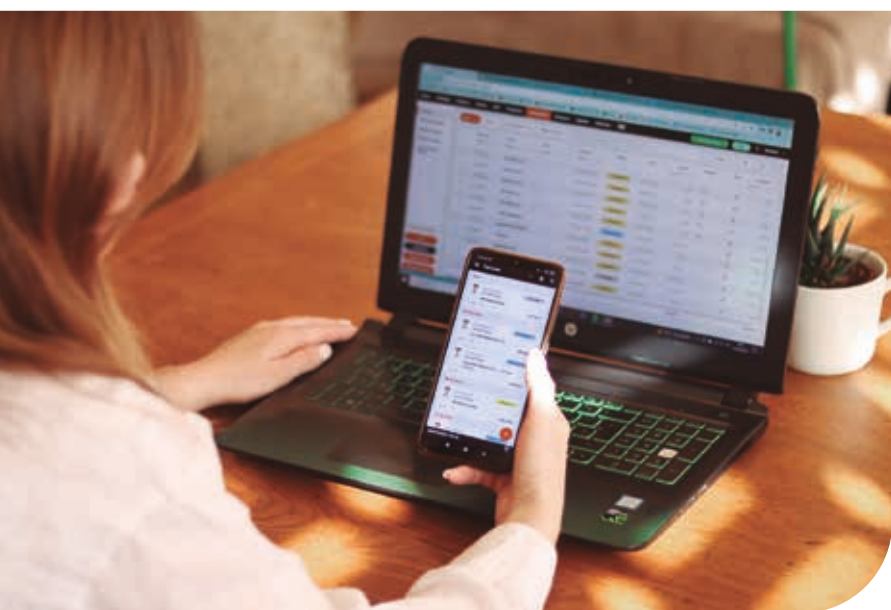
Y con el objetivo de maximizar el confort y ofrecer un sistema de climatización completo, en Saunier Duval ofrecemos una amplia gama de soluciones por suelo radiante y fancoils, contribuyendo al ahorro energético gracias a que son la solución perfecta para integrarse con energías renovables como la bomba de calor.

Además, en Saunier Duval somos conscientes de que la mejor tecnología debe ir acompañada del mejor servicio, por lo que ponemos a disposición del profesional una amplia gama de servicios y soluciones para cubrir cualquier necesidad que pueda surgir durante todo el proceso, cumpliendo con nuestra visión de servicio y apoyo al cliente para que realice sus proyectos e instalaciones con las máximas garantías de éxito. Servicios gratuitos como el soporte técnico especializado a través de nuestros Ingenieros de Soporte en Obra y la atención del mejor Servicio de Asistencia Técnica del sector garantizan la plena satisfacción de nuestros clientes.



# STEL ORDER PRESENTÓ SUS SOLUCIONES DIGITALES A LAS EMPRESAS ASOCIADAS A AGREMIA

DPTO. MARKETING STEL ORDER



Agremia y STEL Order, un software de gestión empresarial, llevan ya un tiempo uniendo sus fuerzas para fomentar la digitalización del sector empresarial. Lo hicieron tangible a través del acuerdo de colaboración que firmaron el pasado mes de enero. Ahora, para seguir sumando al cumplimiento de este objetivo, han ofrecido a los asociados de Agremia un taller de formación para que aprendan a utilizar el software para empresarios líder en España.

El objetivo de este encuentro era acercar a todos los asociados de Agremia el funcionamiento de este software de gestión empresarial, para que pudieran comprobar en vivo y en directo lo sencillo que es gestionar un negocio a través de herramientas digitales como STEL Order. En este encuentro, un consultor experto del software hizo un

reviso general de su funcionamiento, que además está especialmente dirigido a negocios del sector al que se dirige Agremia: el de las Instalaciones y la Energía.

Tanto Agremia como STEL Order son conscientes de que el área de las instalaciones no es sencillo. Es frecuente que las personas al frente de una empresa especializada en esta área se enfrenten a diario con problemas derivados de trámites burocráticos, facturación, gestión del personal... Precisamente por ello, ofrecen una solución tecnológica para hacer estos procesos más automáticos y sencillos.

El software de STEL Order permite integrar en la empresa un programa de gestión con el que controlar eficazmente servicios de asistencia técnica, catálogo de productos, stock, clientes, facturación o incluso incidencias, desde cualquier lugar y de forma totalmente digitalizada.

En el taller, se ofreció a los asociados una visión general del funcionamiento del programa, mostrando desde cómo pueden registrar a un cliente, hasta cómo hacer su primera factura en cuestión de minutos.

Por último, Agremia y STEL Order anunciaron que están trabajando en la organización de nuevas acciones con las que poder seguir acercando a las empresas del sector de las instalaciones y la energía más facilidades para la digitalización de sus negocios.



# PRAMAC

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA



Pramac Ibérica es una filial de la multinacional italiana PR Industrial, dedicada a la fabricación y comercialización de generadores portátiles, móviles e industriales y a la comercialización de soluciones de almacenamiento de energía en baterías, equipamiento de mantenimiento y elevación. Entre su variedad de productos también encontramos torres de iluminación, motobombas industriales, sistemas de supresión de polvo (dust fighters) y sistemas modulares de lavado ecológico de maquinaria (wash racks).



Desde su sede en Murcia atiende a los mercados de España, Portugal, países PALOP y América Latina. Pramac, que cuenta con filiales comerciales en los cinco continentes, pasó a formar parte en 2016 del grupo estadounidense GENERAC, constituyéndose como el tercer grupo en el mundo en fabricación de generadores y torres de iluminación, con una facturación de 4.600 millones de dólares y 9.500 empleados.

Uno de los sectores de actividad donde Pramac está más presente es el de el su-

ministro eléctrico de emergencia a instalaciones críticas. Por ejemplo, hospitales, colegios, supermercados, hoteles e industrias en general disponen de un generador de apoyo en caso de caída del suministro eléctrico principal. Pramac trabaja con los principales fabricantes de motores y alternadores para ofrecer una gama completa de soluciones entre 3 y 3.000 kVA.

El principal compromiso de Pramac es liderar la evolución hacia soluciones energéticas más resilientes, eficientes y sostenibles, con una amplia gama de productos que guían la transición energética global. Los generadores Pramac están concebidos para reducir el consumo de combustible, así como las emisiones de CO y NOx. En particular, la empresa fabrica una línea de generadores a gas natural y GLP para aplicaciones estacionarias que aseguran un arranque y aceptación de carga en muy pocos segundos, tal y como haría un generador Diesel tradicional, pero procurando una emisión de agentes contaminantes muy por debajo que éstos.

El éxito de la compañía reside en la capacidad para entender y satisfacer las necesidades de los clientes, incluso por encima de sus expectativas.

Pramac Ibérica cuenta con un servicio posventa de gran calidad a lo largo de toda España y Portugal. Un servicio de proximidad, posible gracias a acuerdos con empresas especializadas en el sector en toda la península, que garantizan un excelente servicio técnico y posventa.

# GUARCONSA

## NUEVO SOCIO COLABORADOR DE AGREMIA

Somos una empresa dedicada a la venta y distribución de suministros eléctricos. Trabajamos con los principales fabricantes de material eléctrico e iluminación.

Nuestra filosofía consiste en tener la mayor disponibilidad de stock en los productos de los principales fabricantes del mercado. Con una flota de más de 12 vehículos, podrás tener tu pedido (si se encuentra en stock) al día siguiente o, incluso, en el mismo día.

Además, gracias a nuestra tienda online, podrás realizar tus pedidos las 24 horas, 365 días al año. Y si necesitas asesoramiento nuestros profesionales estarán disponibles para resolver tus dudas y asesorarte en la elección y compra. Te proporcionamos soluciones a medida.

Con más de 90 años en el sector, nos hemos logrado posicionar como líderes de la distribución de material eléctrico en la Comunidad de Madrid.

Nuestra historia comienza hace más de 90 años en el año 1925 en la Calle Santa Engracia de Madrid con la apertura por parte del abuelo de la actual gerencia de una pequeña tienda de material eléctrico llamada Electricidad Guardño.



En 1988 uno de los hijos del fundador sienta las bases de la empresa actual creando Guarconsa. S.A en la calle Rafael Calvo, 3 en el centro de Madrid.

Desde el inicio, nos hemos centrado en dar un asesoramiento personalizado y de calidad a nuestros clientes, adaptándonos a las necesidades de cada persona o empresa que llegaba a nosotros.

En 1992 comenzó nuestra actividad en Cuba, dando servicio a nuestros clientes españoles que prestaban servicios de mantenimiento a los hoteles de la isla.

A principios del 2006 continuó nuestra andadura con la apertura de la sede en Paseo de la Dirección, 322 (zona Plaza Castilla) de 2.300 m<sup>2</sup>, comenzando así a cubrir otras zonas de la ciudad de Madrid.

En 2013 inauguramos el almacén de Leganés en la calle Eduardo Torroja, 23 con un tamaño de 5.000 m<sup>2</sup>, convirtiéndose en la actual matriz de Guarconsa y ampliando la expansión de la compañía a la zona sur de la Comunidad de Madrid.

En 2019 abrimos una nueva sede en el Corredor del Henares, que se encuentra en San Fernando de Henares, en la calle Sierra de Guadarrama, 9, y cuenta con 2.200 m<sup>2</sup>.

El pasado 1 de octubre de 2022, Comercial Eléctrica Alcobendas (Coelsa) comenzó a formar parte de Guarconsa. Con esta adquisición de un nuevo almacén en Alcobendas reforzamos nuestro posicionamiento en la Comunidad de Madrid.



## GROHE

### LANZA SU NUEVO FILTRO DE ÓSMOSIS INVERSA



**GROHE** sabe que el agua es vital para cualquier ser humano. Al ser un recurso menguante, la compañía apuesta por productos que ayuden a minimizar su desperdicio al máximo, y un claro ejemplo son los sistemas de filtrado de agua GROHE Blue.

La marca ha conseguido con su amplia selección de filtros individuales, una combinación perfecta no solo para los sistemas de agua de **GROHE**, sino que también para cualquier tipo de agua. No importa dónde resida tu cliente, con el filtro adecuado, cualquier hogar podrá experimentar la pureza del agua y su delicioso sabor.

El nuevo todoterreno de **GROHE** en el universo de la filtración es el **filtro de ósmosis inversa (OI)** inspirado en la naturaleza. Estos nuevos filtros cuentan con una membrana que permite que las moléculas de agua pasen y detengan las bacterias y otras impurezas. Es una de las tecnologías más avanzadas para reducir significativamente todas las sustancias perjudiciales como químicos, metales, plásticos, virus, hormonas y otras impurezas. Con él, cualquier hogar disfrutará de agua más pura – por lo que es ideal para las zonas donde no es seguro beber agua directamente del grifo.

Además, con el **filtro de mineralización de ósmosis inversa** hay la opción de agregar silicato y magnesio al agua. Y eso no es todo, porque cuenta con un rechazo de 1:1, lo que quiere decir que, por cada litro de agua filtrada producida, tan sólo se desecha al desagüe un litro.

## ORBIS

### NEOMAT, EL MÁS EFICAZ Y ELEGANTE DETECTOR DE MOVIMIENTO DE ORBIS

Neomat posee unas sorprendentes reducidas dimensiones (10 cm x 10 cm), un novedoso diseño, un ángulo de captación de 180° y un campo de detección de 11m, que lo convierten en la solución de ahorro energético ideal para instalar en los pasillos, escaleras y descansillos de hoteles, oficinas y viviendas.

Algunas de las características que lo hacen tan excepcional son:

- ▶ Su versatilidad, ya que se puede instalar en pared lisa, rincón o esquina.
- ▶ Equipado con relé de paso por cero para mejor conmutación de cargas tipo LED, fluorescencia o bajo consumo.
- ▶ Amplio espacio para conexión de bornas, lo cual facilita la labor del instalador.
- ▶ Posee una temporización regulable de 10 segundos a 15 minutos y gran sensibilidad luminosa, que permite su encendido solamente en la oscuridad de la noche.
- ▶ Sensibilidad lumínica: 3 a 2000 lux.
- ▶ Gran aislamiento de los cables de alimentación gracias a un tapón de silicona.
- ▶ Protección IP54 frente a la entrada de polvo y chorros de agua según EN60529.



Este pequeño pero gran detector de movimiento nos brinda un ahorro doble, el derivado del no consumo eléctrico, y el asociado a la menor instalación de detectores necesarios para cubrir mayores superficies, por su gran eficacia.

## CIRCUTOR

### CUMPLE 50 AÑOS DE EFICIENCIA E INNOVACIÓN

Este año celebramos nuestro 50 cumpleaños, 50 años donde la pasión por la eficiencia energética y la innovación han sido nuestra razón de ser. Nos sentimos orgullosos de haber llegado tan lejos, y queremos compartir esta celebración contigo.

En 1973, año de “La primera gran crisis del petróleo”, nuestros socios fundadores vieron la necesidad de aportar al mercado soluciones que ayudarán a conseguir un uso más racional y eficiente de la energía eléctrica, y desde entonces este ha sido el gran ideal que nos ha movido.



Durante estos 50 años, hemos trabajado con pasión y dedicación. Con un equipo multidisciplinar de más de 900 colaboradores, y la innovación como bandera, hemos logrado desarrollar, fabricar y servir productos que ayudan a nuestros clientes a ser cada día más eficientes en el consumo de la energía.

Las personas siempre han estado en el centro de nuestra organización. Abiertos, respetuosos, curiosos y comprometidos con el desarrollo de soluciones que mejoren nuestro entorno y nuestra calidad de vida. Creemos que el uso eficiente de la energía es la clave para un futuro más sostenible. Apostamos por una energía más limpia, tanto en generación como en su consumo, y estamos decididos a ser referentes en eficiencia energética eléctrica por otros 50 años más.



## BAXI

### PRESENTA EL NUEVO CATÁLOGO TARIFA 2023 CON IMPORTANTES NOVEDADES EN AEROTERMIA

BAXI ha presentado su nuevo Catálogo Tarifa 2023 con toda su oferta de equipos y sistemas de climatización eficientes y renovables que permiten dar solución a las necesidades de confort de los usuarios. En el catálogo se han incorporado importantes novedades de producto:

- ▶ **Gama completa de aerotermia Platinum BC iPlus R32**, con modelos bibloc y monobloc y potencia hasta 16kW. Las versiones bibloc Mural, Integra y V200, con y sin acumulador integrado y con el nuevo gas refrigerante R32.
- ▶ **Nueva gama de aire acondicionado doméstico Anori 2**, 4 modelos hasta de 7 kW con un diseño moderno y compacto. Novedades tanto en las unidades interiores.
- ▶ **Inclusión de la gama de calderas de media y gran potencia ADI y rooftops**. BAXI ha incorporado la gama de calderas de condensación de Adisa dentro de su oferta bajo la marca BAXI, con una estética renovada, excelentes prestaciones y amplia gama de potencias disponibles hasta 900 kW.
- ▶ **Nueva gama de termos compactos Serie 7**, tres modelos de hasta 100 l. de capacidad, con doble tanque, especialmente diseñados para instalar en espacios reducidos

Todos estos modelos y el resto de las novedades que aparecen en el nuevo Catálogo están disponibles en el **Catálogo Tarifa interactivo**, una herramienta fácil de usar y con acceso desde el móvil y con enlaces directos a la documentación disponible de cada producto. Todo en [www.baxi.es](http://www.baxi.es).



## JUNKERS BOSCH

### PRESENTA SU NUEVA TARIFA DE PRECIOS



Junkers Bosch presenta su nueva tarifa de precios para agua caliente, calefacción y climatización residencial que se encuentra en vigor desde el 1 de marzo.

Un completo porfolio de productos con soluciones que destacan por su tecnología, eficiencia e innovación para agua caliente, calefacción, sistemas solares térmicos, acumuladores y aerotermia.

En esta nueva edición, Junkers Bosch incluye los nuevos modelos de bomba de calor de agua caliente Compress 5000 DW en versiones murales con capacidades de 100 y 150 litros y depósitos de acero inoxidable para aerotermia con serpentín sobredimensionado, ideal para trabajar con sistemas de baja temperatura. Estos modelos incluyen además conexiones superiores y un diámetro optimizado.

Asimismo, Junkers Bosch añade la conectividad para los calentadores Hydro-next 5700 S elevando la comodidad y el confort en el agua caliente sanitaria del hogar, e incluye nuevos equipos en su portfollio como son los nuevos descalcificadores Aqua 4000 y 8000 especialmente pensados para zonas de aguas duras, con varias capacidades de resina, intuitivo display y preparados para conectividad, y los nuevos termosifones de energía solar ahora con marca Bosch.

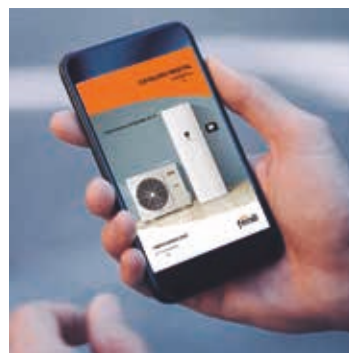
Por último, la marca incorporará una nueva gama de equipos de climatización con marca Bosch que vendrá recogida en una nueva Tarifa-Catálogo de Aire Acondicionado donde se incorpora el producto destinado tanto al ámbito residencial como al comercial.

Para más información sobre la nueva gama de productos, consulte la web: [www.junkers-bosch.es](http://www.junkers-bosch.es) y descargue en la nueva plataforma online para los profesionales

## FERROLI

### NUEVA TARIFA FERROLI LLENA DE NOVEDADES

Ya está disponible el **nuevo catálogo-tarifa digital marzo 2023**, donde Ferrolino muestra su amplia gama de productos y servicios. Cabe destacar especialmente el desarrollo que el grupo italiano ha hecho en su gama de aerotermia y servicios relacionados, que la posicionan como uno de los fabricantes mejor preparados para atender la tendencia del mercado hacia la electrificación.



Ferrolino introduce en la tarifa su nuevo radiador **PROTEO HP (High Pressure)** apto para baja temperatura compatible con instalaciones de aerotermia. Además, este radiador está subvencionado con hasta 1.830 euros, cuando se instala conjuntamente con su gama de aerotermia.

Ahora también, desde esta nueva edición, si así lo deseas, **podrás descargar el catálogo-tarifa digital en pdfs interactivos por familias de producto**, para facilitar su consulta y poder compartirlos de una forma más fácil.

En el nuevo catálogo-digital Ferrolino marzo 2023 no solo encontrarás toda la información sobre sus equipos sino también sobre la **amplia variedad de servicios que Ferrolino ofrece al instalador**, entre los que destacan: **la nueva calculadora de aerotermia**, para dimensionar y ofertar proyectos de aerotermia, un **servicio de gestión de subvenciones para aerotermia y biomasa**, un **servicio de apoyo al instalador** en todas las fases de su proyecto de aerotermia, así como unas **inmejorables condiciones de financiación** tanto para instalaciones particulares como para proyectos de climatización en comunicados de vecinos.

Puedes descargar el catálogo-tarifa digital marzo 2023 de Ferrolino en <https://www.ferrolino.com/es/catalogo-tarifa-digital>

# SOCIOS COLABORADORES

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
| <br>Operador MCM, Ltd. en Seguridad Solar   |                                 |                                      | <br>REFINADA Y GESTION DE OLEFINAS<br>Member of Cof   |
|   |                                 |                                      |   |
|   |                                 | <br>Innovación para tu vida          | <br>Grupo Air Products  |
|   |                                 |                                      |   |
| <br>Tubos y Accesorios                      | <br>COMERCIALIZADORA DE SEGUROS |                                      |   |
| <br>Innovación. Tecnología. Sostenibilidad. | <br>RECICLANDO PARA CREAR       | <br>Material Eléctrico e Industrial | <br>Grupo Villar Mir  |
| <br>being efficient                       |                               | <br>el motor para el mundo         |   |
| <br>SWITCH TO THE FUTURE                  |                               |                                    |   |
|   |                               |                                    |   |
| <br>WATER E-MOTION                        | <br>METERING                  |                                    |   |
|   |                               | <br>SUPLENIDORES ELECTRICOS        | <br>Climatización y confort.  |
| <br>Hydronic Engineering                  |                               | <br>MICRO                          |   |
| <br>Codelco S.A.                          | <br>CHIMNEY SYSTEMS           |                                    | <br> |
|   |                               | <br>a xylem brand                  |   |
| <br>Grupo Naturgy                         |                               | <br>energía inteligente            |   |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

## EMPRESA ADHERIDA

Nueva figura de colaboración de **AGREMIA**. Para más información contactar con el Dpto. de Marketing: **91 468 72 51 ext 103** o [marketing@agremia.com](mailto:marketing@agremia.com)

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

## VENTAJAS SOCIO COLABORADOR

La primera y principal formar parte de una Entidad con representatividad en cerca del 85% del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. Pero además, una serie de ventajas concretas y tangibles como:

- 1 El logotipo de la Empresa colaboradora se sitúa en lugar preferente en la recepción de de nuestra Sede Social, por la que pasan alrededor de 3.000 profesionales al año.
- 2 Una jornada de presentación de productos/servicios de la Empresa colaboradora a realizar en nuestras instalaciones, o un encarte en la revista de **AGREMIA**.
- 3 Inserciones de noticias propias en la revista de **AGREMIA** (notas de prensa) y reproducción del logotipo o marca de la empresa tanto en revista como en [www.agremia.com](http://www.agremia.com)
- 4 Descuentos especiales en las inserciones de publicidad en la revista, página web de **AGREMIA** o cualquier otro medio de difusión.

- 5 Las mismas ventajas económicas que nuestros socios numerarios en cuanto a cursos de formación impartidos por nuestra Escuela Técnica.
- 7 Recepción de todas las circulares informativas que emite **AGREMIA** para sus socios numerarios (correo ordinario, mail, sms, etc).
- 8 Recepción de la **Revista NOTICIAS AGREMIA**.
- 9 Presencia de marca gratuita en los Congresos, Ferias, Eventos, etc en los que participe **AGREMIA**.

PARA SUSCRIBIRSE COMO SOCIO COLABORADOR DE **AGREMIA**, CONTACTE CON DEPARTAMENTO DE MARKETING:



### PARA MÁS INFORMACIÓN

DPTO. DE MARKETING

Tel.: **91 468 72 51**

[marketing@agremia.com](mailto:marketing@agremia.com)



Con la actuación del cómico  
**MIKI DEKAI**



42

## FIESTA PATRONAL

9 JUNIO 2023

Urbanización La Finca, Paseo Club Deportivo, 4. Pozuelo de Alarcón. Madrid